



**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y
EMPRESARIALES**

“Análisis de la importancia de los procesos de integración económica comercial en el comercio exterior de Ecuador durante el periodo 2012-2016”

Estudio de caso que se presenta como opción al título de: Ingeniero en Administración de Empresas con énfasis en Negocios Internacionales.

Autor:

John Jairo Mosquera Estupiñan

Guayaquil, 2017

AGRADECIMIENTO

Es de gran dicha para mí poder culminar con éxito este proyecto, donde he puesto en práctica todos los conocimientos obtenidos durante mi etapa universitaria.

Primero, siempre y antes que nada, doy gracias a Dios, por haberme guiado durante toda mi carrera, brindándome la fortaleza y sabiduría necesaria en todo momento de mi vida.

Agradecer constantemente a mi familia, porque si no fuese por el esfuerzo realizado por ellos, mis estudios no hubiesen sido posibles. A mis padres Juan y Erika, mi hermana Nicole, mis abuelos Washington y Teresa (+), y mi novia Arianna Román, por el ánimo, apoyo y alegría que me brindan me da la fortaleza necesaria para seguir adelante.

A mi tutora, Paola Traverso por ayudarme a finalizar con éxito este trabajo, y finalmente a mis amigos, ya que han vivido conmigo la realización de esta tesis con sus altos y bajos y que no necesito nombrar porque tanto ellos como yo sabemos que les agradezco el haberme brindado todo el apoyo, colaboración, ánimo y amistad.

De igual manera, agradecer a la Universidad Ecotec por su calidad e innovación en los procesos educativos, poniendo al alcance las herramientas necesarias para el desarrollo personal y profesional de sus estudiantes

CERTIFICACIÓN DE REVISIÓN FINAL

QUE EL PRESENTE TRABAJO DE INVESTIGACIÓN TITULADO:

“ANÁLISIS DE LA IMPORTANCIA DE LOS PROCESOS DE INTEGRACIÓN ECONÓMICA COMERCIAL EN EL COMERCIO EXTERIOR DE ECUADOR DURANTE EL PERIODO 2012-2016”.

FUE REVISADO, SIENDO SU CONTENIDO ORIGINAL EN SU TOTALIDAD, ASÍ COMO EL CUMPLIMIENTO DE LOS REQUERIMIENTOS QUE SE DICTAN EN EL INSTRUCTIVO, POR LO QUE SE AUTORIZA A: JOHN JAIRO MOSQUERA ESTUPIÑAN.

QUE PROCEDA A SU PRESENTACIÓN.

Guayaquil, 13 de Julio del 2017

Mgs. Paola Traverso
TUTOR

RESUMEN

El presente investigación consistió en el análisis de la importancia que tienen los procesos de integración económica comercial en el comercio exterior del Ecuador durante el periodo 2012-2016, mediante fundamentos teóricos y análisis estadísticos a fin de poder determinar los organismos más significativos y que logren aportar más beneficios a la economía ecuatoriana tomando en cuenta las ventajas y desventajas que implica mantener una integración económica. Para esto, se llevó a cabo un análisis del comportamiento de las importaciones y exportaciones entre países de los organismos escogidos así como de los tres productos más representativos del Ecuador, balanza de pagos, balanza comercial y el producto interno bruto como variables importantes de nuestro estudio. Se propusieron varias recomendaciones en torno a la situación actual del país para mejorar el panorama económico y de integración en la región latinoamericana.

PALABRAS CLAVES: Procesos de integración, organismos de cooperación, integración económica.

ABSTRACT

The present investigation consisted in the analysis of the importance of the processes of commercial economic integration in the foreign trade of Ecuador during the period 2012-2016, through theoretical foundations and statistical analysis in order to be able to determine the most significant organisms and that manage to contribute More benefits to the Ecuadorian economy taking into account the advantages and disadvantages of maintaining economic integration. For this, an analysis was made of the behavior of imports and exports between countries of the chosen organizations as well as of the three most representative products of Ecuador, balance of payments, trade balance and gross domestic product as important variables of our study. Several recommendations were proposed around the current situation of the country to improve the economic and integration panorama in the Latin American region.

KEYWORDS: Integration processes, cooperation organism, economic integration.

TABLA DE CONTENIDO

INTRODUCCIÓN	1
Antecedentes	2
Planteamiento del problema	5
Pregunta problémica	5
Delimitación.....	6
Objetivo general.....	6
Objetivos específicos	6
Justificación	6
CAPÍTULO I.....	8
1. MARCO TEÓRICO	8
1.1 La integración	8
1.2 Integración económica.....	10
1.3 La cooperación e interdependencia.....	11
1.4 La Unión Europea	12
1.5 Procesos de integración económica.....	14
Ventajas y desventajas de la integración económica.....	15
1.6 Modalidades de integración económica	16
1.7 Objetivos de la integración económica.....	20
1.8 Costos y beneficios de la integración económica	20
1.9 La integración económica en América Latina	25
1.10 Organismos de Cooperación	31
CAPÍTULO II.....	33
2. DIAGNÓSTICO.....	33
2.1 Enfoque de la investigación.....	33
2.2 Tipo de investigación	34
2.4 Técnica de investigación.....	35

2.5 Periodo y lugar donde se desarrolla la investigación	35
2.6 Universo y muestra escogidas	35
2.7 Definición y comportamiento de las principales variables incluidas en el estudio	36
3. RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN	40
3.1 Evolución de las importaciones del Ecuador.....	40
3.2 Evolución de las exportaciones de Ecuador	41
3.3 Balanza Comercial de Ecuador.....	45
3.4 Balanza Comercial total por países.....	47
3.5 Balanza de pagos.....	49
3.6 Producto Interno Bruto de Ecuador	51
Conclusiones	52
Recomendaciones	53
Bibliografía	55
ANEXOS.....	61

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: Principales Organismos Latinoamericanos.....	4
Tabla 2: Otras formas de integración.....	19
Tabla 3: Principales Organismos Internacionales de Integración.....	32
Tabla 4: Definición y comportamiento de las principales variables incluidas en el estudio.....	36
Tabla 5: Evolución de las importaciones Totales de Ecuador. Periodo 2012-2016.....	40
Tabla 6: Evolución de las exportaciones Totales de Ecuador. Periodo 2012-2016.....	41
Tabla 7: Principales Productos No Petroleros. Periodo 2012-2016.....	42
Tabla 8: Principales Destinos de las exportaciones del Ecuador. Periodo 2012-2016.....	43
Tabla 9: Balanza Comercial del Ecuador. Periodo 2012-2016.....	45
Tabla 10: Relación Balanza Comercial de Ecuador con otros países.....	47
Tabla 11: Balanza de Pagos del Ecuador. Periodo 2015-2016.....	50

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 1: <i>Evolución de las importaciones totales de Ecuador. Periodo 2012-2016</i>.....	40
Gráfico 2: <i>Evolución de las exportaciones totales de Ecuador. Periodo 2012-2016</i>.....	42
Gráfico 3: <i>Principales Productos No Petroleros. Periodo 2012-2016</i>.....	43
Gráfico 4: <i>Principales Destinos de las exportaciones del Ecuador. Periodo 2012-2016</i>.....	44
Gráfico 5: <i>Balanza Comercial de Ecuador</i>.....	45
Gráfico 6: <i>Balanza Comerciales de países de América del Sur</i>.....	48
Gráfico 7: <i>PIB Ecuador (Tasa de Variación Anual)</i>.....	51

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1: <i>Modalidades de los Procesos de Integración</i>	17
--	-----------

INTRODUCCIÓN

La Unión Europea, fue resultado del anhelo de paz y del hastío del conflicto, en el cual, la Segunda Guerra Mundial sumergió al continente Europeo. Tomando en cuenta el protagonismo de Francia y Alemania, desde el desarrollo de la Guerra Franco-Prusiana, se dispuso la creación de una asociación que tenga en común la producción de los sectores del carbón y acero, sin dejar de lado a los dos países antes mencionados. A partir de este acontecimiento y seguido del Tratado de París (1951), se fundó, la Comunidad Europea del Carbón y el Acero (CECA); que a su vez, es el principio de lo que en la actualidad es la Unión Europea. La Unión Europea, ejemplo de un proceso de integración económica logrado a través del tiempo y que ha permitido un desarrollo efectivo, respaldado y colectivo de los países europeos es para países de Latinoamérica, un modelo para el desarrollo integral de la región.

En el informe, “La importancia de la integración regional en el diseño de la política exterior”, realizado por Maria Laura Cunibert, sostiene que “las llamadas estrategias han procurado la potenciación y sumatoria de capacidades para lograr una mayor viabilidad y un status que les permita, a los más débiles, adquirir mejores niveles de negociación e influencia en el ámbito internacional, fundamentalmente en su relación con los más poderosos. De este modo, el contenido de dichas estrategias estaba siendo pensado en función del reforzamiento de las capacidades estatales para actuar en el medio internacional, y para disminuir las vulnerabilidades frente a las potencias hegemónicas. La integración y las diversas medidas de concertación aparecían como vías que podían contribuir en esa dirección. Es así como en los años setenta y, en menor medida, en los ochenta, podemos rastrear diversos prototipos sobre las estrategias de concertación, de actuación en bloque a nivel multilateral, formación de bloques regionales, creación de organizaciones de productores” Cunibert (2010).

La crisis de la mayoría de modelos integracionistas en nuestra región así como los cambios en la economía internacional, han ocurrido por la gran velocidad de

desarrollo tecnológico y su influencia sobre el volumen, composición y repartición geográfica de los flujos de bienes, servicios y recursos financieros entre naciones.

Esto, generó como resultado una reevaluación de las estrategias de desarrollo comercial de cada país.

Es importante, recalcar cuán importante es estar encaminados a la integración regional para hacerle frente a las diferentes situaciones económicas desfavorables como los problemas fiscales y de deuda pública que amenazan con un periodo de pérdida.

Antecedentes

América Latina padecía de grandes problemas en su estructura económica.

En la segunda mitad del siglo XIX, las condiciones de desarrollo del capitalismo y, dentro de él, la formación de un sistema de división internacional del trabajo, permitieron el estímulo a la especialización que favoreció la expansión de las economías de exportación, tanto en espacios hasta ahora vacíos como en áreas de producción de productos primarios en América Latina. Pochet (1984)

Celso Furtado (1971) divide en tres grupos a las economías de exportación:

El primer grupo, Argentina y Uruguay (exportadores de productos agrícolas de clima templado). Su economía de exportación se basa en el uso exclusivo de la tierra y su tipo de producción compite con la producción interna agrícola de los países industriales. En el segundo grupo de exportadores de productos agrícolas tropicales constan Brasil, Colombia, Ecuador, los de América Central, el Caribe y ciertas áreas de México y Venezuela. Un factor que favoreció a este grupo y les permitió desempeñar un papel muy dinámico en su integración al comercio internacional, fue la demanda de café y cacao, a mediados del siglo XIX. El tercer grupo, conformado por México, Chile, Perú y Bolivia quienes eran exportadores de productos minerales. Afirma además que, por ser estos países los que deben competir con la producción interna de los países de más alto nivel de desarrollo, su integración al mercado extranjero se dio dentro de las diferentes condiciones de continuo avance tecnológico.

La participación de Ecuador es fundamental dentro de los diferentes procesos, no sólo por los avances logrados en materia de integración regional, sino porque propuestas como las de los diferentes organismos internacionales tienen un gran posicionamiento a nivel mundial en la esfera política. “Ahora América Latina y El Caribe no sólo existen como un sitio de vacaciones, existen en el marco de un tablero geopolítico donde se muestra que las cosas se están haciendo de manera distinta, desde la izquierda y bien hechas, frente a las políticas neoliberales a las que estábamos acostumbrados”. Chavero (2016)

El lugar que ha logrado obtener Ecuador a lo largo de su adhesión y participación en diferentes organismos internacionales le ha traído como resultado un sinnúmero de ventajas, como por ejemplo: Atenuar tensiones de los países limítrofes, incrementar la capacidad de negociación conjunta, impulsar la tendencia a la unificación, fortalecer los procesos democráticos, incrementar cuantitativa y cualitativamente el comercio.

Actualmente, a nivel Latinoamérica, Ecuador se encuentra participando activamente en diferentes organismos de integración económica, los cuales se detallaran a continuación:

Tabla 1: Principales Organismos Latinoamericanos

PRINCIPALES ORGANISMOS LATINOAMERICANOS	
ORGANISMOS	FINALIDAD
ALADI (Asociación Latinoamericana de Integración)	Alcanzar una mayor integración económica a través de la ampliación de los mercados y de esa manera expandir recíprocamente su comercio, logrando fortalecer el proceso de integración, haciéndolo más flexible en su aplicación.
ALBA (Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América)	Busca tener una amplia visión latinoamericanista, que reconozca a la integración como motor del desarrollo e independencia de nuestros pueblos.
CAN (Comunidad Andina de Naciones)	Promover el desarrollo equilibrado y armónico de sus países miembros en condiciones de equidad, acelerar el crecimiento por medio de la integración y la cooperación económica y social
CELAC (Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños)	Avanzar de manera decidida hacia una organización que agrupe a todos los Estados de América Latina y El Caribe. Reafirmando la necesidad de realizar esfuerzos, con nuestros pueblos, que nos permitan avanzar en la unidad y en la integración política, económica, social y cultural, avanzar en el bienestar social, la calidad de vida, el crecimiento económico y promover nuestro desarrollo independiente y sostenible, sobre la base de la democracia, la equidad y la más amplia justicia social.

MERCOSUR (Mercado Común del Sur)	Fortalecer las capacidades de cada uno de los Estados Partes y contribuir a la profundización del proceso de integración regional.
---	--

Fuentes: Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidades Humanas
Elaborado por: Autor

Planteamiento del problema

Según la revista, “World Economic Situation and Prospects: Mid-2015 Update” de Naciones Unidas, la revisión a la baja del producto bruto mundial refleja principalmente el deterioro de las perspectivas de las economías en transición y varios grandes países en desarrollo, especialmente en América del Sur”. Esto se debe a los diferentes impactos de la reciente caída en el precio del petróleo y otras materias primas; situaciones que han enfrentado diferentes países, entre ellos los más importantes de sudamérica, Ecuador y Venezuela.

Siendo el petróleo, el factor clave y principal, causante del desequilibrio en la economía a nivel local y a nivel regional que conlleva a una fuerte recesion económica de los organismos de integración.

En adición, Latinoamérica sigue luchando por enfrentar retos que cada dia desfavorece a región. Por ejemplo, el aumento de un 40% a un 60% en cuanto a exportaciones de materia prima para la elaboración de productos . También, un factor clave que ha desfavorecido el mercado nacional y que perjudica la competitividad regional y a su vez el desarrollo de la manufactura local, son las importaciones de productos ya terminados, seguido de la falta de modernización de la infraestructura física y tecnológica, de modelos innovadores de inversión entre otros.

Pregunta problémica

¿Son realmente eficientes los principales procesos de integración económica en los que participa Ecuador?

Delimitación

El presente trabajo de investigación se realizará mediante una técnica sistemática de selección junto con una técnica de recopilación de información estadística del monto anual de las importaciones y exportaciones que realice Ecuador con cada país integrante de ALADI y MERCOSUR, así como a nivel del organismo según los principales procesos de integración económica durante el periodo 2012-2016.

Objetivo general

Analizar la importancia de los procesos de integración económica comercial en el comercio exterior de Ecuador durante el periodo 2012-2016.

Objetivos específicos

- Determinar los fundamentos teóricos referentes a la integración, integración económica y organismos de cooperación en Latinoamérica.
- Analizar la evolución comercial entre los países que integran la ALADI y el MERCOSUR.
- Examinar y analizar las variables comerciales de Ecuador y el comercio de productos entre Ecuador y los países de América Latina.

Justificación

El presente trabajo de investigación busca evaluar la participación y evolución de Ecuador en los organismos de integración económica.

Debido a que las exportaciones e importaciones son factores de mucha importancia para la Balanza Comercial y el Producto Interno Bruto se analizará los países con los que Ecuador realiza intercambios comerciales y determinará los más importantes, así mismo los productos de mayor exportación e importación y la posibilidad de incursión de nuevos productos para que exista ventaja competitiva.

La participación de Ecuador en los procesos, acuerdos y organismos de integración económica son importantes porque le permite establecer normas y políticas con el fin de beneficiar económicamente al país.

Finalmente, frente a la generación de oportunidades sociales y económicas para los consumidores, población en general y agentes económicos que brinda el comercio exterior y ante la situación con respecto a la Balanza Comercial y frente a la impulsión de las empresas nacionales con los beneficios que otorga un acuerdo comercial se considerará como medida un plan de acción que promueva la reciprocidad con los países de la región sin afectar la situación económica del país.

CAPÍTULO I

1. MARCO TEÓRICO

1.1 La integración

La integración y sus procesos empezaron a obtener un grado de importancia notorio luego de la Segunda Guerra Mundial. Básicamente, se ha enfocado en eliminar las barreras comerciales y alcanzar un equilibrio económico y social así como un desarrollo integral entre las diferentes naciones involucradas.

A continuación, se esbozarán conceptos afines a la integración, procesos de integración y sus características, ventajas y desventajas de los procesos de integración, etapas, principios que fundan una integración económica, objetivos, costos y beneficios para los países que la integran.

Cabe recalcar que los procesos se han ido desarrollando a lo largo de las todo el mundo con relativa proximidad de sus territorios, bajo diferentes grupos como: Comunidad Andina de Naciones, Unión Europea, Asociación de Naciones del Sudeste Asiático, Mercado Común del Sur, Mercado Común Centroamericano, Asociación Latinoamericana de Integración, entre otros).

En el presente trabajo se buscará abarcar lo esencial de la integración y los diversos pasos incorporados en los procesos desarrollados a nivel mundial.

Mariño (1999), menciona que “es importante destacar que desde hace muchos años atrás, ya existían ideas de integración y cooperación entre naciones, mucho más aun aquellas que se encontraban dentro de un territorio continental semejante”.

Sin embargo, en América del Sur y el Caribe, los resultados no han tenido el éxito que se esperaba porque se vieron truncadas por la carencia de voluntad política integracionista.

Por otro lado, Mariño (1999) afirma, “la globalización y la supremacía de un modelo económico de libre mercado, que se sustenta del intercambio entre cada Estado-Nación, ha dado a notar la necesidad de implantar medidas inclinadas al mejoramiento de la posición negociadora que se tiene frente a demás países. Esto, se ha ido logrando gracias a los procesos de integración regional, que les abre la puerta a los países de negociar como un bloque”.

Al mismo tiempo, dicho proceso se ve alimentado por todos los esfuerzos de los países en finiquitar acuerdos de integración en niveles distintos; la internacionalización de las empresas, fusiones y el comercio entre regiones son algunos de los factores que influyen directa e indirectamente en la vía a un integración económica integral.

Ramírez (2007) destaca que, “la integración que se presenta en Latinoamérica y el Caribe, posiblemente, como el único medio para afrontar el acelerado progreso científico y tecnológico dominado por las empresas transnacionales capitalistas y que permite acceder al desarrollo de manera efectiva y equitativa”.

Sin embargo, existe otro concepto que define a la integración como " los procesos por los cuáles las naciones anteponen el deseo y la capacidad para conducir políticas exteriores e internas clave de forma independiente entre sí, buscando por el contrario tomar decisiones conjuntas o delegar su proceso de toma de decisiones a nuevos órganos centrales". Lindberg & Scheingold (1970)

1.2 Integración económica

Tamames (1990) expresaba que, “la integración económica es un proceso a través del cual dos o más mercados nacionales, previamente separados, y de dimensiones unitarias consideradas poco adecuadas, se unen para formar un solo mercado de una dimensión más idónea”.

Bela Balassa (1964) define que, “la integración económica como un proceso. Considerada como proceso, incluye varias medidas para abolir la discriminación entre unidades económicas pertenecientes a diversos Estados Nacionales, pero además da sentido de movimiento, de cambios en el tiempo; contemplado como un estado de cosas, puede representarse por la ausencia de varias formas de discriminación entre economías nacionales.”

Para la CEPAL, es un proceso donde dos o más naciones concretan o comienzan a trabajar por unirse para formar un solo mercado. Para esto es necesario realizar una serie de acoplamientos de las estructuras y las políticas nacionales, que exige a medida que avanza y se profundiza la creación de órganos supranacionales que permitan una coordinación política cada vez más estrecha.

Por lo antes expuesto, se puede enunciar que la integración posee para un determinado grupo de personas una base económica que busca la depuración de barreras al comercio y otro grupo que se apoya en una base netamente política destinada a erradicar la discriminación. Pero sin dejar de ser un proceso incluyente donde dos o más partes que se adhieren a un conjunto sistémico, interdependiente, cuyo propósito es y será siempre alcanzar un desarrollo sin ningún tipo de conflicto en cuanto a condiciones y restricciones en el intercambio comercial.

Adicional a lo antes mencionado, no se puede dejar de lado un factor importante. El hecho de que un país se encuentre inmerso en un proceso de integración económica involucra la transferencia de una parte de la soberanía de cada Estado a otras instituciones comunes que hayan sido creadas para salvaguardar el acatamiento de todos los compromisos previamente adquiridos y a su vez para optimizar su desarrollo.

Dichos compromisos previamente adquiridos por parte de los Estados miembros deben implementarse de manera progresiva para no causar un fraccionamiento; las resoluciones propuestas entre los Estados miembros, no deben ser impuestas sino ser el resultado de un consenso previamente establecido enfocadas siempre a la búsqueda de un espíritu de solidaridad entre los países que tienen como fin la obtención de beneficios equitativamente.

1.3 La cooperación e interdependencia

A partir de la dualidad que ocupó el escenario de las relaciones internacionales durante y después de la guerra fría, la cooperación se desarrolla dentro de dos ámbitos la, cooperación “Norte-Norte” y cooperación “Norte-Sur”. Tokatlian & Pardo (1990)

Según lo expuesto en el libro *Power & Interdependence* (1977), la teoría de la Interdependencia Compleja debe entenderse como lo siguiente: "En el lenguaje común, dependencia significa un estado en el cual se está determinado o significativamente afectado por fuerzas externas. Interdependencia, en su definición más simple, significa dependencia mutua. Interdependencia en la política mundial se refiere a situaciones caracterizadas por efectos recíprocos entre los países o entre actores de diferentes países".

La teoría de la Interdependencia Compleja, cambia la visión de la cooperación dentro de un escenario inestable, y de post-guerra. La teoría propone que las relaciones de cooperación se dan dentro de un proceso de estabilidad y de forma más equilibrada. Keohane y Nye, presentan este enfoque en las relaciones internacionales y políticas entre los Estados en busca de un desarrollo mutuo. Tokatlian & Pardo (1990) Keohane (1984).

Se adopta la teoría de la Interdependencia Compleja por el hecho que los procesos de cooperación forman parte de los procesos de integración económica sin embargo estos no son homólogos. Por ende, la teoría de interdependencia es pertinente en vez de las teorías de las relaciones internacionales en materia de cooperación.

1.4 La Unión Europea

Como antecedentes teóricos respecto a la organización internacional y procesos de integración económica, Dante Alighieri en el siglo XII, proponía que los diversos reinos deberían conformarse a través de una comunidad internacional y deberían ser administrados por un monarca universal; a esto se considera dentro del contexto actual al último paso de la integración económica. Barriga (2014).

A partir de este siglo, se mantuvieron ideales de integración pero no fue hasta después de la segunda guerra mundial y con la creación de la Comunidad Económica Europa (CEE) que se crea el primer antecedente del modelo de integración económica funcional más avanzado del mundo moderno. Barriga (2014)

La Unión Europea es un organismo que ha logrado cumplir con todas las etapas de integración y es lo máximo en cuestiones referenciales en temas de integración. Se encuentra conformado por 27 países miembros: Austria, Alemania, Bélgica, Bulgaria, Chipre, Croacia, Dinamarca, Eslovaquia, Eslovenia, Estonia, España, Finlandia, Grecia, Francia , Hungría, Irlanda, Italia, Lituania, Letonia, Luxemburgo, Malta, Holanda, Polonia, Portugal, R. Checa, Rumania, Suecia. Unión Europea (2016)

Actualmente es una de las asociaciones económicas y políticas más importantes del mundo. Creada como medida para recuperar los países europeos devastados luego de la Segunda Guerra Mundial Se establece en 1958 la Comunidad Económica Europea (CEE), como iniciativa apoyada los Estados Unidos para esparcir la ideología capitalista ante la influencia comunista de la Unión Soviética en el continente europeo post-guerra. Inicialmente, la Comunidad Económica Europea propicia una cooperación económica principalmente entre seis países: Alemania, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo y Holanda. A partir de la creación del organismo se inició el proceso de integración económica entre los seis países, camino hacia el establecimiento del mercado único.

Los procesos de integración económica alcanzados por la Unión Europea propiciaron el contexto ideal para el establecimiento de una unión política entre

sus Estados miembros, siendo el organismo de integración económica y política que abarca todos los frentes políticos de forma específica para todos sus países miembros.

A partir de su creación, para la década de los 60, se empezó a dar un crecimiento económico en los países miembros, pues los países de la UE ya no percibían derechos de aduana para transacciones comerciales entre sí. Unión Europea (2016)

Con el suceso histórico de la caída del Muro de Berlín, se acentúa aún más el sentimiento de unión europea. En 1993, se concreta el establecimiento de un mercado único con libre circulación de: mercancías, servicios, personas y capitales; a su vez los acuerdos firmados permitían a los ciudadanos transitar libremente en las fronteras, mejorando así la educación de los jóvenes, mejorando vías de transporte que comunican a los países miembros. Unión Europea (2016)

Hay que destacar que a pesar de la recesión económica mundial que también ha afectado a la Unión Europea, la estructura de este organismo le ha permitido subsistir y sobrellevar crisis económicas de sus países miembros a lo largo de los años.

Actualmente, después de que la mayor parte de los votantes británicos se pronunciará en contra de seguir formando parte de la Unión Europea, Reino Unido se encuentra fuera luego de 41 años.

El autor logra concluir que el modelo europeo de integración económica se ha convertido, sin lugar a dudas, en una referencia significativa para la creación de cualquier proyecto de integración. El trabajo fuerte y sostenido dentro de la política, la elaboración de un sistema judicial supranacional de instituciones y las labores comunes conllevan a una consolidación de dicha integración constituyendo así, tres componentes fundamentales de ese modelo, para aportar positivamente a un desarrollo económico integro. En Latinoamérica, existen procesos de integración que sufren de limitaciones en cuanto a sus alcances. Sin caer en parangones, se debe destacar el estilo europeo, lo cual no permite tomar preceptos útiles y aplicables dentro de la región.

1.5 Procesos de integración económica

Dentro de lo que comprende un proceso de integración, un sistema fiscal más uniforme, el de seguridad social más avanzada y el educacional más completo se impone como un pauta frente a los demás.

“Los procesos de integración designan la apertura de las economías nacionales a la cooperación económica con otras, involucrando una creciente interrelación entre las mismas”. Resico, Introducción a la economía social de mercado: Edición Latinoamericana (2011)

Según lo antes expuesto, se puede indicar que los procesos son un conjunto de actividades planificadas a largo plazo que buscan eliminar un gran número de dificultades a nivel comercial, económico y político. Las naciones que deseen entrar, deben someterse a los requisitos previamente establecidos por los estados miembros.

Según Mariño (1999), para determinar un correcto establecimiento de los procesos de integración, se pueden destacar algunas características:

- Deben ser estados soberanos.
- Proceso integrador voluntario.
- El proceso debe ser progresivo.
- Se debe disgregar y profundizar con mayor eficacia las etapas; partiendo de ahí, se verá la necesidad de la evolución y la afinidad del proceso.
- Inician con temas de interés económicos, pero paulatinamente abarcan e incluyen temas en el ámbito social, jurídico, cultural y político de los Estados miembros.

“Los procesos de integración económica se dan dentro del marco de organismos internacionales. Retomando la teoría de la interdependencia y teniendo presente la correlación de la estabilidad de un Estado con su economía en un mundo globalizado la unión de los Estados es necesaria para la comunidad internacional y para resolver problemas de diferente tipo”. Barriga (2014)

A partir de esto, se entiende que “una organización internacional es la agrupación permanente de Estados que se reúnen con el fin de resolver problemas en común. A propósito de esto, se necesitan tres elementos presentes: voluntad manifiesta y sin vicios de consentimiento para permanecer a la agrupación, permanencia que se garantiza a través de un carácter indefinido de unidad en los estatutos y tratados, y finalmente el elemento internacional que se le otorga a los sujetos del Derechos Internacional, siendo el Estado el sujeto del derecho internacional por excelencia”. Barriga (2014)

Estableciendo así que los organismos poseen ciertas características dentro de sus distintos procesos de asociación. Todo organismo internacional debe tener una carta constitutiva. De igual manera deben ser autónomos e independientes, pues son los Estados quienes se someten a las disposiciones de la organización; esto lleva a la característica de supranacionalidad que implica la transferencia de la soberanía de un país en beneficio de un organismo internacional. Los organismos internacionales deben poseer normas y disposiciones específicas que vayan acorde a su objetivo. Finalmente, los organismos internacionales acorde a su complejidad, tienen instituciones propias para su funcionamiento. Barriga (2014).

Ventajas y desventajas de la integración económica

En el mundo, históricamente, los procesos de integración se han desarrollado de forma diversa.

El proyecto bolivariano, llamado en 1824, Congreso Anfictiónico de Panamá, no pudo llegar a consolidarse como lo que buscaba ser, el primer proceso integracionista real de Latinoamérica y el mundo. Siendo así, Latinoamérica, una nación relegada de su ideal integracionista y quien se vio superada por Europa, que logró establecer un sistema más sólido de integración con mayores resultados, en menos de 60 años.

Según un artículo publicado por el Instituto Colombiano de Estudios Superiores de INCOLDA (2008), debido a este acontecimiento, las ventajas y desventajas, más

significativas, que se presentan durante los procesos de integración son las siguientes:

Ventajas

- Economías de escala.
- Intensificación de la competencia (crecimiento del mercado).
- Atenuación de los problemas de pago internacionales.
- Posibilidad de desarrollar nuevas actividades.
- Poder de negociación frente a potencias.
- Mayor especialización.

Desventajas

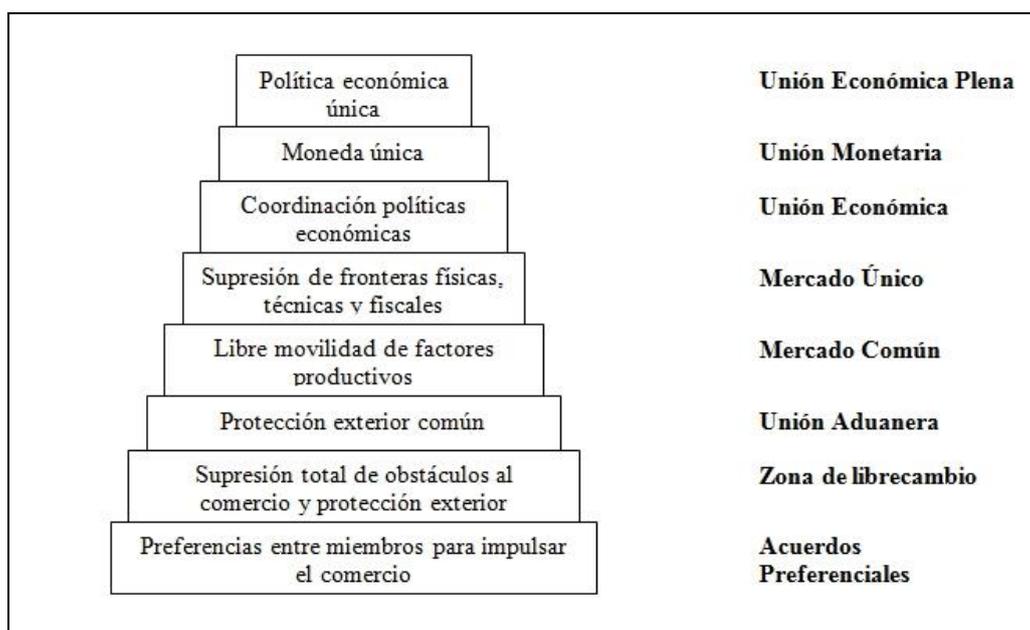
- Pérdida de soberanía por parte de los países miembros.
- Desaparición de las industrias menos competitivas.
- Aumento de las importaciones.

En base a lo antes expuesto, se puede destacar la opción de un fortalecimiento del mercado que logre la expansión del organismo actual con más futuro (UNASUR) ya que sería idóneo incluir a países de América Central y Caribe. A su vez, lograr superar los obstáculos provocados por la incompatibilidad entre Estados que ha dejado relegada la oportunidad de aprovechar el gran capital humano y riqueza que ostenta la región sudamericana.

1.6 Modalidades de integración económica

Para propósito de la comprensión y futuro análisis de los procesos de integración en esta investigación se deben identificar las distintas modalidades existentes las cuales se verán clasificadas de la siguiente manera.

Figura 1: Modalidades de los Procesos de Integración



Fuente: Donato Fernández Navarrete, Fundamentos económicos de la Unión Europea, 2007

Según Integración de la Infraestructura Regional Sudamericana (IIRSA), foro técnico del Consejo Suramericano de Infraestructura y Planeamiento, “la integración fronteriza corresponde a un proceso que comprende territorios, por lo general, con economías relativamente aisladas y deprimidas respecto al resto de territorio nacional, en su mayoría similares en el país vecino. Prácticamente es una cooperación que se da entre países que poseen zonas fronterizas, y se da a través de convenios bilaterales o multilaterales. Una forma informal pero que da comienzo a la integración”. Guariglia (2014)

La primera fase oficial de los procesos de integración se conoce como, zona de preferencias arancelarias. Esto es un beneficio entre los Estados en cuanto a la implementación o la exención de aranceles.

La segunda etapa se denomina zona de libre comercio, y consiste en la implementación de medidas que permitan una libre circulación de personas, mercaderías, bienes y servicio entre los países miembros. Se eliminan progresivamente o de manera inmediata los derechos arancelarios y restricciones al comercio por parte de los países partícipes.

Luego, sigue la unión aduanera que en sí es la unión de la zona de libre comercio más la implementación de un arancel externo común.

Como cuarta fase, está el establecimiento del mercado común; se mantiene la unión aduanera más la implementación de los factores de producción en el bloque (capital y trabajo).

La quinta etapa consta de la unión económica, en la cual se implementan políticas de carácter económico, logrando una armonización de las políticas económicas y sociales. En esta etapa se crea una moneda común para todos los países miembros, bajo lo establecido por organismos internacionales pertinentes como la Organización Mundial del Comercio (OMC); y se crea un órgano emisor de la moneda, y banco central del bloque. Como acto consecuente dentro de esta misma etapa se dan normas de seguridad social comunitarias.

Finalmente la sexta, y más avanzada etapa de integración económica que se conoce es la unión económica total, la cual consiste en el establecimiento de una autoridad supranacional que controle dicho bloque y sirva como su representante. Barriga (2014)

Como aporte adicional, según Villamizar (2000), acota que “existen otras formas de integración económica las cuales han nacido de las formas clásicas, explicadas anteriormente”.

Tabla 2: *Otras formas de integración*

FORMAS DE INTEGRACIÓN	CONCEPTO
Integración Sectorial	Incluye determinados sectores de la producción. Ej. Carbón y acero.
Integración Global	Comprende todos los sectores de la producción
Integración Natural	Formación de bloques regionales con una política comercial exterior abierta, que ha sido denominada “regionalismo abierto”
Integración Estratégica	Agrupaciones regionales con fines discriminatorios en perjuicio de los países no participantes
Integración Homogénea	Los países avanzan a igual ritmo en el cumplimiento de los compromisos
Integración Heterogénea	Cumplimiento de los compromisos a diferente ritmo o velocidad

Fuente: Villamizar Pinto (2000)

Elaborado por: Autor

1.7 Objetivos de la integración económica

Según José Petit (2014) los motivos por los cuales los países deciden formar parte de una integración son de tipo político y económico detalladas a continuación:

- Salvaguardar la paz y seguridad.
- Ganar poder de negociación frente a los diferentes foros políticos internacionales y económicos.
- Poder suficiente para establecer los términos de intercambio-precios internacionales-OPEP.
- Seguro contra las guerras comerciales o discriminación comercial.
- Incrementar el bienestar social a través de diferentes mecanismos económicos como: economías de escala, mayor competencia, economías de especialización, mayor competencia, mejor y más rápido acceso e implementación de los avances tecnológicos y mejoras de calidad.

Los objetivos antes mencionados están estrechamente relacionados con los beneficios que trae a los países que se unen a una representación de integración. No obstante, es indispensable analizar los costes que cada nación asume al estar ligado a la misma.

1.8 Costos y beneficios de la integración económica

La puesta en marcha de todo proceso conlleva costos y en el caso de una integración mucho más. Costos que deben ser afrontados y evaluados, caso contrario, las resistencias de los sectores afectados se irán acrecentando llegando a alterar el empeño.

Requeijo (2002) sostiene que “al iniciar un proceso de integración es preciso recordar a la sociedad que hay unos costes que deberán asumirse y que, normalmente, aparecerán antes que los beneficios del mercado ampliado, y recordarlo con insistencia para que ningún reducto productivo o social pueda alegar ignorancia”. Siguiendo a este autor, los costos que puede generar un proceso de integración son los siguientes:

- a) En el momento en que se eliminan las fronteras económicas y se incrementa la competencia, surgen países ganadores y perdedores. Se llaman ganadores a los sectores o empresas más competitivos del espacio integrado, su alta competitividad se apoyará, ciertas veces, en los menores costos laborales y otros en la diferenciación productiva basada en los niveles tecnológicos más elevados.
- b) En un espacio integrado, la transferencia del ciclo es más rápida y acentúa las cúspides y estrecheces de la actividad productiva, situación que, en ambos casos, pero sobre todo en la segunda, planteará dificultades adicionales a las políticas económicas de los países miembros.
- c) Acorde se da el avance del proceso integrador, las políticas económicas de cada nación enfrentarán restricciones debido a que se exigirá una mayor armonización de las mismas en el seno del bloque de integración. Siendo así, el país más fuerte, el que imponga sus criterios en determinadas políticas y como consecuencia los demás deberán acomodar las suyas para no perder.
- d) Dado que el crecimiento tiende a polarizarse, por la acumulación de las economías externas, la integración acentuará los desequilibrios regionales y disparidades sociales. Tomando en cuenta que los organismos de compensación financieros podrían aminorar las condiciones extremas pero no corregir la tendencia acumulativa del crecimiento.
- e) En definitiva, existirán cesiones trascendentales de soberanía, lo que desencadenará las reacciones nacionalistas y podría complicar un poco dicho proceso. Desde el inicio de la fase de mercado común no será factible enfatizar una integración sin ajustar las políticas y en algunos casos, imponer otras; antes de imponer políticas comerciales se deberá fijar políticas monetarias y fiscales.

Es imperante mencionar, que para apoyar los beneficios antes mencionados, Tugores Ques (2002) y Tamames (1990) aportan lo siguiente:

1. Las economías de escala.

Resultan cuando la empresa produce más o aún menor costo, posibilitando así su competencia a nivel mundial. Dichas economías son factibles solamente en

producción masiva, en grandes empresas cuya visión apunta a mercados de gran dimensión tanto nacionales como internacionales. También se deriva de la congregación de empresas preexistentes dentro de un área en proceso de integración.

Según Krugman (1980), las economías de escala también pueden generar comercio internacional y ganancias derivadas del mismo, incluso si no existen ventajas comparativas.

2. Intensificación de la competencia.

Dentro del mercado nacional, se hablaría de rentabilidad siempre y cuando sean realizadas por una sola firma empresarial. Sin embargo, en un mercado donde existan diversas empresas que compitan entre sí dentro de un espacio óptimo brindando al cliente productos de buena calidad a un menor precio.

3. Atenuación de los problemas de pagos internacionales.

Cada vez que existe una contracción de las reservas de divisas convertibles, se puede decir que existe un problema grave dentro de la balanza de pagos de cada país.

4. Posibilidad de desarrollar actividades difícilmente abordables.

Nuevas actividades en el campo industrial y tecnológico nacen de la cooperación y de la integración económica. Como ejemplo, tenemos a las obras hidroeléctricas, las grandes empresas especializadas en electrónica e informática entre otras, son compañías que los países pequeños no pueden desarrollar de la noche a la mañana de manera propia. Es por eso, que al agrupar por regiones, dichas naciones podrán participar de manera efectiva.

5. Aumento del poder de negociación.

Generalmente, se destaca el poder de negociación de un país en base a las relaciones económicas internacionales cuando su PIB es elevado al igual que su volumen de comercio y su capacidad de crédito exterior. Por otro lado, países con

voto en curso de integración, con una actitud madurada y solventada, dentro de los organismos internacionales, poseen mayor fuerza frente a un país cualquiera.

6. Formulación más coherente de la política económica nacional.

Elemento de mayor relevancia tanto a corto como mediano plazo dentro de las ventajas de la integración económica.

Un país, mientras se desenvuelve al margen de toda clase de cooperación e integración, puede aplicar la política que mejor le parezca siempre y cuando sea compatible con sus aspiraciones unilaterales. La participación en determinados organismos internacionales como la Organización Mundial del Comercio, el Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional supone la aceptación de una cierta disciplina monetaria, arancelaria y comercial.

La integración económica, es una decisión trascendental por los mayores compromisos que entraña la adhesión a la misma, y por los mayores riesgos que implica como lo es la obligación al mejoramiento de la propia política económica, la realización de transformaciones importantes de la estructura económica nacional.

7. Integración económica y las transformaciones estructurales.

La integración admite gran movilidad de políticos, intelectuales y economistas. Al verificar el contraste existente entre países menos y más desarrollados, la tarea de mantener a las masas marginadas es cada vez más ardua. Por eso, cuando todo el mundo involucrado toma conciencia de aquello existen los grandes cambios.

Los grupos integracionistas con el paso del tiempo tendrán que apoyar el impulso de las transformaciones estructurales ya que debido a la integración, se lograría fomentar una industrialización competitiva que vaya acompañada de un determinado sector que garantice el abastecimiento de recursos.

8. Aceleración del ritmo de desarrollo y el logro de un alto nivel de empleo.

La mejor reflejo de eficacia respecto a la integración, radica en si el desarrollo económica se ve acelerado o no, o si favorece a mantener altos niveles de empleo en el país.

En conclusión, las ventajas de un proceso de integración económica se logran resumir en lograr un nivel masivo a raíz de un incremento debido a la ampliación del mercado, el favorecimiento al consumidor con mejor precio, calidad y diversificación de productos, agilización del comercio entre zonas que conlleva a evitar el drenaje de divisas, emprendimientos en campos donde los países poco desarrollados difícilmente desplegarían y la obtención de una mayor fuerza de negociación frente a otros bloques gracias al volumen de comercio que proporcionan los países miembros. Por otro lado, las desventajas más significativas están en la aceptación de una política económica atada a políticas de otros países miembros y en mano de sus equivalentes de los países con mayores ventajas competitivas.

1.9 La integración económica en América Latina

Según Rueda-Junquera (2009), afirma que: “en América Latina, los diversos procesos de integración enfrentan –más allá de algunos avances– serias limitaciones. Sin caer en comparaciones fáciles, la experiencia europea permite extraer algunas conclusiones útiles para la región”.

Lo que ha formado un triángulo disoluto en América Latina, son el sistema judicial, políticas, labores frecuentes y la responsabilidad política.

Tras la crisis de los 80, se vivió una propagación del regionalismo a lo largo de Sudamérica como una tendencia afín con los elementos del libre mercado y libre comercio de un nuevo modelo económico imperante en el mundo entero. Esta nueva tendencia se manifestó con la reactivación de procesos subregionales establecidos en los años 60, como el Mercado Común Centroamericano (MCCA) y la Comunidad Andina de Naciones (CAN), y en la creación de nuevos acuerdos subregionales, como el Mercado Común del Sur (Mercosur). Como respuesta a este acontecimiento, el nuevo regionalismo latinoamericano ha conseguido impulsar el comercio entre regiones, mejorar su calidad y captar nuevos flujos de inversión extranjera directa, lo que ha contribuido al crecimiento económico de la región. Junto con estos logros, ha cosechado otros de naturaleza no económica.

Entre ellos merece especial alusión la contribución de la integración a un acercamiento político de toda la región y al afianzamiento de una democracia íntegra. Sin embargo, estos eventos no han logrado cambiar la débil imagen que mantienen los procesos de integración económica vigentes en Latinoamérica y que tienen como costumbre el simple hecho de realizar cumbres presidenciales. A pesar de los logros, existen limitaciones que impiden contribuir de manera eficaz al desarrollo económico de sus Estados. A diferencia de la Unión Europea, estos procesos, no han permitido alcanzar procesos íntegros.

Como se muestra a continuación, el frágil compromiso político, el débil sistema jurídico e institucional y las limitadas políticas y acciones comunes han configurado, por el contrario, un triángulo disoluto, que explica la creciente pérdida

de dinamismo de la integración latinoamericana. Rueda-Junquera (2009) detalla lo siguiente:

Frágil compromiso político

En América Latina no ha existido un deber político menos aún sostenido, existen conflictos con objetivos nacionales y regionales. Al materializar dichos conflictos, el gobierno da prioridad a los objetivos nacionales dejando de lado los regionales. Hay una limitación para compartir la soberanía propia de cada país y para distribuir los costos que requiere la integración. Para lograr vencer este momento, se requiere una transformación total del deber político y mantener siempre presente la consolidación de una integración regional.

Frágil sistema jurídico e institucional

La concepción esencialmente intergubernamental y no supranacional del marco jurídico e institucional del regionalismo latinoamericano hace pivotar excesivamente el poder de decisión sobre las cumbres de presidentes. El consenso intergubernamental se ha limitado debido a las coyunturas políticas específicas de cada país miembro, lo que ha aplacado el avance de la integración regional.

Si se desea fortalecer y ahondar más buscando una integración económica, será necesario enfrentar un creciente número de conflictos necesarios, tanto en materia comercial como en materia de armonización y libre circulación de los factores productivos. Las tensiones desatadas en el seno del Mercosur, debido a estos problemas, son un claro ejemplo.

Rueda-Junquera (2009) afirma que: “un problema adicional de la construcción limitada a lo intergubernamental del proceso de integración latinoamericana es que se ha llevado a cabo sin que existiera un grupo claro de países con capacidad efectiva para asumir el liderazgo de cada proceso subregional”.

Las limitaciones del enfoque intergubernamental han venido acompañadas por una institucionalidad regional caracterizada por la excesiva complejidad y el

elevado número de instituciones, especialmente en el Sistema de la Integración Centroamericana (SICA) y el Sistema Andino de Integración (SAI). Esto no solamente ha condicionado la eficacia del sistema institucional, sino que también ha forjado un grave problema en financiación. En adición, todas las situaciones antes mencionadas, han contribuido a provocar una importante debilidad institucional que ha obstaculizado el avance de una integración regional integral.

Limitadas políticas y acciones comunes

La debilidad de políticas y acciones comunes de acompañamiento y compensación en los nuevos procesos de integración que enmarca toda América Latina nos muestra la mayor parte de sus limitaciones. Estos procesos no han logrado formar una unión aduanera y llegar a un grado significativo de convergencia macroeconómica. En cuanto a las políticas de compensación, apenas han sido contempladas.

Rueda-Junquera (2009) concluye que, “la ausencia de una auténtica política comercial común no solo implica desaprovechar el poder de negociación regional, sino que también pone en peligro los avances en la armonización del Arancel Externo Común”.

En definitiva, la integración económica en Sudamérica no se ha visto apoyado lo suficiente.

Por otro lado, Prebisch (2000) sostiene que, “cada vez es más evidente que la solución fundamental del problema económico y social de América Latina reside en la industrialización y la tecnificación de la agricultura. La industrialización latinoamericana se está cumpliendo en condiciones socialmente exorbitantes, no está dando a la población la contribución que debería dar para la elevación de su nivel de vida, ni está cumpliendo su función dinámica de absorber con alta productividad la mano de obra que dejan sobrante en nuestras economías de crecimiento demográfico y la tecnificación de la agricultura y del artesanado”.

América Latina ha vivido una improvisación que ha diferenciado la política de industrialización, manifestándose con frecuencia, en un alto nivel de protección

arancelaria y de restricciones que imposibilitan avanzar a la industria adecuadamente, modernizando sus procesos y aumentando su productividad.

La necesidad de impulsar la iniciativa privada es grande debido a su rol fundamental dentro del desarrollo de cada país latinoamericano y como región. La elevadísima protección aduanera y las prohibiciones que enfrenta la industria son demasiado excesivas y descomunales que llevan a prácticas monopolistas que van en contra de la libre competencia, proceso que es necesario para el incremento de la productividad.

Sin embargo, no todo lo que la industria brinda es bueno; a su vez ha constituido una distribución regresiva del ingreso. No sirve llegar a un ritmo acelerado de desarrollo si aquel ritmo no va acompañado de una franca política de distribución del ingreso en favor de los ciudadanos de cada país.

Prebisch (2000), llega a la conclusión de que: “sin una planificación inteligente en el campo nacional e internacional en todos aquellos aspectos que son de común interés, no llegaremos a soluciones eficaces” y que “podría el libre juego de las fuerzas económicas por si solo resolver los graves problemas fundamentales”.

Es necesaria la intervención del Estado para poder resolver las dificultades que se han presentado. Sería un absurdo hablar de la incapacidad del hombre para controlar las fuerzas elementales y simples de la economía, debido a que a través de la historia se ha logrado controlar y utilizarlas para llevar a cabo grandes objetivos de desarrollo social y económico.

No se debe dejar de lado, la Alternativa Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA) organización que se originó como una forma de integración y unión de América Latina y el Caribe. Plantea un modelo de desarrollo independiente con prioridad en la complementariedad regional que promueva el desarrollo de todos y fortalezca la cooperación mediante el respeto mutuo y la solidaridad. Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidades Humanas (2016)

Este organismo se crea en diciembre de 2004 y consta de 12 países miembros: Cuba, Venezuela, Bolivia, Nicaragua, San Vicente y las Granadinas, Dominica,

Ecuador, Antigua y Barbuda, Surinam, Santa Lucía, Granada y San Cristóbal y Nieves.

En el año 2006, ALBA incorpora la propuesta de Tratado de Comercio de los Pueblos (TCP), orientado a establecer una alianza política, económica y social en defensa de la independencia, la autodeterminación y la identidad de los pueblos, sobre la base de la solidaridad, la complementariedad, la justicia y la cooperación. Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidades Humanas (2016)

De acuerdo con sus documentos constitutivos, el ALBA es “el espacio de encuentro de los pueblos y gobiernos que entienden que la América Latina Caribeña conforma una Gran Nación, que nuestros países deben unirse para enfrentar conjuntamente los desafíos del presente y del futuro ... En tanto que alianza política y estratégica, tiene el propósito histórico fundamental de unir las capacidades y fortalezas de los países que la integran, en la perspectiva de producir las transformaciones estructurales y el sistema de relaciones necesarias para alcanzar el desarrollo integral requerido para la continuidad de nuestra existencia como naciones soberanas y justas”. ALBA-TCP (2010)

Se puede observar finalmente, que la ALBA poseía una gran cantidad de proyectos que abarcaban varias áreas importantes y de intereses de los países de la región y el continente. Sin embargo, es importante mencionar que por motivos varios, incluyendo el contexto y prospecto económico de la región, la mayoría de estos proyectos nunca se implementaron ni se realizaron. ALBA se desarrolló dentro de un periodo en que sus principales países miembros, principalmente Venezuela, poseían una fortaleza económica como consecuencia del precio del petróleo en el año 2010. Comprendiendo que el contexto internacional ha cambiado significativamente, Venezuela, quien siempre ha sido un país representativo en temas de integración, actualmente no se encuentra en condiciones económicas y políticas de encabezar este tipo de proyectos, a pesar de necesitarlos. Como consecuencia del rol protagónico de Chávez, con los

sucesos de los últimos años en Venezuela, la ALBA también se ha ido dejando de lado como opción en procesos de integración.

En conclusión para el autor, se destaca principalmente el modelo europeo de integración económica el cual se ha convertido en una referencia notable frente a cualquier proyecto de integración cuyas características en base la praxis de la integración económica brindan preceptos útiles para el nuevo regionalismo latinoamericano.

Difiriendo en gran magnitud con la experiencia europea, en América Latina los procesos subregionales de integración económica se han reactivado o creado careciendo de los tres factores claves como: compromiso político fuerte, frágil marco jurídico y sin políticas y acciones comunes de acompañamiento cuyo resultado sea un grado adecuado de convergencia macroeconómica. Concluyentemente, sin medidas destinadas a atender las necesidades antes mencionadas, los beneficios de una integración económica apenas alcanzarán a los países miembros y las desigualdades intrarregionales empeorarán.

Por otro lado, según Rosales y Herreros (2014), miembros del International Centre for Trade and Sustainable Development, organismo sin fines de lucro creado en 1996, hacen referencia a los posibles impactos en los procesos de integración latinoamericana mencionando lo siguiente:

“Con escasas excepciones, América Latina se encuentra rezagada en términos de su inserción en el comercio asociado a redes de producción. Mientras el propio mercado regional siga estando fragmentado por múltiples acuerdos con diferentes normas, será difícil para la región incrementar su participación en las cadenas de valor modernas. El efecto más importante de las negociaciones mega regionales, en este sentido, podría ser alentar formas más profundas de integración económica en la región. Los acuerdos mega regionales también pueden provocar un llamando de emergencia a la afinidad que debe existir entre los distintos proyectos de integración económica latinoamericanos existentes”. Rosales y Herreros (2014)

“Otra forma en que las negociaciones mega regionales pueden contribuir a una mayor integración productiva entre las economías latinoamericanas es mediante la acumulación de origen. Por ejemplo, los TLC entre países de América Latina y Estados Unidos frecuentemente son arreglos radiales, lo que implica que dos países latinoamericanos que tienen TLC bilaterales con Estados Unidos no pueden acumular origen libremente entre sí cuando exportan a dicho mercado. Esta lógica obsoleta va en contra de la noción de cadena de valor que sustenta las negociaciones megas regionales. Por lo tanto, todos los países de América Latina que tienen TLC con Estados Unidos deberían impulsar la plena acumulación de origen entre ellos; lo mismo debiere hacer aquellos que tienen acuerdos similares con la UE”. Rosales y Herreros (2014)

Como conclusión, las negociaciones mega regionales tendrán en un futuro un gran impacto con respecto al repartimiento geográfico junto con la administración del comercio y la inversión en el futuro. Si esto se da de manera exitosa, se puede decir que hacia el 2021 las normas del comercio se hayan reestructurado dejando de lado el marco multilateral y entre un selecto grupo de países. Los países de América Latina deberían estar atentos ante dicha posición.

Las implicaciones del mega regionalismo para Latinoamérica son complejas y diversas debido a que podrían redefinir la magnitud, composición y dirección de los flujos del comercio e inversión de todos los países incluso de los que no participan.

1.10 Organismos de Cooperación

En este mundo globalizado, resulta conveniente para los países trabajar unidos debido a que de esa manera, podrán alcanzar objetivos comunes. Es por eso, que tratan de trabajar, de manera conjunta, para formar parte de los organismos de cooperación existentes.

Para tener claro lo que es un organismo de cooperación, se mencionarán diferentes conceptos dentro del presente análisis.

“Son aquellos, que buscan reducir las trabas al comercio para que las transacciones económicas sean más flexibles y ayudar al desarrollo de los países con menor grado de desarrollo. Están abiertos a cualquier país que desee formar parte”. Kraus (2007)

“Son entidades que realizan acciones conjuntas para apoyar el desarrollo económico y social de un país, mediante la transferencia de tecnologías, conocimientos, experiencias o recursos por parte de países con igual o mayor nivel de desarrollo, organismos multilaterales, organizaciones no gubernamentales y de la sociedad civil”. Colombia (2016)

Como opinión del autor, los organismos de cooperación son medios que apoyan los procesos de desarrollo de las diferentes naciones. Realizan dicho aporte, mediante la transferencia de recursos técnicos y financieros entre los diferentes entes internacionales.

A continuación, se mencionarán los organismos internacionales de cooperación más importantes a nivel internacional:

Tabla 3: *Principales Organismos Internacionales de Integración*

Banco Mundial (BM)
Organización de las Naciones Unidas (ONU)
Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF)
Banco Interamericano de Desarrollo (BID)
Fondo Monetario Internacional (FMI)
Organización Mundial del Comercio (OMC)
Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE)

Fuente: Mercado Común del Sur (MERCOSUR)

Elaborado por: Autor

CAPÍTULO II

2. DIAGNÓSTICO

“Se define la investigación como el proceso que, utilizando el método científico, permite obtener nuevos conocimientos en el campo de la realidad social (investigación pura) o bien estudiar una situación para diagnosticar necesidades y problemas a efectos de aplicar los conocimientos con fines prácticos”. Ander-Egg (1995)

La investigación radica en un proceso con carácter reflexivo, crítico y metódico que nos ayudará a descubrir hechos o datos nuevos en cualquier campo del conocimiento humano.

2.1 Enfoque de la investigación

Una investigación requiere conocer, analizar y definir previamente los enfoques y los diseños a utilizar en la misma.

Existen dos enfoques en una investigación cuyos objetivos principales son la resolución de problemas y/o la producción de conocimiento científico: enfoque cualitativo y cuantitativo.

El enfoque cualitativo busca la descripción de un fenómeno junto a sus cualidades. Dicho enfoque trata de probar o medir tantas cualidades como sea posible y no probar específicamente la condición de una cualidad.

El enfoque cuantitativo utiliza la recolección de datos mediante la cual probará una hipótesis teniendo como base la medición numérica junto al análisis estadístico, logrando el establecimiento de patrones de comportamiento y la comprobación de teorías.

El presente estudio se realizará bajo el enfoque mixto debido a que se analizará datos estadísticos y el comportamiento de las exportaciones e importaciones en el período 2012 al 2016 de los países que integran los convenios MERCOSUR y ALADI.

2.2 Tipo de investigación

Investigación Descriptiva

“La investigación descriptiva tiene por objeto realizar una exposición narrativa, numérica y/o gráfica, lo más detallada y exhaustiva posible de la

Para el presente trabajo de investigación se analizará el comportamiento de las siguientes variables:

1. Importaciones y exportaciones período 2012 – 2016, por convenio de cooperación MERCOSUR Y ALADI.
2. Balanza de Pagos.
3. Balanza Comercial.
4. Producto Interno Bruto (PIB).

Se debe tener en cuenta que hay varios métodos para una investigación. El método deductivo es un proceso descendente que va de lo general a lo particular; y que el método inductivo va de lo particular a lo general.

Por otro lado, el método analítico-sintético, en el que la parte analítica solicita que se separe un todo en partes que lo componen mientras la parte sintética es lo contrario, reúne las partes para posteriormente formar un todo.

En el presente trabajo de investigación se utilizará el método deductivo-inductivo el cual proporcionará las herramientas necesarias para examinar la incidencia dentro del mercado que tiene el Ecuador y su relación con los demás países del MERCOSUR y ALADI.

De la misma manera, se considerarán los rubros que contienen la balanza de pagos entre el periodo 2012 - 2016, para analizar la participación del Ecuador en el Producto Interno Bruto.

Finalmente, se comparará el PIB de Ecuador entre el 2012 y 2016 para poder determinar la variación porcentual y el o los componentes de mayor aportación al PIB.

2.4 Técnica de investigación

La recolección de datos, reside en el análisis de contenidos; esta técnica es utilizada principalmente en el campo de la observación documentada. Mogollón (2010).

2.5 Periodo y lugar donde se desarrolla la investigación

Para el presente estudio de investigación se ha considerado un periodo de análisis anual que comprende los años desde el 2012 al 2016. El Ecuador será el enfoque central de análisis versus su comportamiento y/o participación en los convenios de Cooperación Económica MERCOSUR y ALADI.

2.6 Universo y muestra escogidas

“Una muestra no es probabilística cuando no se conoce la probabilidad de inclusión en la muestra para todos los elementos seleccionados, o cuando parte del universo no tuvo probabilidad de inclusión”. Valencia (1972)

“No todos los miembros de la población tienen la misma oportunidad de ser incluido en la muestra. El Investigador utiliza sujetos que están accesibles o representan ciertas características”. McMillan & Schumacher (2001)

Por lo antes expuesto el presente trabajo de investigación tendrá como su universo de análisis los Convenios de Cooperación Económica en los que participa el Ecuador; y para la selección de la muestra se ha empleado una técnica de muestreo no probabilístico por conveniencia donde se ha considerado como indicador que el Ecuador tiene mayor participación en MERCOSUR y ALADI

2.7 Definición y comportamiento de las principales variables incluidas en el estudio

Para el presente proyecto de investigación se establecen variables de relevancia que se han identificado para su análisis, mediante una revisión de la literatura se han determinado los indicadores verificables de estudio que se mencionan a continuación:

Tabla 4: *Definición y comportamiento de las principales variables incluidas en el estudio*

Variables	Conceptualización	Indicadores	Instrumentos de medición
Exportaciones	Envío de un producto o servicio a otro país con fines comerciales.	Volumen de exportaciones de Ecuador en los Organismos de Integración Económica.	Datos estadísticos Provenientes de los informes emitidos por los organismos. Informes Estadísticos del Banco Central del Ecuador.

<p>Importaciones</p>	<p>Acción comercial de introducir productos o servicios de otro país con fines comerciales.</p>	<p>Volumen de importaciones de Ecuador en los organismos de integración</p>	<p>Datos estadísticos</p> <p>Provenientes de los informes emitidos por los organismos.</p> <p>Informes Estadísticos del Banco Central del Ecuador.</p>
<p>Balanza de Pagos</p>	<p>Registro de todas las transacciones monetarias producidas entre un país determinado y el resto del mundo en un periodo.</p>	<p>Variación Porcentual entre las Exportaciones e Importaciones de Ecuador</p>	<p>Datos estadísticos</p> <p>Provenientes de los informes emitidos por los organismos.</p> <p>Informes Estadísticos del Banco Central del</p>

			Ecuador.
Balanza Comercial	Diferencia entre los bienes que un país determinado vende al exterior (exportaciones) y el de los bienes que el país compra a otro (importaciones).	Volumen de Exportaciones e Importaciones de Bienes y Servicios que realiza Ecuador.	Datos estadísticos Provenientes de los informes emitidos por los organismos. Informes Estadísticos del Banco Central del Ecuador.
Producto Interno Bruto	Hace referencia al valor monetario de la productos de servicios o bienes de una nación durante un periodo explícito	Porcentaje de aportación de las exportaciones e importaciones que tiene Ecuador al PIB.	Datos estadísticos Provenientes de los informes emitidos por los organismos. Informes

			Estadísticos del Banco Central del Ecuador.
--	--	--	--

Elaborado por: Autor

3. RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN

Para el presente estudio se establecieron variables de relevancia económica para el Ecuador cuya técnica de análisis ha sido la revisión de datos estadísticos, correspondientes al periodo de análisis que abarca desde el año 2012-2016. Lo cual se menciona a continuación.

3.1 Evolución de las importaciones del Ecuador.

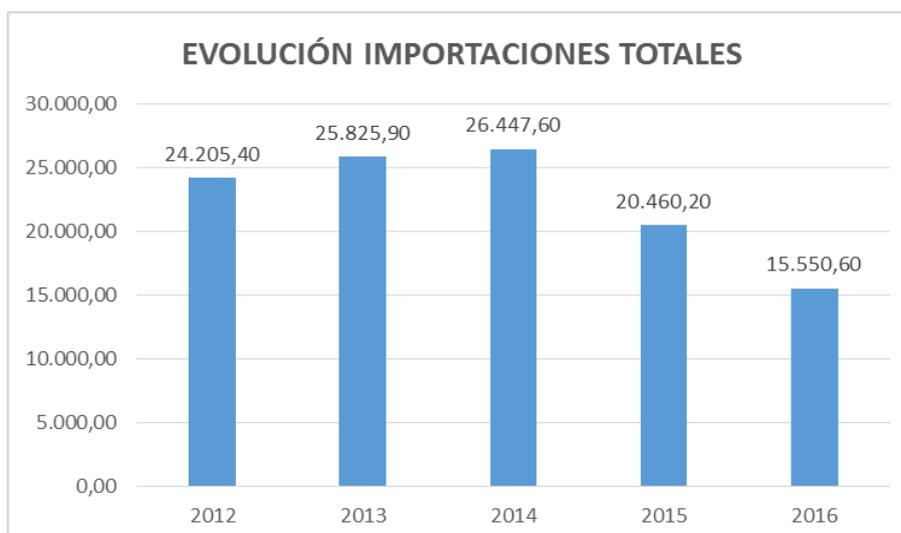
Tabla 5: Evolución de las importaciones Totales de Ecuador. Periodo 2012-2016

AÑO	IMPORTACIONES	VARIACIÓN %
2012	24.205,4	4,6
2013	25.825,9	6,7
2014	26.447,6	2,4
2015	20.460,2	-22,6
2016	15.550,6	-24,0
TOTAL	112.489,7	

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Gráfico 1: Evolución de las importaciones totales de Ecuador. Periodo 2012-2016



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Análisis de lo observado

Luego de analizar el gráfico anterior, se puede concluir claramente un decrecimiento de las importaciones en el año 2015 y 2016 con una variación porcentual de -24,0% que comprende los bienes de consumo, combustibles, materias primas y bienes de capital. Este hecho significativo para la economía ecuatoriana tiene como punto de origen las salvaguardias aplicadas por el Estado desde marzo del 2015 que lograron rendir sus frutos.

3.2 Evolución de las exportaciones de Ecuador

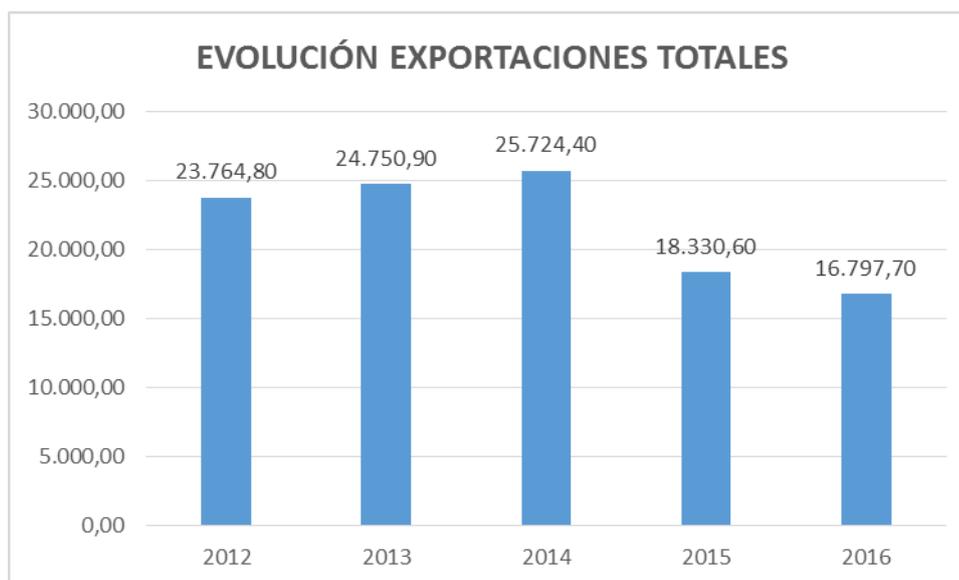
Tabla 6: *Evolución de las exportaciones Totales de Ecuador. Periodo 2012-2016*

AÑO	EXPORTACIONES	VARIACION %
2012	23.764,8	6,5
2013	24.750,9	4,1
2014	25.724,4	3,9
2015	18.330,6	-28,7
2016	16.797,7	-8,4
TOTAL	109.368,4	

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Gráfico 2: Evolución de las exportaciones totales de Ecuador. Periodo 2012-2016



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Análisis de lo observado

Por lo antes expuesto, se puede visualizar una baja de 8,4% de las exportaciones entre el año 2015 y 2016. El resultado de este hecho se debe al descenso del precio del petróleo, la caída de los precios de los productos y de la demanda internacional de materia prima que obligó a reducir los márgenes de utilidad de los empresarios en el Ecuador.

Tabla 7: Principales Productos No Petroleros. Periodo 2012-2016

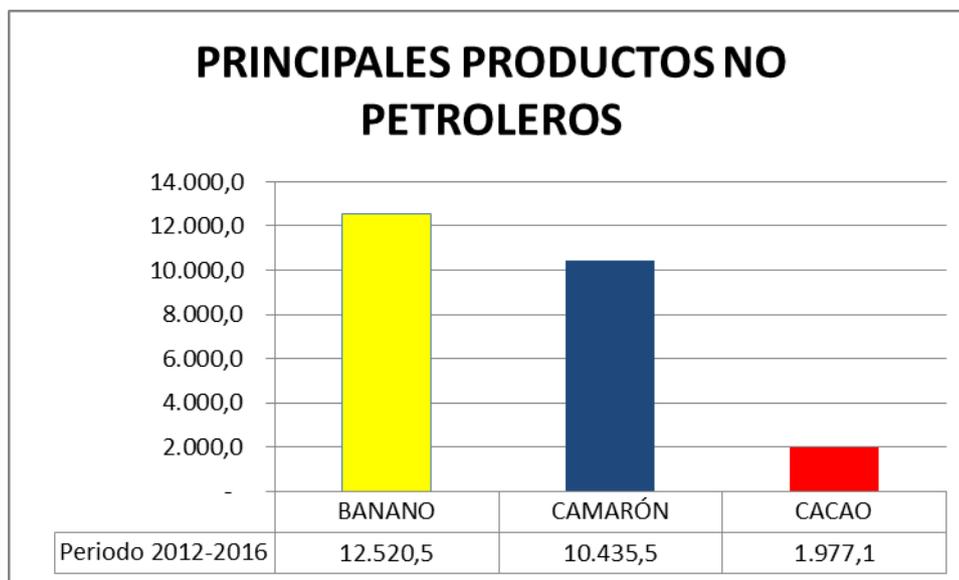
EXPORTACIONES NO PETROLERAS						
<i>Millones de USD</i>						
AÑO	BANANO	VAR. %	CAMARÓN	VAR. %	CACAO	VAR. %
2012	2.078,4		1.278,4		454,5	
2013	2.322,6	11,7	1.783,8	39,5	527,0	16,0
2014	2.577,2	11,0	2.513,5	40,9	710,2	34,8
2015	2.808,1	9,0	2.279,6	-9,3	812,4	14,4
2016	2.734,2	-2,6	2.580,2	13,2	750,1	-7,7

TOTAL	12.520,5		10.435,5		1.977,1	
--------------	-----------------	--	-----------------	--	----------------	--

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Gráfico 3: Principales Productos No Petroleros. Periodo 2012-2016



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Luego de realizar el análisis de los productos no petroleros exportados por Ecuador, se pudo determinar el permanente posicionamiento del banano, camarón y cacao durante el periodo 2012-2016. (Ver anexo 1)

Tabla 8: Principales Destinos de las exportaciones del Ecuador. Periodo 2012-2016

PAÍSES	2012	2013	2014	2015	2016	TOTAL
Colombia	1.054,8	912,5	946,9	781,5	804,0	4.499,70
Chile	358,0	395,9	2.301,0	1.138,1	264,3	4.457,30
Perú	332,9	378,9	1.576,8	934,2	263,9	3.486,70
Venezuela	913,6	464,0	561,7	325,7	144,0	2.409,00
Argentina	105,0	145,5	195,9	215,7	217,6	879,70
Brasil	135,9	132,2	133,3	110,1	144,6	656,10
Bolivia	22,0	23,0	25,9	36,5	31,4	138,80
Uruguay	14,0	20,6	21,0	18,5	24,5	98,60

Paraguay	3,4	3,6	4,2	4,2	4,1	19,50
-----------------	-----	-----	-----	-----	-----	--------------

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Gráfico 4: Principales Destinos de las exportaciones del Ecuador. Periodo 2012-2016



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Al analizar los destinos de las exportaciones del Ecuador en relación a países de Sudamérica, se observa que el principal puesto lo ocupa Colombia, seguido de Chile y Perú.

3.3 Balanza Comercial de Ecuador

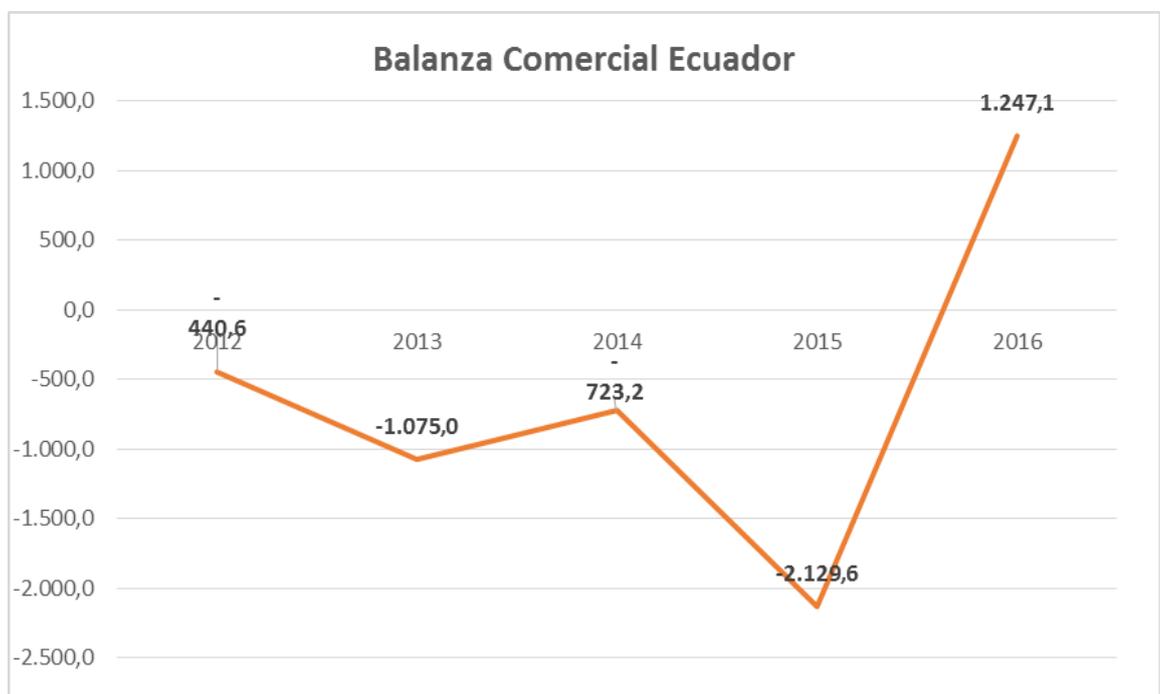
Tabla 9: Balanza Comercial del Ecuador. Periodo 2012-2016.

	2012	2013	2014	2015	2016
<i>Exportaciones</i>	23.764,8	24.750,9	25.724,4	18.330,6	16.797,7
<i>Importaciones</i>	24.205,4	25.825,9	26.447,6	20.460,2	15.550,6
TOTAL	-440,6	-1.075,0	-723,2	-2.129,6	1.247,1
Variación %		144,0%	-32,7%	194,5%	-158,6%

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Gráfico 5: Balanza Comercial de Ecuador



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

La Balanza Comercial al final del año 2016 y tras varios meses de contracciones consecutivas, registró un superávit de \$1.247,1 millones, hecho que corresponde

a la disminución de las importaciones a raíz de la implementación de salvaguardias arancelarias y al incremento paulatino del precio del petróleo.

Realizando una comparación con el año 2015, el cual obtuvo un déficit de \$-2.129,6 millones, se puede llegar a concluir que existió una recuperación de la balanza comercial en un 158,6%.

3.4 Balanza Comercial total por países

Tabla 10: *Relación Balanza Comercial de Ecuador con otros países*

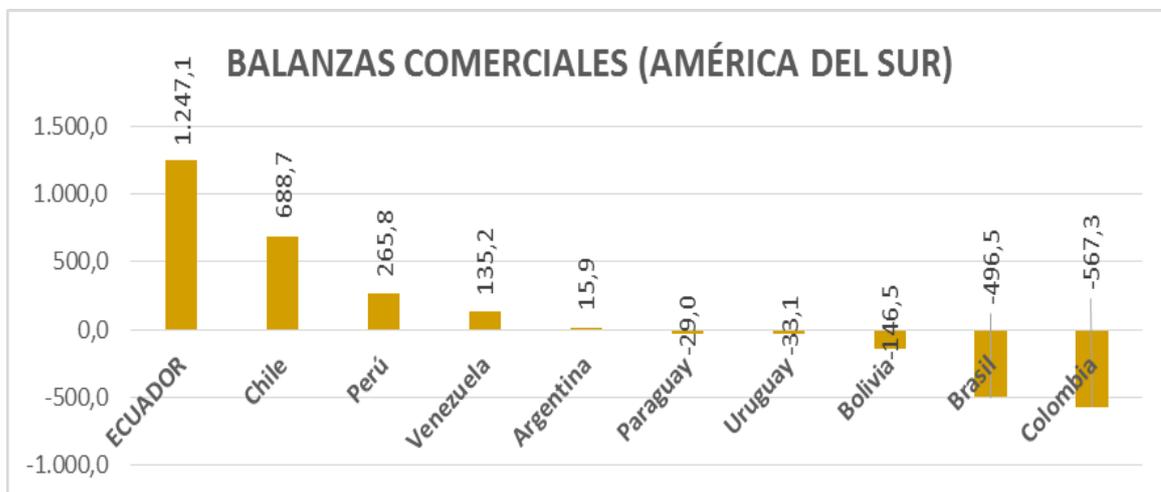
País	Exportaciones	Importaciones	Balanza Comercial
ECUADOR	2.969,1	-1.716,6	1.247,1
Rusia	0,0	613,5	613,5
EEUU	1.172,9	366,2	1.539,1
Holanda	-92,8	267,8	175,0
España	-35,4	244,2	208,8
Italia	-0,1	214,7	214,6
Francia	-17,3	171,5	154,2
Alemania	-2,9	151,2	148,3
Venezuela	0,0	135,2	135,2
Reino Unido	-0,1	90,5	90,4
Argentina	-0,2	16,1	15,9
Nicaragua	53,9	13,9	67,8
Guatemala	11,7	9,1	20,8
Cuba	0,0	7,9	7,9
El Salvador	0,4	5,1	5,5
Honduras	6,6	5,0	11,6
Angola	0,0	0,9	0,9
Costa de Marfil	-	0,4	0,4
Paraguay	-	-29,0	-29,0
Uruguay	-	-33,1	-33,1
Bélgica	-1,3	-54,4	-55,7
Japón	108,5	-62,9	45,6
India	-0,5	-78,3	-78,8
Canadá	-0,1	-97,1	-97,2
Taiwán	-0,3	-108,4	-108,7
Hong Kong	0,0	-115,6	-115,6

Tailandia	-	-135,3	-135,3
Bolivia	0,3	-146,8	-146,5
Chile	885,4	-196,7	688,7
Panamá	82,5	-284,9	-202,4
México	-1,63	-301,1	-302,7
Perú	640,6	-374,8	265,8
Corea del Sur	-3,0	-413,0	-416,0
Brasil	-0,4	-496,1	-496,5
Colombia	-14,5	-552,8	-567,3
China	197,1	-1.956,5	-1.759,4
Otros países	-20,5	1.534,1	1.513,6
<i>Tráfico postal Int. Y correos rápidos</i>	-	-127,1	-127,1

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Gráfico 6: Balanza Comerciales de países de América del Sur



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

En el año 2016, la Balanza Comercial petrolera, en millones de USD, fue favorable principalmente con: EE.UU., Chile, Perú, China, Japón, Panamá, Nicaragua, Guatemala, Honduras; y El Salvador; deficitaria con: Holanda, España,

Francia, Colombia, Corea del Sur, Alemania, México, Bélgica, India, Brasil, Taiwán; y, Argentina. (Ver Tabla 10)

Entre enero y diciembre de 2016, el resultado de la Balanza Comercial no petrolera, en millones de USD, fue favorable con: Rusia, EE.UU., Holanda, España, Italia, Francia, Alemania, Venezuela, Reino Unido, Argentina, Nicaragua, Guatemala, Honduras, Angola; y, Costa de Marfil; y deficitaria con: China, Colombia, Brasil, Corea del Sur, Perú, México, Panamá, Chile, Bolivia, Tailandia, Hong Kong, Taiwán, Canadá, India, Japón, Bélgica, Uruguay; y, Paraguay. (Ver Tabla 10)

Según FMI (2017), los únicos países de América del Sur que podrían seguir en recesión son Ecuador y Venezuela, aduciendo que la economía se contraerá un 7,4%. Por otro lado, acompañando las afirmaciones del Banco Central del Ecuador que colocan a Ecuador en un periodo de expansión económica para el 2017, la Comisión Económica para América Latina y el Caribe en su informe anual indica lo siguiente: “En 2017 se espera una recuperación del precio medio del crudo ecuatoriano por encima de los 40 dólares por barril y una mayor producción a nivel nacional, lo que, en combinación con un aumento de la producción y exportación de energía hidroeléctrica y mayores niveles de inversión extranjera, podría resultar en un crecimiento ligeramente positivo del PIB”. NU & CEPAL (2016)

3. 5 Balanza de pagos

“Es un estado estadístico que resumen las transacciones entre una economía y el resto del mundo, ocupándose de los flujos y acontecimientos económicos durante un periodo específico”. Contraloría General de Panamá (2005)

A continuación se expondrá una comparación porcentual entre la balanza de pago del 2015 y 2016 del Ecuador:

Tabla 11: Balanza de Pagos del Ecuador. Periodo 2015-2016

BALANZA DE PAGOS		
<i>(Porcentaje del PIB)</i>		
	2015	2016
CUENTA CORRIENTE	-2,1%	1,5%
Bienes	-1,6%	1,6%
Servicios	-0,8%	-1,1%
Renta	-1,7%	-2,0%
Transferencias corrientes	2,1%	2,9%
CUENTA DE CAPITAL Y FINANCIERA	0,6%	-0,1%
Cuenta de capital	-0,1%	-0,8%
Cuenta financiera	0,7%	0,7%
Inversión directa	1,3%	0,8%
Inversión de cartera	1,5%	2,3%
Otra inversión	-2,1%	-2,3%
Errores y omisiones	0,0%	-0,1%
BALANZA GLOBAL	-1,5%	1,4%

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Según los datos obtenidos por el Banco Central y luego del análisis realizado, la balanza de pagos, en el año 2016, cerró con un saldo positivo determinado en \$ 1.206,7 millones (1,4% del PIB).

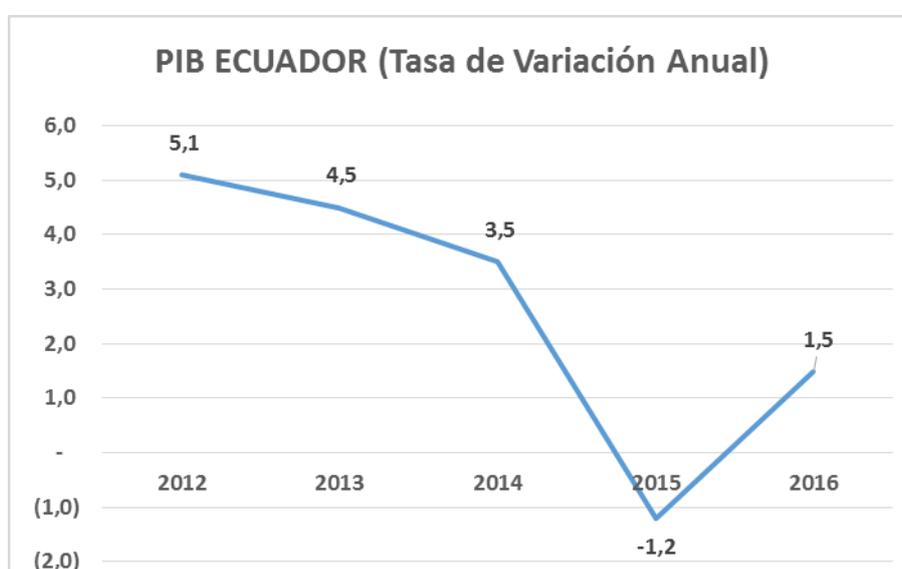
El superávit de la balanza de pagos y por ende la recuperación de la economía de manera progresiva es el resultado de una caída significativa de las importaciones, el envío de remesas y por las indemnizaciones de seguros del exterior que se han incrementado durante los meses de retracción económico.

3. 6 Producto Interno Bruto de Ecuador

Según Tejera (2010), el PIB no es más que la suma total de todos bienes y servicios que produce un país, producidos por empresas nacionales y extranjeras, dentro del territorio nacional de dicho país, que se registran dentro de un determinado período de tiempo, generalmente un año.

A continuación se detallarán, los porcentajes anuales del PIB de Ecuador durante el periodo 2012-2016.

Gráfico 7: PIB Ecuador (Tasa de Variación Anual)



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE)

Elaborado por: Autor

Tomando en cuenta que el PIB es resultado de la suma de los consumos, gasto público, inversiones y de la resta de las exportaciones menos las importaciones (cuyo signo negativo favorece a la evolución del PIB), en el año 2016, las actividades que contribuyeron a dicha alza positiva, fueron las actividades profesionales, comercio, manufactura y refinación del petróleo.

Conclusiones

Del presente análisis se puede evidenciar, a través del estudio de ambos organismos, la fuerte presencia y voluntad de los Estados miembros a crear acuerdos para el desarrollo de los países de la región. No obstante, se puede observar de igual manera una falta de análisis respecto a la optimización de estos mismos espacios generados. Así mismo es incuestionable lo significativo que es el comercio internacional para Ecuador.

En lo que respecta el escenario de los organismos regionales, dada la diversidad de posiciones ideológicas y de políticas domésticas y exteriores que existe en la región latinoamericana, la búsqueda de consensos y de una verdadera integración es un proceso complicado pero no imposible. En este escenario, la ALADI y MERCOSUR se destacan como los más importantes organismos de integración regional y como foros de discusión para, entre otras cosas, poner en marcha proyectos de cooperación.

La creación de los organismos analizados en la presente investigación representa una oportunidad para los Estados pero también gastos, el correcto manejo de recursos es importante para todo tipo de institución pues mejora su eficacia, su rendimiento y su probabilidad de cumplir con su objetivo.

El buen manejo del recurso monetario dentro de la dinámica y el escenario de los organismos internacionales de la región latinoamericana y del país permitirían entre varias cosas mejorar la administración, optimizando así el uso de los recursos, materiales y no materiales, propiciando un espacio plausible para la implementación efectiva o piloto de varias reformas.

Se puede concluir entonces que:

- Existe de forma involuntaria un mal manejo de los recursos económicos que inhibe los procesos de implementación de proyectos e iniciativas.
- La integración económica definitivamente es reconocida como una opción importante para el desarrollo económico del país.
- Los principios básicos sobre los que se sustentan los organismos internacionales latinoamericanos, entre ellos los que han sido objeto del presente trabajo, incluyen conceptos y planteamientos similares, entre otras cosas en cuanto a propósitos, objetivos y la integración regional.
- En la actualidad, la mejor alternativa para nuestro país es una integración a ALADI y MERCOSUR ya que son organismos importantes y significativos en el ámbito comercial ecuatoriano, por lo tanto dicha integración representa la libre circulación de bienes, servicios, y factores productivos. Por otro lado, se debe tomar en cuenta que estaríamos vinculados con varias economías similares, como también coincidiríamos con el lineamiento político de los estados miembros.
- MERCOSUR y ALADI, ofrecer una integración más equitativa.
- El Ecuador debe entender la integración con el MERCOSUR y la ALADI como un medio y no como un fin, en el sentido de no conformarse con pertenecer a este bloque, sino debe consolidarse como país para así en un futuro conseguir acuerdos más justos, como el de la Unión Europea.

Recomendaciones

Las recomendaciones van dirigidas principalmente al gobierno y a los empresarios y/o microempresarios para ser analizadas como posibilidades de acercamientos a un cambio en la dinámica interna del país y externa entre los organismos internacionales de la región.

Estas han sido realizadas en base a las conclusiones generadas en la presente investigación y apuntan a aminorar los efectos de la difícil situación que vive la región. Las recomendaciones no pueden ser aplicadas por el autor como manera de comprobación de hipótesis.

En base al análisis se proponen las siguientes acciones como recomendaciones:

- Buscar, propiciar y fomentar las acciones interinstitucionales a nivel de organismos internacionales regionales.
- El análisis de la posibilidad de implementar más acuerdos entre todos los países de la ALADI y MERCOSUR que beneficien mucho más a Ecuador.
- Buscar colaboración de entidades del sector privado y gubernamentales.
- Fortalecer el sector bancario.
- Menos impuestos al exportador y focalizar los subsidios.
- Bajar aranceles para insumos.
- Los empresarios deben implementar la diversificación en temas de exportación asignándole un valor agregado y en mejoramiento de la calidad que permita sobresalir a dicho producto. De esa manera, no solo las exportaciones se concentran en unos 3 o 4 productos sino en más productos.
- Es indispensable que la Cancillería, el Ministerio de Comercio Exterior, entre otras entidades en pro del comercio internacional, suscriban acuerdos que permitan aplicar las ventajas que posee el comercio exterior de Ecuador.
- Afianzar los lazos comerciales con la Unión Europea, debido a que es imprescindible para el actual régimen ofrecer de manera real, estabilidad política y garantía constitucional a fin de que la nueva normativa comercial permita a los empresarios ecuatorianos vender sus productos al mercado europeo libre de aranceles y las empresas europeas se acogen a idénticas ventajas.
- Es importante que los exportadores indaguen sobre los acuerdos comerciales vigentes que tiene el país para verse favorecido a nivel mundial y ampliar el mercado con productos ecuatorianos.

Bibliografía

- ALBA-TCP. (2010). *Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América*. Recuperado el 3 de Agosto de 2016, de Tratado de Comercio de los Pueblos: <http://alba-tcp.org/contenido/venezuela-aprueba-tratado-constitutivo-para-centro-de-distribuci%C3%B3n-de-medicamentos-del-alb>
- Ander-Egg, E. (1995). Técnicas de Investigación Social. En E. Ander-Egg, *Técnicas de Investigación Social* (24 ed., pág. 424). Buenos Aires, Argentina: Lumen. Recuperado el 24 de Marzo de 2017
- Balassa, B. (1964). *Teoría de la Integración Económica*. México: Uteha.
- Banco Central del Ecuador. (2013). *Evolución de la Balanza Comercial*. Quito: Banco Central del Ecuador. Recuperado el 2 de Junio de 2017, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebca201302.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2014). *Evolución de la Balanza Comercial*. Quito: Banco Central del Ecuador. Recuperado el 2 de Junio de 2017, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebca201402.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2015). *Evolución de la Balanza Comercial*. Quito: Banco Central del Ecuador. Recuperado el 2 de Junio de 2017, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebca201402.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2016). *Evolución de la Balanza Comercial*. Quito: Banco Central del Ecuador. Recuperado el 2 de Junio de 2017, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebca201602.pdf>
- Banco Central del Ecuador. (2017). *Evolución de la Balanza Comercial*. Quito: Banco Central del Ecuador. Recuperado el 2 de Junio de 2017, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebca201702.pdf>

- Banco Interamericano de Desarrollo (BID). (2016). Recuperado el 17 de Febrero de 2017, de <http://www.iadb.org/es/temas/competitividad-tecnologia-e-innovacion/cti-objetivos,6567.html>
- Calduch Cervera, R. (2013). *Métodos y Técnicas de Investigación en Relaciones Internacionales*. Madrid: UNIVERSIDAD COMPLUTENSE DE MADRID.
- Centro de Información de las Naciones Unidas-CINU. (2016). *La ONU: CINU*. Recuperado el 1 de Diciembre de 2016, de <http://www.cinu.mx/onu/onu/>
- Colombia, A. P. (2016). *Sobre Cooperación-Conceptos: APC Colombia*. Recuperado el 13 de Marzo de 2017, de Agencia Presidencial de Cooperación Internacional de Colombia - APC Colombia: <https://antiguoapccolombia.gov.co/?idcategoria=114>
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). (28 de Octubre de 1999). Recuperado el 10 de Abril de 2017, de Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL): <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/9/7869/lcmexl410.pdf>
- Consultorio de Comercio Exterior Universidad ICESI. (24 de Octubre de 2008). Recuperado el 11 de Mayo de 2017, de <https://www.icesi.edu.co/blogs/icecomex/2008/10/24/integracion-economica/>
- Cunibert, L. M. (08 de 2010). Grupo de Estudios Internacionales Contemporáneos. *La importancia de la integración regional en el diseño de la*, 5. Recuperado el 24 de Marzo de 2017, de Grupo de Estudios Internacionales Contemporáneos: <https://geic.files.wordpress.com/2010/08/la-importancia-de-la-integracion-regional-en-el-diseo-de-la-poltica-exterior.pdf>
- Fondo Monetario Internacional (FMI). (30 de Abril de 2015). *Datos Básicos*. Recuperado el 19 de Enero de 2017, de Fondo Monetario Internacional: <https://www.imf.org/external/np/exr/facts/spa/glances.htm>
- Fondo Monetario Internacional. (2014). *Fondo Monetario Internacional*. Recuperado el 5 de Marzo de 2017, de Fondo Monetario Internacional: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/exrp/what/spa/whats.pdf>
- Furtado, C. (1971). *La Economía Latinoamericana: Formación histórica y problemas contemporáneos*. México: Siglo Veintiuno.

- Gambrill, M., & Pablo, R. N. (2006). *Procesos de Integración en las Américas*. México: Universidad Nacional Autónoma de México.
- Guariglia, Á. (17 de Octubre de 2014). *Documentos: COSIPLAN Foro Técnico IIRSA*. Obtenido de COSIPLAN Foro Técnico IIRSA: http://www.iirsa.org/admin_iirsa_web/Uploads/Documents/pfr_buenosaires14_anexo17_guariglia_argentina.pdf
- International Chamber of Commerce (ICC). (2016). *International Chamber of Commerce*. Recuperado el 15 de Octubre de 2016, de <http://www.iccwbo.org/>
- Keohane, R., & Nye, J. (1977). *Power and Interdependence*. Grupo Editor Latinoamericano.
- Kerlinger, F. (1975). Investigación del comportamiento: técnicas y metodología. En F. Kerlinger, *Investigación del comportamiento: técnicas y metodología*. México: Nueva Editorial Interamericana.
- Kraus, G. (2007). Bases para el comercio internacional. En G. Kraus, *Bases para el comercio internacional* (pág. 203). Buenos Aires: Archivos del Sur.
- Krugman, P. (1980). *Scale Economies, Product Differentiation, and the Pattern of Trade* (Vol. 70). The American Economic Review.
- Lindberg, L. N., & Scheingold, S. A. (1970). *Regional Integration: Theory and Research*. Cambridge, Massachusetts: Harvard University Press.
- Mariño, J. (1999). *La Supranacionalidad en los procesos de integración regional*. España: Mave Editor. Recuperado el 11 de Marzo de 2017, de <http://www.puce.edu.ec/economia/efi/index.php/economia-internacional/2-uncategorised/40-procesos-de-integracion>
- McGuigan, F. (1996). Psicología Experimental: Métodos de investigación. En F. McGuigan, *Psicología Experimental: Métodos de investigación* (6° ed., pág. 377). México: Prentice-Hall Hispanoamericana.
- McMillan, J. H., & Schumacher, S. (2001). *Research in education: A conceptual introduction* (5ta ed.). New York: Addison Wesley Longman.
- Mendenhall, W., Beaver, R. J., & Beaver, B. M. (2010). Introduction to Probability and Statistics. En W. Mendenhall, R. J. Beaver, & B. M. Beaver, *Introduction to Probability and Statistics* (J. H. Romo Muñoz, Trad., 13° ed., pág. 780). Colombia: Cengage Learning.

- Ministerio de Economía, Industria y Competitividad. (2016). *Economía Internacional*. Recuperado el 28 de Enero de 2016, de <http://www.mineco.gob.es/portal/site/mineco/menuitem.32ac44f94b634f76faf2b910026041a0/?vgnnextoid=7aee8d6481d3a310VgnVCM1000002006140aRCRD>
- Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidades Humanas. (2016). *Objetivos de la ALBA-TCP/Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidades Humanas*. Recuperado el 20 de Septiembre de 2016, de Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidades Humanas: <http://www.cancilleria.gob.ec/objetivo-de-la-alba-tcp/>
- Naciones Unidas. (2016). *Carta de las Naciones Unidas*. Recuperado el 23 de Noviembre de 2016, de Naciones Unidas: <http://www.un.org/es/sections/un-charter/chapter-i/index.html>
- NU & CEPAL. (2016). *Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe*. CEPAL. Santiago: NU.CEPAL. Recuperado el 6 de Junio de 2017, de <http://repositorio.cepal.org/handle/11362/40825>
- ODEPA. (Julio de 2011). *Organización Mundial del Comercio*. Recuperado el 20 de Noviembre de 2016, de Ministerio de Agricultura, Gobierno de Chile: http://www.odepa.gob.cl/odepaweb/publicaciones/organizacion_mundial_de_l_comercio.pdf
- Organización de los Estados Americanos (OEA). (2016). Recuperado el 20 de Noviembre de 2016, de OEA: <http://www.oas.org/es/acerca/proposito.asp>
- Organización Mundial del Comercio. (2016). *Portada*. Recuperado el 20 de Noviembre de 2016, de Organización Mundial del Comercio - OMC: https://www.wto.org/spanish/thewto_s/whatis_s/whatis_s.htm
- Petit Primera, J. G. (2014). La teoría económica de la integración y sus principios fundamentales. *Revista Venezolana de Análisis de Coyuntura*, XX(1), 137-162.
- Pochet, C. A. (1984). *Historia de América en perspectiva latinoamericana*. San José: Universidad Estatal a Distancia.
- Prebisch, R. (2000). Reflexiones sobre la Integración Económica Latinoamericana. *Revista de Economía y Estadística*(Número Especial), 145-146.

- Ramírez Cruz, Z. D. (2007). *Empresas Transnacionales e integración en América Latina y el Caribe: La Grannacional, una alternativa necesaria y viable*. Santa Clara.
- Requeijo, J. (2002). *Economía Mundial, un análisis entre dos siglos*. Madrid, España: McGraw-Hill.
- Resico, M. F. (2011). Introducción a la economía social de mercado: Edición Latinoamericana. En M. F. Resico, *Introducción a la economía social de mercado: Edición Latinoamericana*. Buenos Aires.
- Resico, M. F. (2011). Introducción a la economía social de mercado: Edición Latinoamericana. En M. F. Resico, *Introducción a la economía social de mercado: Edición Latinoamericana* (pág. 382). Buenos Aires: Konrad Adenauer Stiftung.
- Rosales, O., & Herreros, S. (13 de Marzo de 2014). Acuerdos comerciales megaregionales: ¿Qué está en juego para América Latina? (P. Rosas Opazo, Ed.) *PUENTES*, 15(2), 28. Recuperado el 22 de Marzo de 2017, de <http://www.ictsd.org/sites/default/files/review/puentes/puentes15-2.pdf>
- Rueda-Junquera, F. (2009). La integración económica de Europa y América Latina en perspectiva comparada. *Nueva Sociedad* 219, 59-75.
- Sistema Económico Latinoamericano (SELA). (Enero de 2006). Recuperado el 27 de Septiembre de 2016, de Sistema Económico Latinoamericano (SELA): [http://walk.sela.org/attach/258/default/T023600000397-0-Convenio_de_Panama_\(enero_2006\).pdf](http://walk.sela.org/attach/258/default/T023600000397-0-Convenio_de_Panama_(enero_2006).pdf)
- Tamames, R. (1990). *Estructura económica internacional*. Madrid, España: Alianza Editorial.
- Tokatlian, J. G., & Pardo, R. (1990). *La Teoría de la Interdependencia: ¿Un paradigma alternativo al Realismo?* Santiago: Revista Chilena de Derecho y Tecnología.
- Tugores Ques, J. (2002). *Economía internacional, globalización e integración regional*. Madrid, España: McGrawhill.
- Valencia, M. A. (1972). *Técnicas de muestreo*. (C. d. Rico, Ed.) San Juan de Puerto Rico: UPR,RRP,SB Lázaro Colección Puertorriqueña. Recuperado el 2 de Junio de 2017, de <https://es.slideshare.net/selene1524/muestreo-por-conveniencia>

Villamizar Pinto, H. (2000). Introducción a la Integración Económica. En H. V. Pinto, *Introducción a la Integración Económica* (pág. 218). Santafé de Bogotá: Universidad de Bogotá Jorge Tadeo Lozano.

ANEXOS

Anexo 1

Principales Productos No Petroleros. Periodo 2012-2016

PRINCIPALES PRODUCTOS NO PETROLEROS			
<i>Millones de USD</i>			
Años	Banano	Camarón	Cacao
2012	2.078,40	1.278,40	454,5
2013	2.322,60	1.783,80	527.0
2014	2.577,20	2.513,50	710,2
2015	2.808,10	2.279,60	812,4
2016	2.734,20	2.580,20	750.1
TOTAL	12.520,50	10.435,50	1.977,10