



Universidad Tecnológica Ecotec

Tema

Análisis de la influencia de los Brics en el crecimiento de la balanza comercial en el Ecuador durante el periodo 2019 – 2021.

Línea de Investigación

Relaciones Internacionales y Cooperación Internacional para el Desarrollo

Modalidad de Titulación

Proyecto de Investigación

Nombre de la carrera

Relaciones Internacionales

Título a Obtener

Licenciatura en Relaciones Internacionales con Mención en Negocios Internacionales

Autora

Johana Patricia Sellan Molina

Tutor

Michelle Maffei Ojeda

Samborondon – Ecuador

2023

Dedicatoria

Con mucho cariño dedico esto a mis padres, su presencia en este proceso ha sido relevante para lograr este proceso, su amor y esfuerzo me permitió tener fuerzas y sabiduría para poder sacar la carrera adelante.

Agradecimiento

A Blacky, mi mascota, que me acompañó en todas las madrugadas desveladas que tuve para realizar este proyecto, tu llegada a mi vida ilumino todo.

A mis padres Patricia y Edison, quienes fueron los pioneros para yo poder obtener este mérito y me apoyaron en mis momentos más difíciles

A mis hermanos Kevin y Génesis, donde siempre pude contar con su ayuda y apoyo incondicional acompañándome en momentos difíciles y siempre aconsejándome para buscar el mejor camino.

A mis amigos Yelena y Anthony, amigos del colegio y de la universidad, que fueron testigos del camino académico recorrido y que siempre lograron sacarme una sonrisa.

A mis amigos que la universidad me regaló, su presencia en mi trayecto académico fueron parte de lograr este mérito.



UNIDAD DE INTEGRACIÓN CURRICULAR
CERTIFICADO DEL PORCENTAJE DE COINCIDENCIAS
DEL TRABAJO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR

Habiendo sido revisado el trabajo de integración circular TITULADO: Análisis de la influencia de los Brics en el crecimiento de la balanza comercial en el Ecuador durante el periodo 2019 – 2021., PROYECTO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR elaborado por **Sellan Molina Johana Patricia** fue remitido al sistema de coincidencias en todo su contenido el mismo que presentó un porcentaje de coincidencias del 6% mismo que cumple con el valor aceptado para su presentación que es inferior o igual al 10% sobre el total de hojas del Trabajo de integración curricular. Se puede verificar el informe en el siguiente link <https://app.compilatio.net/v5/report/662f5dce4f6e8223032adf6b176497Deb7aae6b4/summary> y. Adicional se adjunta print de pantalla de dicho resultado.



SISTEMA DE ANÁLISIS
de plagio

Tesis Brics 2.1

6%
Texto sospechoso

0% Coincidencias

0% Similitudines entre contenidos

0% Similitudines en palabras

0% Texto potencialmente generado por IA

Nombre del documento: Tesis Brics 2.1.docx
ID del documento: 27ba2efad0722aa1570a08081a61af4808b7a1
Tamaño del documento original: 876,43 KB

Depositar: MICHELLE DOMINICA MAFFEI GONDA
Fecha de depósito: 30/11/2023
Tipo de carga: normal
Fecha de fin de análisis: 30/11/2023

Número de páginas: 27,202
Número de caracteres: 142,247

Ubicación de las similitudes en el documento:



Atentamente,

Mgtr. Michelle Maffei
Tutor (a) de la ciencia



UNIDAD DE INTEGRACIÓN CURRICULAR

**CERTIFICADO DE APROBACIÓN DEL TUTOR METODOLÓGICO Y CIENTÍFICO
PARA LA PRESENTACIÓN DEL TRABAJO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR**

Samborondón, 7 de diciembre de 2023

Mgtr.

Ana María Gallardo

Facultad de Estudios Globales y Hospitalidad

Universidad Tecnológica ECOTEC

Por medio de la presente comunico a usted que el trabajo de integración curricular TITULADO: Análisis de la influencia de los Brics en el crecimiento de la balanza comercial en el Ecuador durante el periodo 2019 – 2021, según su modalidad PROYECTO DE INTEGRACIÓN CURRICULAR; fue revisado, siendo su contenido original en su totalidad, así como el cumplimiento de los requerimientos establecidos en la guía de su elaboración. Por lo que se autoriza al estudiante: **Sellan Molina Johana Sellan**, para que proceda con la presentación del mismo.

Atentamente,



**JAMIL JOSE PAVON
BOLANOS**

Mgtr. Jamil Pavón
Tutor (a) metodológico

Mgtr. Michelle Maffei
Tutor (a) de la ciencia

Resumen

El trabajo de investigación actual se centra en examinar la agrupación de economías emergentes conocidas como BRICS, compuestas por Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica, y su influencia en la balanza comercial ecuatoriana durante el período 2019-2021. Para llevar a cabo este análisis, se profundiza en la exploración de patrones comerciales, resaltando productos clave y evaluando su repercusión en la economía del país. Además, se realiza una revisión exhaustiva del estado económico de Ecuador en este contexto, teniendo en cuenta indicadores esenciales, tendencias económicas y factores influyentes. El enfoque metodológico empleado para la revisión de documentos bibliográficos es el método inductivo.

El objetivo de este proyecto de investigación es proporcionar una visión integral de la dinámica comercial entre Ecuador y los BRICS, destacando cambios significativos y tendencias emergentes. Basándose en estos descubrimientos, la tesis elabora recomendaciones específicas destinadas a la formulación de políticas comerciales en Ecuador. Dichas recomendaciones se estructuran considerando la relación con los BRICS y proponen ajustes estratégicos que podrían potenciar beneficios económicos y mejorar la balanza comercial del país.

Palabras clave: Brics, Integración, Economías Emergentes, Cooperación Internacional

Abstract

The current research work focuses on examining the grouping of emerging economies known as BRICS, composed of Brazil, Russia, India, China and South Africa, and their influence on the Ecuadorian trade balance during the period 2019-2021. To carry out this analysis, we delve into the exploration of trade patterns, highlighting key products and assessing their impact on the country's economy. In addition, a comprehensive review of Ecuador's economic status in this context is conducted, taking into account essential indicators, economic trends and influencing factors. The methodological approach used for the review of bibliographic documents is the inductive method.

The objective of this research project is to provide a comprehensive vision of the commercial dynamics between Ecuador and the BRICS, highlighting significant changes and emerging trends. Based on these findings, the thesis elaborates specific recommendations for trade policy formulation in Ecuador. These recommendations are structured considering the relationship with the BRICS and propose strategic adjustments that could enhance economic benefits and improve the country's trade balance.

Keywords: Brics, Integration, Emerging Economies, International Cooperation, International Cooperation

Contenido

Introducción.....	9
Pregunta de Investigación.....	11
Problemática	11
Pregunta de Problemática.....	11
Justificación.....	11
1. Marco Teórico	2
1.1 Bilateralismo	2
1.2 Teoría de la Dependencia	3
1.3 Macroeconomía	5
1.3.1 Producto Interno Bruto: Importancia en los Estados.....	6
1.3.2 Balanza Comercial.....	8
1.3.3 Inversión Extranjera Directa.....	10
1.4 Comercio Internacional	11
1.4.1 Ventaja Comparativa	13
1.5 Contexto Económico de Ecuador	14
1.6 Antecedentes: Introducción a los Brics	15
1.6.1 Posición de Brasil en los Brics	18
1.6.2 Posición de Rusia en los Brics.....	19
1.6.3 Posición de India en los Brics	20
1.6.4 Posición de China en los Brics	21
1.6.5 Posición de Sudáfrica en los Brics.....	22
1.7 Economías Emergentes	22
2. Marco Metodológico	26
2.1 Enfoque y tipo de Investigación	26
2.2 Ontología	30
2.3 Procesamiento y Análisis de información	32
3. Análisis de Resultado.....	39
3.1 Índice de Desarrollo Humano: Ecuador - BRICS.....	39
3.1.1 PIB Ecuatoriano y sus características clave en el periodo de análisis	42
3.2 Relaciones Comerciales entre Ecuador y los BRICS.....	44
3.2.1 Ecuador – Brasil: Exportación e Importación.....	46
3.2.2 Ecuador – Rusia: Exportación e Importación	48
3.2.3 Ecuador – India: Exportación e Importación	49
3.2.4 Ecuador – China: Exportación e Importación	52
3.2.5 Ecuador – Sudáfrica: Exportación e Importación	53
Conclusiones.....	56
Recomendaciones	57
Bibliografía	58

Introducción

El comercio internacional desempeña un papel crucial en el desarrollo de los países y la economía global. Cada región tiene productos en los que se especializa, y esta especialización está vinculada a los estándares de vida modernos. La diversidad de bienes a los que la población se ha acostumbrado impulsa la mejora de las posibilidades económicas. En este sentido, el comercio internacional se posiciona como un eje fundamental para el progreso en la era moderna.

Ecuador, con su extenso potencial productivo distribuido en diversas regiones, cuenta con la capacidad de ofrecer una amplia variedad de alimentos, lo que diversifica su mercado. Sin embargo, el desafío radica en aprovechar al máximo esta capacidad productiva y generar un mayor valor agregado. Actualmente, la mayoría de las exportaciones se centran en productos base, como camarón, plátano y pescado, sin incorporar procesos de empaquetamiento y preparación para la exportación.

Para proteger las industrias internas y contrarrestar la competitividad de otros países, Ecuador recurre a la implementación de aranceles, buscando alterar el flujo de importaciones y modificar la dinámica económica. Este enfoque, aunque efectivo para fortalecer la economía interna, también implica un riesgo. Otros países pueden aplicar mecanismos similares a los productos ecuatorianos, especialmente cuando se considera que una economía más pequeña es más susceptible a problemas derivados de pequeñas fluctuaciones.

En los últimos años, la línea de la cooperación internacional ha experimentado un notable aumento, impulsado por la creciente presencia de diversos actores. Este fenómeno se alinea con la perspectiva del paradigma de la sociedad global, donde la globalización y la colaboración entre diferentes entidades, ya sean gobiernos, organizaciones no gubernamentales o instituciones internacionales, se consideran fundamentales para abordar los desafíos globales y promover el desarrollo sostenible.

En un mundo cada vez más interconectado, las relaciones comerciales entre naciones desempeñan un papel crucial en el desarrollo económico de los países. En este contexto, la colaboración entre los países miembros de los BRICS (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica) ha surgido como un factor significativo en la configuración del comercio global. En el caso particular de Ecuador, una nación situada estratégicamente en América del Sur, la interacción con los BRICS ha adquirido una relevancia considerable en el período comprendido entre 2019 y 2021.

El objetivo general de esta investigación es profundizar en la influencia que los BRICS han ejercido en el crecimiento de la balanza comercial ecuatoriana durante dicho período. Para lograr este propósito, se han delineado objetivos específicos que abordan aspectos clave de estas relaciones comerciales. En primer lugar, se buscará evaluar el impacto de las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y cada uno de los BRICS, analizando la naturaleza y la intensidad de estas conexiones.

Además, se llevará a cabo una investigación exhaustiva sobre los patrones de exportación e importación de Ecuador con los BRICS durante el período mencionado. Este análisis se enfocará en identificar productos claves que hayan influido de manera significativa en la balanza comercial ecuatoriana. Al comprender estos aspectos específicos, se pretende arrojar luz sobre los mecanismos y las dinámicas que han contribuido al desarrollo, o posiblemente a los desafíos, de la balanza comercial ecuatoriana en el contexto de las relaciones con los BRICS.

Esta investigación se presenta como un intento de desentrañar las complejidades de las interacciones comerciales entre Ecuador y los BRICS, ofreciendo una perspectiva clara y detallada que contribuirá al conocimiento de los factores que impulsan el crecimiento económico en la región.

Pregunta de Investigación

¿De qué manera los Brics han influenciado en el crecimiento de la balanza comercial en el Ecuador durante el periodo 2019 - 2021?

Problemática

Se puede denominar a los BRICS como una plataforma de cooperación para países emergentes, donde algunos los podemos ubicar en América Latina en este análisis tomaremos en cuenta a Ecuador, Los BRICS representan el 42% de la población mundial, el 23% del Producto Interno Bruto (PIB), el 30% del territorio y el 18% del comercio por ende se puede distinguir la influencia que ha ido acumulando desde su auge. La balanza comercial ecuatoriana ha tenido desequilibrios frente a sucesos que la han paralizado como la pandemia o la geopolítica del país, es por eso que las BRICS han enfocado su atención en Latinoamérica con mecanismos económicos que se desarrollan.

Pregunta de Problemática

¿Qué impacto tuvo la Balanza Comercial de Ecuador a causa de los mecanismos económicos en cooperación comercial por parte de las BRICS durante el periodo del 2019-2021?

Justificación

La presencia e influencia que han tenido los BRICS en los últimos años es más que notorio donde han llegado a ser interlocutores de primera fila con sus estrategias económicas de alianza y cooperación que logran intensificar la relación con EEUU y la Unión Europea que actualmente siguen siendo pioneros económicos, sin embargo, eso está cambiando notablemente. Es por eso que estos últimos años la presencia de los BRICS en Latinoamérica se incrementó y por ende se profundizara sobre la economía ecuatoriana.

La economía ecuatoriana ha vivido ciertos retrocesos y también avances en otras extensiones donde en un contexto reciente América Latina se encuentra en un estado de vulnerabilidad que lo han convertido sensible a los efectos que causan la pandemia.

De acuerdo con José Déniz Espinós "Las nuevas realidades geoeconómicas y políticas mundiales se ven reflejadas en América Latina y el Caribe (ALC), en la medida que ella misma forma parte de esta nueva dinámica". Así es como, "los países BRICS tienen en la región una cada vez mayor presencia e influencia, expresada en diferentes dimensiones, que está alterando las tradicionales relaciones de la región, particularmente las que se consolidaron después de la segunda guerra mundial" (Espinós).

La investigación sobre la influencia de los BRICS en el crecimiento de la balanza comercial de Ecuador durante el periodo 2019-2021 surge de la necesidad de comprender las complejidades de las dinámicas comerciales en un contexto internacional en constante evolución. Los BRICS, conformados por Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica, representan un conglomerado de potencias económicas que desempeñan un papel crucial en el escenario global.

Ecuador, situado estratégicamente en América del Sur, ha experimentado cambios notables en su comercio exterior, y las relaciones con los BRICS han cobrado una importancia creciente. Este estudio se centra en examinar los factores que han contribuido al desarrollo, o posiblemente a los desafíos, de la balanza comercial ecuatoriana durante el período mencionado.

El período 2019-2021 se revela como particularmente significativo, ya que permite evaluar las repercusiones de las interacciones comerciales con los BRICS en un momento crucial de la historia económica reciente de Ecuador. Al comprender cómo estas relaciones han influido en la balanza comercial, se busca ofrecer una visión más clara de los mecanismos subyacentes que afectan la economía del país.

Esta investigación no solo aspira a contribuir al conocimiento académico en el ámbito de las relaciones económicas internacionales, sino que también busca proporcionar información valiosa para los tomadores de decisiones en el ámbito gubernamental y empresarial. Al entender la influencia de los BRICS en la balanza comercial ecuatoriana, se podrán desarrollar estrategias más informadas para potenciar oportunidades y superar desafíos, contribuyendo así al crecimiento económico sostenible de Ecuador.

CAPÍTULO I
MARCO TEÓRICO

1. Marco Teórico

Este trabajo de titulación se sustenta en los cimientos de conceptos teóricos fundamentales, indispensables para la comprensión detallada del estudio que se llevará a cabo a continuación. Inicialmente, se explorarán conceptos universales con el propósito de establecer una base teórica robusta. Se hará especial énfasis en la precisión de los temas que se abordarán en la investigación, buscando crear un matiz claro que facilite la comprensión de los enfoques teóricos. El objetivo principal es proporcionar una visión nítida y detallada, permitiendo no solo una lectura fluida, sino también un entendimiento profundo y significativo de los aspectos teóricos que sustentan la investigación.

1.1 Bilateralismo

En el complejo tejido de las relaciones internacionales, el bilateralismo emerge como un fenómeno de gran relevancia y complejidad. Este enfoque, que implica las interacciones directas entre dos actores estatales, ha sido objeto de escrutinio y debate en la esfera académica.

El bilateralismo puede entenderse como un sistema de relaciones internacionales en el cual dos países establecen vínculos directos y específicos entre ellos. Estas relaciones bilaterales pueden manifestarse a través de acuerdos comerciales, tratados de cooperación, alianzas estratégicas y una variedad de otros instrumentos diplomáticos. Como señala el destacado teórico de las relaciones internacionales Robert O. Keohane, el bilateralismo es "una forma de interacción en la que dos actores soberanos interactúan entre sí de manera directa" (Keohane, 2005).

El bilateralismo puede ser conceptualizado como un sistema de interacción directa entre dos actores estatales, caracterizado por la negociación y la colaboración específica entre ambas partes. Como destaca Joseph S. Nye, el bilateralismo implica "relaciones directas, en las que los Estados interactúan cara a cara, buscando gestionar sus asuntos de manera más eficiente y efectiva" (Nye, 2002). Esta definición resalta la naturaleza directa y centrada en la eficiencia del bilateralismo en comparación con enfoques multilaterales.

Desde una perspectiva teórica, el bilateralismo se conecta con diversas corrientes en las relaciones internacionales. El realismo, por ejemplo, postula que los Estados buscan maximizar sus intereses de manera pragmática, y el bilateralismo se convierte en un medio eficaz para lograrlo. Según Kenneth N. Waltz, "los Estados actúan en su propio interés y buscan relaciones bilaterales cuando esto sirve a sus objetivos de seguridad y supervivencia" (Waltz K. N., 1979). En contraste, el liberalismo destaca la importancia de las instituciones internacionales, pero también reconoce el papel significativo del bilateralismo en la construcción de alianzas estratégicas y acuerdos comerciales.

En la práctica, el bilateralismo se manifiesta en una variedad de acuerdos y tratados. Los acuerdos comerciales bilaterales, como el Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos y Corea del Sur, ilustran cómo este enfoque puede impulsar la actividad económica y fortalecer las relaciones entre naciones. También se observa en tratados de seguridad, como el Tratado del Atlántico Norte, que establece una alianza militar entre varios Estados.

A pesar de sus beneficios, el bilateralismo no está exento de desafíos y críticas. Algunos argumentan que puede perpetuar desigualdades y favorecer a las potencias más fuertes, como señala Hedley Bull al afirmar que "el bilateralismo puede tender a debilitar la autoridad de las instituciones internacionales y acentuar las disparidades de poder" (Bull, *The Anarchical Society: A Study of Order in World Politics*, 1977). Además, la dependencia compleja del bilateralismo puede limitar la capacidad de abordar problemas globales que requieren cooperación multilateral.

El bilateralismo desempeña un papel destacado en el escenario internacional, tanto en teoría como en la práctica. A través de las lentes de prominentes autores en relaciones internacionales, hemos explorado las dimensiones teóricas y aplicadas del bilateralismo. Aunque presenta beneficios tangibles, es esencial abordar críticamente sus desafíos para fomentar un enfoque equitativo y sostenible en las relaciones internacionales.

1.2 Teoría de la Dependencia

La teoría de la dependencia surgió como un esfuerzo crítico para entender las limitaciones de un proceso de desarrollo que comenzó en un momento histórico en el que la economía mundial estaba dominada por grandes conglomerados económicos y poderosas fuerzas imperialistas. En este contexto, la dependencia se manifestaba claramente como la situación en la que un grupo de países veía condicionada su economía por el desarrollo y la expansión de otra economía a la que estaban subordinados.

Esta se refiere a la situación en la que la producción y la riqueza de ciertos países se ven condicionadas por el desarrollo y las circunstancias coyunturales de otras naciones a las que están subordinadas. El modelo "centro-periferia" ilustra la relación entre una economía central autosuficiente y próspera, y las economías periféricas que están aisladas entre sí, son débiles y poco competitivas. A diferencia de la idea convencional de que el comercio internacional beneficia a todos los participantes, estos modelos sostienen que solo las economías centrales experimentan beneficios.

Según Andre Gunder Frank *"El subdesarrollo no es consecuencia de la supervivencia de instituciones arcaicas, de la falta de capitales en las regiones que se han mantenido alejadas del torrente de la historia del mundo, por el contrario, el subdesarrollo ha sido y es aun generado por el mismo proceso"*

histórico que genera también el desarrollo económico del propio capitalismo.”
(Frank, 1963.)

La cita de Andre Gunder Frank se refiere a la idea central de que el subdesarrollo no es simplemente una falta de progreso o una condición estática de algunos países, sino más bien el resultado intrínseco del sistema económico global, específicamente del capitalismo. Desde esta perspectiva, el subdesarrollo y el desarrollo están interconectados y son productos del mismo sistema económico.

Aplicando esta idea a los países BRICS desde la teoría de la dependencia, se puede argumentar que aunque estos países están experimentando un crecimiento económico significativo y una mayor influencia global, siguen siendo parte del mismo sistema capitalista global que históricamente ha generado desigualdades y relaciones de dependencia.

En el contexto de los BRICS, podríamos observar cómo, a pesar de su ascenso económico, continúan vinculados a estructuras económicas globales desiguales. Por ejemplo, podrían depender de la exportación de materias primas, tener relaciones comerciales desequilibradas con naciones más desarrolladas, o aún requerir tecnología, inversiones o conocimientos especializados provenientes de países más industrializados.

En resumen, la cita de Frank sugiere que el subdesarrollo y el desarrollo no son realidades separadas, sino interconectadas por el funcionamiento del sistema económico global, y podríamos aplicar este enfoque para entender cómo los países BRICS, a pesar de su ascenso, podrían seguir sujetos a dinámicas de dependencia dentro de esta estructura.

Siguiendo a Juan Maestre Alfonso, las características unificadoras de la teoría de la dependencia pueden resumirse en:

1. Análisis integrado de las diversas ciencias sociales.
2. Énfasis en lo estructural, mostrando los condicionamientos sociales del desarrollo económico y de los aspectos políticos.
3. Empleo del método histórico estructural o dialéctico.
4. Consideración de la historicidad del objeto y sujeto de conocimiento.
5. Crítica radical al estructural funcionalismo por adoptar el marco conceptual del equilibrio social.
6. Interés por el marxismo como teoría totalizante para explicar la realidad de la región.
7. Necesidad de examinar los fenómenos complejos de la naturaleza internacional, lo que condujo a utilizar el concepto de dependencia.

De acuerdo con Blomström y Hettne, en cuatro ejes quedan expresadas las preocupaciones de los teóricos de la dependencia:

1. El subdesarrollo está conectado de manera estrecha con la expansión de los países industrializados.

2.El desarrollo y subdesarrollo son aspectos diferentes de un mismo proceso universal.

3.El subdesarrollo no puede ser considerado como primera condición para un proceso evolucionista.

4.La dependencia no sólo es un fenómeno externo, sino que también se manifiesta bajo diferentes formas en la estructura interna social, ideológica y política. (Solorza & Cetré, 2011)

La teoría de la dependencia propuso un nuevo orden económico internacional al tiempo que una de sus tendencias planteaba una transición hacia el socialismo como medio para salir del subdesarrollo. El propósito de este artículo no es revisar esas teorías son muchos los escritos que ya lo han hecho, aunque sí explorar brevemente su pertinencia contemporánea a los efectos de desarrollar una alternativa para el paradigma neoliberal existente. Pese a que las teorías de la dependencia y estructuralista tienen muchas imperfecciones que no se analizan aquí, su pertinencia contemporánea se ha visto empañada por el conocimiento inadecuado de ellas y por la crítica a menudo fuera de lugar que se les ha hecho, sobre todo en el mundo anglosajón (Kay, 1998)

1.3 Macroeconomía

La macroeconomía se dedica a cuantificar la economía en su conjunto dentro del ámbito de las ciencias sociales. Su función principal es proporcionar una visión global del impacto general que generan los indicadores microeconómicos. Según el Banco Mundial “es el sistema que conecta la gran cantidad de políticas, recursos y tecnologías que hacen posible el desarrollo económico. Sin una gestión macroeconómica adecuada, no es imposible reducir la pobreza y lograr la equidad social”. (Banco Mundial, 2023)

El componente económico y comercial desempeña un papel sumamente vital en los tratados de cooperación, destacándose como una métrica fundamental para evaluar el éxito de una nación, al margen de consideraciones políticas. Los Estados que contemplan unirse a estos OIR deben tomar precauciones debido a las posibles repercusiones internas que podrían surgir.

La ejecución de la política económica de un país está vinculada al plan de gobierno liderado por el jefe de Estado. Esto implica que la interpretación de la economía política, impulsada, entre otros factores, por la macroeconomía, tiene la capacidad de proporcionar una representación auténtica de la situación de un estado. A partir de esta representación, se toman decisiones críticas. Por lo tanto, asegurar la autenticidad de esta información es esencial y al mismo tiempo evitar distorsiones derivadas de las situaciones y errores inherentes a la recopilación de información de tan amplio alcance.

1.3.1 Producto Interno Bruto: Importancia en los Estados

El Producto Interno Bruto (PIB) juega un papel fundamental al evaluar la salud económica de una nación. Este indicador representa el valor total de bienes y servicios producidos dentro de las fronteras de un país durante un período específico. Su relevancia se manifiesta en diversos aspectos.

Las diversas actividades económicas que conforman el sector productivo de un país se consolidan en un único indicador que engloba todos estos sectores. Este indicador, representa un valor general que resulta de la suma de todas las actividades económicas previas, conocido como "Producto Interno Bruto" (PIB) este "mide el valor monetario de los bienes y servicios finales, es decir, los que adquiere el consumidor final producidos por un país en un período determinado (por ejemplo, un trimestre o un año), y cuenta todo el producto generado dentro de las fronteras". (Callen, 2008) lo que nos dice que todas las actividades comerciales contribuyen al Producto Interno Bruto (PIB), y este indicador puede ser analizado desde diversas perspectivas.

En el enfoque de producción, se acumula el valor agregado en cada fase de producción, restándole del insumo base antes del proceso, lo que resulta en el valor total de la producción. Otra perspectiva es el enfoque de gasto, que considera el monto total gastado por los usuarios finales. Finalmente, desde el punto de vista de ingreso, se suman todas las ganancias generadas exclusivamente a través de la producción. Estos enfoques ofrecen distintas maneras de comprender la contribución de las actividades económicas al PIB.

Método del Gasto

En el ámbito de la contabilidad y las finanzas, el método del gasto surge como una herramienta fundamental para la distribución equitativa de los costos asociados con los activos a lo largo del tiempo. Para comprender a fondo su funcionamiento, es esencial examinar la fórmula que subyace en este método, revelando las complejidades y la lógica intrínseca que guían su aplicación.

En esta ecuación, el "Gasto" representa la cantidad a ser registrada como gasto en los libros contables durante un período contable específico. El "Costo del Activo" corresponde al valor total de adquisición del activo en cuestión, mientras que el "Valor Residual" representa la estimación del valor que tendrá el activo al final de su vida útil. Por último, la "Vida Útil" indica el tiempo estimado durante el cual se espera que el activo genere beneficios económicos.

La esencia del método del gasto radica en la distribución gradual de los costos a lo largo de la vida útil del activo. Al restar el valor residual del costo total del activo y dividirlo por la vida útil, se obtiene una cantidad anual que refleja la porción de costo que debe ser reconocida como gasto en cada período.

Esta fórmula no se limita únicamente a la depreciación de activos tangibles; también puede adaptarse para calcular la amortización de activos intangibles, como patentes o derechos de autor. La clave reside en ajustar los valores de la fórmula según la naturaleza específica del activo y los parámetros asociados.

El método del gasto, mediante esta fórmula, proporciona una estructura sistemática y justa para la asignación de costos a lo largo del tiempo, permitiendo a las empresas reflejar con precisión la contribución de los activos a la generación de ingresos. A medida que los contadores aplican esta fórmula en la práctica, se garantiza una representación más fiel de la realidad económica de la empresa en sus estados financieros (Dueñas, 2022).

El Producto Interno Bruto (PIB) presenta un desafío significativo cuando se trata de comparaciones a lo largo del tiempo. Para realizar tales comparaciones, es necesario realizar al menos dos ajustes esenciales: uno relacionado con la igualación de la inflación y otro más complejo centrado en los precios. Este último aspecto agrega los precios actuales sin necesariamente considerar las diversas variables externas que podrían afectar los precios o el valor total de un sector. En resumen, un valor más alto en un sector del PIB no siempre indica una mayor producción.

Cuando se busca comparar entre países, también es necesario realizar ajustes, ya que el PIB se utiliza ampliamente como indicador para esta tarea. El cambio de moneda es imperativo, ya que el PIB presentado por cada país generalmente está expresado en su propia moneda. Sin embargo, en organismos como el Banco Internacional, la información se presenta directamente en dólares estadounidenses.

Es importante señalar que el PIB no refleja necesariamente otros indicadores socioeconómicos, como el nivel de pobreza, el poder adquisitivo de los ciudadanos o el nivel de bienestar o desarrollo del país. El aumento en la producción podría ocurrir a expensas de la violación de derechos humanos o mediante la degradación masiva del medio ambiente. Por lo tanto, es crucial manejar esta información con cuidado y considerar los propósitos justificativos que se le darán.

A pesar de estas limitaciones, el PIB per cápita, que es el PIB dividido entre la población, suele utilizarse para obtener una comprensión más detallada de cómo se desenvuelven individualmente los ciudadanos en el ámbito comercial. Combinado con la sectorización del PIB, puede proporcionar información valiosa para evaluar la actividad económica de un país.

1.3.2 Balanza Comercial

La balanza comercial es un componente esencial de la economía de un país y desempeña un papel crucial en su situación financiera global. Para

comprender mejor este concepto, es necesario explorar sus fundamentos y su impacto en la economía. La balanza comercial se refiere a la diferencia entre las exportaciones e importaciones de bienes y servicios de un país en un período determinado. Este indicador es fundamental para evaluar la posición económica de una nación en el contexto global. Como señala Paul Krugman, premio Nobel de Economía, en su obra "International Economics: Theory and Policy", la balanza comercial refleja la capacidad de un país para competir en el mercado internacional y su posición en términos de intercambio comercial. (Krugman, Economía internacional: Teoría y Política, 1999)

La importancia de la balanza comercial radica en su capacidad para influir en factores clave como el crecimiento económico, el empleo y la estabilidad financiera. Como destaca Milton Friedman, un influyente economista y premio Nobel, en su libro "Free to Choose", un superávit en la balanza comercial puede estimular el crecimiento económico al impulsar la demanda de bienes y servicios nacionales, mientras que un déficit puede tener implicaciones negativas. (Friedman, Free to Choose, 1980)

El análisis de la balanza comercial también está vinculado al concepto de ventaja comparativa, propuesto por David Ricardo, un economista clásico. En su obra "Principios de Economía Política y Tributación", Ricardo argumenta que los países deben especializarse en la producción de bienes en los que tengan una ventaja comparativa para maximizar la eficiencia y el bienestar global. (Ricardo, 1817)

La Balanza Comercial Monetaria constituye una herramienta para evaluar el volumen de exportaciones e importaciones de un país en un periodo específico. Se define como la diferencia total entre las exportaciones e importaciones valoradas en la moneda local, proporcionando una manera más accesible de comprender la realidad comercial de una nación.

Además, es posible desglosarla en distintos ámbitos y con diversos propósitos. Por ejemplo, al examinar la balanza comercial ecuatoriana, se observa que los principales productos de exportación, como banano, camarón y enlatados de pescado, representan las principales fuentes de ingresos en divisas por transacciones no petroleras. Este análisis permite identificar los principales socios comerciales y orientarse hacia qué tipo de mercado se busca mantener.

Fórmula de la Balanza Comercial

La balanza comercial, una herramienta fundamental en la economía global, se convierte en un indicador clave que refleja la relación entre las exportaciones e importaciones de un país. Su comprensión y análisis son esenciales para

evaluar la salud económica de una nación y su posición en el comercio internacional.

La fórmula básica de la balanza comercial se expresa como:

$$\text{Balanza Comercial} = \text{Exportaciones} - \text{Importaciones}$$

Esta ecuación aparentemente simple encapsula la esencia de la balanza comercial al comparar los ingresos generados por las exportaciones con los gastos en bienes y servicios importados. Su utilidad radica en proporcionar una medida cuantitativa de la posición comercial de un país en relación con el resto del mundo.

Comencemos por examinar detenidamente los términos que componen esta fórmula. "Exportaciones" se refiere al valor total de bienes y servicios vendidos por un país a otros, mientras que "Importaciones" representan el valor total de bienes y servicios comprados por el mismo país a otras naciones. La resta de las importaciones de las exportaciones revela si un país tiene un superávit comercial (exportaciones mayores que importaciones) o un déficit comercial (importaciones mayores que exportaciones).

En el contexto de la balanza comercial, un superávit puede indicar una economía fuerte y competitiva, ya que el país está generando más ingresos de los que gasta en bienes y servicios extranjeros. Por otro lado, un déficit puede señalar dependencia de importaciones, pero también puede indicar una economía en crecimiento que demanda más bienes y servicios de los que puede producir internamente.

La fórmula de la balanza comercial, aunque aparentemente sencilla, revela importantes matices económicos. Es crucial reconocer que la balanza comercial no opera en un vacío; está interconectada con otros factores económicos y sociales. Factores como políticas gubernamentales, tipo de cambio, y condiciones económicas globales pueden influir en la dinámica de las exportaciones e importaciones.

La importancia de la balanza comercial no se limita al ámbito económico; también tiene implicaciones políticas y sociales. Un país con un superávit comercial puede tener mayor influencia y estabilidad económica, mientras que un déficit podría generar preocupaciones sobre la dependencia externa y la sostenibilidad económica a largo plazo.

En la práctica, los economistas y analistas utilizan la fórmula de la balanza comercial para realizar evaluaciones periódicas de la posición económica de un país en el escenario mundial. Este análisis no solo ayuda a comprender la salud económica actual, sino que también proporciona información valiosa para la formulación de políticas y estrategias comerciales (Molina, 2019).

La balanza comercial emerge como un valioso instrumento para identificar con facilidad las áreas menos desarrolladas dentro de una industria, al analizar minuciosamente el tipo y nivel de importaciones. Un ejemplo ilustrativo sería el elevado flujo de importaciones de materiales electrónicos, como semiconductores, señalando una dependencia significativa de la industria del país en transacciones relacionadas con dicho material. Este análisis sugiere de manera concluyente que el desarrollo en este sector es escaso o prácticamente inexistente. La información detallada, expresada en valores concretos, ofrece una comprensión precisa de la situación, y en el caso particular de Ecuador, estas evaluaciones son llevadas a cabo por instituciones como el Banco Central del Ecuador.

La interpretación de la "inclinación" de la balanza también tiene sus matices. Una balanza deficitaria, donde las importaciones superan a las exportaciones, indica no solo una pérdida en divisas hacia el extranjero, sino también una señal de debilidad económica. Por otro lado, un superávit, en el cual las exportaciones superan a las importaciones, se traduce en beneficios positivos en general. Este escenario revela que el capital fluye mayoritariamente hacia el país, fortaleciendo su economía y evidenciando que está generando más de lo que consume del exterior. Este panorama no solo denota estabilidad, sino también una mejora sustancial en la capacidad de adquisición de los ciudadanos.

1.3.3 Inversión Extranjera Directa

La inversión extranjera directa (IED) ha surgido como un fenómeno integral en la dinámica económica global, desencadenando cambios significativos en los países receptores. A lo largo del tiempo, académicos y expertos han explorado las múltiples facetas de la IED, analizando sus impactos, beneficios y desafíos.

El IED ha sido reconocido por su papel en la transferencia de tecnología y conocimiento. Según Caves, las empresas multinacionales, al invertir en economías extranjeras, no solo buscan expandir sus operaciones, sino también acceder a nuevos mercados y aprovechar la experiencia local (Caves, 2007). Esto resulta en una transferencia de habilidades técnicas y tecnológicas, fortaleciendo la capacidad productiva y la competitividad de los países receptores.

En este sentido, Vernon desarrolló la teoría del ciclo de vida del producto, argumentando que las empresas invierten en el extranjero para aprovechar las etapas iniciales de un producto antes de que la competencia local emerja (Vernon, 1979). Este enfoque estratégico impulsa la innovación y el desarrollo, beneficiando tanto a los inversores extranjeros como a los países receptores.

Otro aspecto destacado de la IED es su contribución a la generación de empleo y el desarrollo social. Blomstrom y Kokko sostienen que la presencia de empresas extranjeras en una economía puede estimular la creación de empleo, reduciendo las tasas de desempleo y mejorando las condiciones laborales (Blomstrom & Kokko, 1998). Esta dinámica no solo afecta positivamente a la fuerza laboral, sino que también fomenta la movilidad ascendente y la mejora de las condiciones de vida.

Sin embargo, es crucial reconocer que estos beneficios pueden variar según el tipo de industria y la calidad de la inversión. Dunning y Lundan advierten sobre la importancia de una IED "calificada" que promueva la inclusión social y evite la explotación laboral (Dunning & Lundan), Teorías de la inversión extranjera directa, 2008). La calidad de la inversión es un tema clave a medida que los países buscan equilibrar los beneficios económicos con consideraciones éticas y sociales.

Aunque el IED puede ser un catalizador para el desarrollo, también plantea desafíos éticos y políticos. Sachs y Warner argumentan que, en algunos casos, el IED puede intensificar la desigualdad económica y desencadenar tensiones sociales (Sachs & Warner, 1995). La explotación de recursos naturales y la falta de regulación pueden llevar a prácticas empresariales poco éticas, generando consecuencias negativas para las comunidades locales y el medio ambiente.

Además, la cuestión de la soberanía económica y política ha sido motivo de debate. Dunning señala que la dependencia excesiva de los IED puede poner en riesgo la autonomía de los países receptores, comprometiendo su capacidad para tomar decisiones económicas y políticas independientes (Dunning, El paradigma ecléctico como envoltura de las teorías económicas y empresariales de la actividad multinacional, 2000).

1.4 Comercio Internacional

El comercio, en su esencia más simple, se define como el intercambio de bienes o servicios. Al llevar este concepto al ámbito internacional, surge el comercio internacional, que se puede entender como el intercambio entre naciones. Sin embargo, dada la complejidad inherente a su magnitud, este proceso implica diversas dimensiones, y sus efectos no son uniformes. Es decir, no es un fenómeno preciso en el cual un aumento del comercio tenga el mismo impacto en todos los Estados. Además, la manera en que se llevan a cabo estos intercambios puede generar distintos escenarios para la economía de cada nación, como se detalla a continuación.

La puesta en marcha de este proceso no necesariamente genera un efecto inmediato en el valor total producido por un país. Sin embargo, su importancia

radica en la notable influencia que puede tener en la disponibilidad de bienes, lo que podría derivar en un aumento significativo de la satisfacción y, en ciertos casos, de la seguridad económica de los individuos. (Ricardo, 1817).

El comercio internacional presenta diversas modalidades de aplicación; puede ser empleado como una herramienta estratégica, utilizarse para empobrecer a naciones vecinas o para satisfacer necesidades fundamentales de un país. No obstante, es importante señalar que cada escenario y forma de implementación de este proceso conlleva sus desventajas, especialmente para aquellos estados que dependen de las importaciones, como se subraya a continuación “si el comercio entre dos países se limita a pocos tipos de bienes, al salir capital al otro estado y acumularse en éste, se afecta el precio de los bienes y por consiguiente se estimula la producción de otros” (Ricardo, 1817).

Esta dinámica guarda una estrecha relación con la ley de la oferta y la demanda, que establece que un incremento en la oferta tiende a disminuir los precios, mientras que una mayor demanda respecto a la oferta eleva el valor de los bienes o servicios disponibles. Este principio se ilustra de manera clara en situaciones similares a la de Venezuela. Uno de los factores determinantes de la crisis en el país fue el colapso en los precios del barril de petróleo, resultado de un aumento en la demanda. Dado la delicadeza del comercio internacional, este hecho contribuyó al inicio de la crisis, ya que el país se especializó en un solo producto, y la mayoría de los demás bienes provenían principalmente de la importación. Esto generó un déficit en la producción del país en términos de productos que, de no ser importados, simplemente no estarían disponibles en el mismo.

A pesar de sus numerosos beneficios, es crucial abordar los desafíos asociados con el comercio internacional, como la desigualdad económica y la vulnerabilidad ante crisis globales. La implementación de políticas que promuevan un comercio justo y equitativo, así como la inclusión de salvaguardias para proteger a los trabajadores y el medio ambiente, son pasos esenciales para maximizar los beneficios del comercio internacional.

El comercio internacional emerge como un pilar fundamental en la economía global. Facilita la especialización eficiente, impulsa el crecimiento económico, diversifica las fuentes de suministro, promueve la innovación y contribuye a la difusión global de conocimientos. Sin embargo, su éxito requiere un enfoque equilibrado que aborde los desafíos y garantice que los beneficios se distribuyan de manera justa y sostenible.

1.4.1 Ventaja Comparativa

Ya que anteriormente hemos mencionado a David Ricardo con su notable fórmula de la ventaja comparativa, se va a profundizar sobre este tema importante para el análisis del proyecto. La teoría de la ventaja comparativa,

presentada por el renombrado economista británico David Ricardo en su obra "Principios de Economía Política y Tributación" en 1817, ha perdurado a lo largo del tiempo como uno de los pilares fundamentales del comercio internacional. Esta teoría proporciona una base sólida para comprender cómo las naciones pueden beneficiarse mutuamente a través del intercambio, destacando la importancia de la especialización basada en eficiencias relativas.

Ricardo argumenta que, incluso si un país es más eficiente en la producción de todos los bienes en comparación con otro, aun así, ambos pueden beneficiarse del comercio si cada uno se especializa en la producción de los bienes en los que tiene una ventaja comparativa. La ventaja comparativa se define como la capacidad de producir un bien a un costo de oportunidad más bajo en comparación con otro bien. (Ricardo, 1817)

El concepto de ventaja comparativa se ilustra con un ejemplo clásico: la especialización de Portugal en la producción de vino y la de Inglaterra en la producción de tela. Aunque Inglaterra podría haber producido ambos bienes de manera más eficiente que Portugal, la ventaja comparativa radicaba en la diferencia de los costos de oportunidad. Portugal tenía un costo de oportunidad menor en la producción de vino, mientras que Inglaterra tenía una ventaja comparativa en la producción de tela. Al intercambiar estos bienes, ambos países mejoraban su posición económica.

La fabricación de bienes por parte de un país ha experimentado una evolución significativa. Actualmente, la competencia no se limita solo al factor laboral, sino que también abarca el ámbito del desarrollo e innovación tecnológica. Este enfoque busca maximizar los aspectos positivos de la producción nacional y mitigar sus debilidades, expone que "pese a que un estado o una empresa no posean de la ventaja absoluta frente a sus competidores, puede aún comercializar los bienes en los que posea la ventaja comparativa" (Ricardo, 1817).

La ventaja comparativa, lejos de ser una regla estricta, se percibe en la actualidad como una referencia en el modelo de economía libre. Aunque este enfoque omite aspectos cruciales, establece un punto de partida para seguir una idea. La implementación de cambios necesarios en el camino hacia su cumplimiento es un proceso intrincado, especialmente dado el constante cambio en el comercio, que ha experimentado una transformación significativa, especialmente con la pandemia del COVID-19.

En este contexto, el comercio convencional ha dado paso a una expansión hacia el sector digital. La ventaja comparativa ya no se limita solo a la mercancía en sí, ya que la evolución del comercio sugiere que, ante la competencia creciente, las facilidades proporcionadas para la adquisición del

bien también constituyen parte integral de la ventaja generada para ese producto.

1.5 Contexto Económico de Ecuador

Dentro de este trabajo investigativo de titulación se ha considerado pertinente poner en contexto al punto de partida para los análisis posteriores, pues esto genera un punto de partida y una información base a partir de la cual se iniciará el estudio de diferentes variables y sus diferentes implicaciones, por lo tanto, se iniciará con la revisión documental y se complementará en diferentes etapas por las entrevistas realizadas a los expertos.

Partiendo desde el año de análisis Ecuador, a lo largo del año 2019, enfrentó diversos desafíos económicos que influyeron en su desarrollo y estabilidad financiera. Entre los factores más significativos se encuentran la deuda pública, el precio del petróleo y la situación política interna. Uno de los aspectos críticos fue la alta carga de deuda pública que afectó las finanzas del país. La necesidad de pagar deudas pasadas limitó la capacidad del gobierno para invertir en proyectos de desarrollo. Este panorama llevó a la implementación de medidas de austeridad y reformas económicas destinadas a estabilizar las finanzas públicas.

La economía ecuatoriana, fuertemente dependiente de los ingresos petroleros, se vio afectada por la volatilidad en los precios del petróleo a nivel mundial. La fluctuación en los precios del crudo impactó directamente en los ingresos del gobierno, afectando su capacidad para financiar proyectos y programas sociales. Además de los desafíos económicos, el país también experimentó tensiones políticas internas, que generaron incertidumbre y afectaron la confianza de los inversionistas. La inestabilidad política contribuyó a la percepción de riesgo, afectando las inversiones y el crecimiento económico.

A pesar de estos desafíos, Ecuador también mostró resiliencia y emprendió esfuerzos para diversificar su economía y reducir la dependencia del petróleo. Se implementaron medidas para fomentar la inversión extranjera, mejorar la competitividad y fortalecer sectores no petroleros, como el turismo y la agricultura.

En conclusión, el año 2019 fue un período de desafíos y oportunidades para la economía ecuatoriana. La gestión de la deuda, la diversificación económica y la estabilidad política fueron temas cruciales que marcaron la agenda económica del país. A medida que Ecuador avanzaba hacia el nuevo año, quedaba claro que superar estos desafíos requeriría un enfoque integral y la colaboración de diversos actores, tanto a nivel nacional como internacional. Sin embargo, en el año 2020 todo llegó a cambiar por los eventos de gran magnitud que sucedieron, es decir la pandemia sanitaria del COVID-19.

1.6 Antecedentes: Introducción a los Brics

A causa de las cambiantes tendencias de la economía internacional, muchos realizaron diversos planteamientos y estrategias para hacer frente a riesgos y crisis que se presenten a futuro, particularmente reavivar el énfasis que se tiene en una nueva arquitectura económica internacional, donde se destaca el desarrollo de una construcción en un contexto de integración de países para establecerse como Bloques Económicos que tengan una representación en el escenario internacional surgiendo así como países que cuentan con una economía emergente posicionándolas.

En esta investigación destacaremos a los BRICS y se inicia con una cita: “Entre estos países, los que tomaron un fuerte protagonismo fueron, sin dudas, los denominados BRICS (acrónimo formado por las iniciales de Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica). El término, si bien fue utilizado por primera vez en 2001 por Jim O’Neill, un alto ejecutivo de la banca norteamericana Goldman Sachs, fue mutando su significación original luego de las distintas Cumbres que tuvo el bloque”. (Schulz, 2016)

Las siglas BRICS se denomina así por el conjunto de países que los conforman que son Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica que son considerados como economías emergentes que cuentan con un gran potencial que como se tiene previsto puede lograr posicionarse entre las economías dominantes en el 2050.

El origen de los BRICS data desde el 2001, su denominación es gracias al economista Jim O’Neill, quien uso dicho nombre para destacar a las principales economías emergentes, sin embargo, no se estableció ni se asumo la idea de la creación de este bloque si no hasta el 2008.

El 20 de septiembre del 2006, los ministros de relaciones exteriores de los países de Brasil, Rusia, India y China establecieron una reunión en Nueva York donde se debate la Asamblea General de la ONU y se declaró una colaboración institucionalizada de estos 4 países emergentes. Luego de esta reunión los ministros se reunieron cuatro veces, donde los lazos de dichos países se complementaron con las reuniones de los ministros de hacienda en Sao Paulo, Brasil el 7 de noviembre de 2008 y Londres en Reino Unido el 13 de marzo del 2009.

En las reuniones mencionadas se aprobaron decretos y reformas conjuntas que daban a conocer sus intereses y perspectivas sobre problemas económicos mundiales. Rusia encabezó la iniciativa de una breve reunión en contexto de la cumbre del G8 el 9 de julio del 2008 para concretar una reunión a nivel de los países BRICS. . Finalmente, en diciembre del 2010 los países adscritos al BRIC decidieron incorporar a Sudáfrica en el bloque económico

donde actualmente las siglas constan como los BRICS por el ingreso del país africano.

La narrativa de los BRICS comienza con la contribución de O'Neill, pero adquiere un matiz político significativo en su primera reunión multilateral durante la "Cumbre sobre el Cambio Climático en Copenhague" en 2009. Además de sus acuerdos bilaterales, los objetivos compartidos por estos países incluyen:

1. Establecer un banco conjunto.
2. Eliminar obstáculos a la inversión.
3. Colaborar en temas de seguridad marítima.

Se busca establecer un marco regulador conjunto para fomentar el comercio intra-BRICS, destacándose la creación del Banco de los BRICS con la eventual ambición de competir con el Banco Mundial. Este enfoque se enmarca en la aspiración de reformar el sistema financiero global (Stuenkel, 2012). Sin embargo, el consenso se ve desafiado por dos razones fundamentales: la notoria asimetría de poder entre los miembros y la heterogeneidad de sus preferencias.

Aunque el proceso ha avanzado lentamente hasta la fecha, se observan aspectos positivos, como la autonomía existente entre los miembros, entendida como la diferencia que se mantiene al pertenecer a un bloque económico. También se destaca la tolerancia y la no injerencia en asuntos internos, evidenciada a través de sus acciones.

En relación con este tema, O'Neill sostiene en sus declaraciones que la globalización en la actualidad no implica necesariamente un proceso de "americanización". En otras palabras, al elegir una alternativa de desarrollo y acción, los países pueden alcanzar objetivos iguales o superiores a los que Estados Unidos logró en su momento.

En el año 2006, específicamente, Dow Jones, un indicador del promedio industrial, introduce un índice que señala que 50 de las compañías más grandes tenían sus sedes o estaban ubicadas en Brasil, Rusia, India y China. En ese momento, la capitalización total de mercado dentro del grupo ya alcanzaba los \$446 billones de dólares (Dow Jones, 2006). Desde su primera discusión en "La Cumbre de Copenhague" en 2001, la siguiente reunión, impulsada por la presión del presidente ruso Vladimir Putin, se llevó a cabo oficialmente en junio de 2009 en Yakaterinburg, Rusia. En este encuentro, se abordaron temas específicos y se consolidó la posición del grupo. Para resumir, hasta la fecha, se han llevado a cabo 15 cumbres de manera cronológica donde se mostrarán las más relevantes:

Desde su concepción en 2009, el grupo BRICS (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica) ha emergido como una fuerza influyente en el escenario internacional, destacando por su colaboración multifacética y su impacto en la economía global. Las cumbres anuales de BRICS han sido piedras angulares en este viaje, proporcionando plataformas cruciales para el diálogo, la cooperación y la formulación de estrategias conjuntas. Este ensayo explora el recorrido de BRICS a través de las cumbres, resaltando hitos significativos y evoluciones a lo largo de los años.

La primera Cumbre BRICS, celebrada en Ekaterimburgo, Rusia, en 2009, marcó el inicio formal de la colaboración entre Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica. En este encuentro pionero, los líderes establecieron los cimientos para una asociación que no solo abordaría las preocupaciones internas de cada nación, sino que también buscaría tener un impacto significativo en los asuntos globales.

La quinta Cumbre BRICS, que tuvo lugar en Durban, Sudáfrica, en 2013, destacó por la creación del Banco de Desarrollo BRICS y la implementación del Acuerdo de Contingencia de Reservas BRICS. Estas iniciativas simbolizaban la determinación del grupo de diversificar sus estructuras financieras y fortalecer su capacidad para hacer frente a desafíos económicos.

La sexta Cumbre BRICS, realizada en Fortaleza, Brasil, en 2014, fue testigo de la inauguración del Banco de Desarrollo BRICS, destinado a financiar proyectos de infraestructura y desarrollo sostenible en los países miembros. Esta iniciativa marcó un paso significativo hacia la autonomía financiera y la reducción de la dependencia de instituciones financieras internacionales tradicionales.

La octava Cumbre BRICS, en Goa, India, en 2016, abordó una variedad de temas, desde la cooperación económica hasta la lucha contra el terrorismo. Este encuentro destacó la capacidad de BRICS para influir en la agenda global, promoviendo la paz y la estabilidad en un contexto internacional cambiante.

La décima Cumbre BRICS, celebrada en Johannesburgo, Sudáfrica, en 2018, se centró en la cooperación económica, el desarrollo sostenible y la promoción de la paz mundial. Este encuentro reafirmó el compromiso del grupo con la equidad y la inclusión en la economía mundial.

En la undécima Cumbre BRICS, en Brasilia, Brasil, en 2019, los líderes discutieron la cooperación en áreas como la ciencia, la tecnología y la innovación. Además, exploraron el papel de BRICS en los asuntos globales, consolidando su posición como actores clave en la configuración del futuro del orden mundial.

A lo largo de estos encuentros, BRICS ha demostrado que su cooperación va más allá de lo económico, abordando desafíos compartidos y contribuyendo a la estabilidad global. Desde la creación de instituciones financieras propias hasta la promoción de la ciencia y la innovación, BRICS ha evolucionado en respuesta a un mundo en constante cambio.

En conclusión, las cumbres BRICS han sido momentos cruciales en la historia del grupo, marcando hitos significativos y consolidando su posición en el escenario internacional. A medida que avanzan en su viaje de cooperación y desarrollo, estas cumbres continúan desempeñando un papel esencial en la formulación de estrategias conjuntas y en la construcción de un futuro colectivo más próspero y equitativo para los países miembros de los BRICS.

1.6.1 Posición de Brasil en los Brics

Brasil se erige como una nación emergente y una potencia natural en América del Sur. Desde una perspectiva política, ha tendido a enfocarse más en relaciones bilaterales. A nivel internacional, su búsqueda de un puesto permanente en el Consejo de Seguridad no sorprende, ya que regionalmente es el país más representativo tanto en términos geográficos como políticos y militares. Económicamente, Brasil superó al Reino Unido en 2011, alcanzando un PIB de 2,492 billones de dólares (Banco Mundial, 2011). Además, ostenta el quinto lugar en población a nivel mundial.

El desarrollo regional de Brasil encuentra respaldo en las relaciones Sur-Sur y en su extenso territorio geográfico. La expansión exitosa de Brasil se debe, en parte, a que no representa una competencia directa para los Estados Unidos y carece de comparaciones significativas a nivel regional. Según Elliot Armijo y Burges, Brasil posee todas las capacidades necesarias para desempeñar el papel de representante regional, siendo fundamental el hecho de que la mayoría de sus vecinos han mantenido regímenes democráticos desde 1980. Entre las capacidades destacadas se encuentran el componente militar, los abundantes recursos naturales y su posición relevante en el comercio global.

En 1989, Brasil experimenta un cambio importante con la llegada de Fernando Collor de Mello, quien implementa medidas enérgicas para estabilizar la economía y frenar la hiperinflación, al mismo tiempo que impulsa la privatización. Durante este período, se forma el MERCOSUR en colaboración con Argentina, y más tarde se considera la creación del Área de Libre Comercio de las Américas. A nivel interno y regional, Brasil diversifica su base productiva y participa activamente en negociaciones económicas, con los Ministros de Relaciones Exteriores liderando personalmente estas discusiones.

El cambio se consolida en 2003 con la asunción de Luis Ignacio Lula da Silva como presidente, marcando un periodo de prosperidad económica sin precedentes. Para 2008, Brasil se convierte en un actor competitivo al

asociarse con China y los países del Golfo Pérsico, atrayendo una inversión considerable. En 2009, Barack Obama lo elogió como el político más popular del mundo. En 2010, Brasil, junto con India, propone su ingreso como miembro permanente en el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas.

Itamaraty ha desempeñado un papel mediador en conflictos regionales, como el conflicto de 1998 entre Ecuador y Colombia. El primer paso de Brasil en la gobernanza global se da en 2003 con la formación del foro IBSA (India, Brasil y Sudáfrica), influyendo en las negociaciones comerciales del G7 en el G20. Este foro busca la liberalización de barreras, especialmente en el ámbito agrícola, en los países desarrollados. Posteriormente, Brasil se une a los BRICS como una de las economías más dinámicas del mundo.

1.6.2 Posición de Rusia en los Brics

Tras la disolución de la Unión Soviética, Rusia implementa medidas de ajuste para hacer frente a la inminente crisis económica. El 17 de agosto de 1998, la economía rusa se desploma completamente, resultando en un colapso económico. Sin embargo, en 1999, específicamente el 31 de diciembre, Vladimir Putin asume la presidencia en Moscú y propone la reconstrucción del poder y prestigio característicos del Estado ruso.

Entre 2001 y 2005, impulsado por el petróleo, el mercado de valores de Rusia experimentó un notable incremento. Después de una fase de reestructuración y recuperación, el crecimiento económico se dispara, con una tasa promedio anual del 7% entre 1999 y 2008. En otras palabras, mientras que en 1999 la economía rusa estaba valorada en 196 mil millones de USD, para 2008 alcanzó la cifra de 1.8 billones de USD. En ese momento, el Fondo Monetario Internacional (FMI) pronosticaba que Rusia se ubicaría como la octava economía más grande del mundo en 2008. Sin embargo, la realidad superó estas expectativas, ya que Rusia se convirtió en la sexta economía más grande del mundo en ese año, quedando después de Alemania y precediendo al Reino Unido y Francia. No obstante, según datos del FMI en 2013, Rusia retrocedió a la posición número ocho en términos de Producto Interno Bruto (PIB) a precios corrientes en dólares (Fondo Monetario Internacional, 2014).

Países como los BRICS buscan un ascenso pacífico en contraposición a Occidente. Aunque tres de los cinco miembros cuentan con armamento nuclear, el riesgo de guerra es muy bajo debido a sus intereses comunes. Mayormente, estos países han buscado autonomía regional para evitar conflictos con Estados Unidos. En particular, Rusia ejerce una considerable influencia regional y tiende a establecer vínculos cercanos con naciones vecinas en cuestiones económicas. A pesar de los conflictos existentes con países como Ucrania y Georgia, la estrategia de contrarrestar estos desafíos se refleja en la visión de los BRICS.

Diplomáticamente, el grupo amalgama todos los elementos de su "poder blando" a través de un enfoque "multi-vector", canalizando esfuerzos hacia los miembros y desempeñando su papel como proveedor global de energía. Además, busca mantener relaciones positivas con países como Estados Unidos y Europa Occidental, así como con organismos como la Organización Mundial de Comercio y las Naciones Unidas.

En última instancia, la política exterior rusa se enfoca en la configuración actual del poder en el sistema y evita enfrentamientos directos con Estados Unidos. No obstante, busca aprovechar la situación para recuperar su posición en el ámbito internacional.

Actualmente, el conflicto bélico que comenzó el 24 de febrero con la invasión de Rusia a Ucrania tiene consecuencias económicas a nivel global que intensifican varios de los efectos observados tras el inicio de la salida de la pandemia. Entre ellas se encuentran problemas de suministro en las cadenas de valor, un aumento en los precios de commodities como agrícolas, combustibles, minerales y fertilizantes, un incremento en el costo del transporte internacional y una aceleración en las tasas de inflación a nivel global, afectando tanto a países en desarrollo como a desarrollados. (Centro de Economía Internacional, 2022)

1.6.3 Posición de India en los Brics

En el ámbito internacional, India busca mantener una estrecha relación con Estados Unidos y aspira a obtener un asiento permanente en el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas. Ha participado en diversas coaliciones, como la "Trilateral" conformada por India, China y Rusia, y es miembro de iniciativas como IBSA, el G20 y actualmente los BRICS. A lo largo de su historia, India ha seguido la doctrina de "no alineamiento", lo que le ha permitido mantener autonomía estratégica frente a otras naciones.

La participación de India en los BRICS y el G20 tiene como objetivo aumentar su presencia y ocupar un lugar significativo en las estructuras de gobernanza internacional. India se presenta como un "free rider" en la arena internacional, buscando la satisfacción de sus propios intereses en lugar de la creación de nuevas instituciones o la competencia directa con Estados Unidos. Además de su cercanía con Estados Unidos, a India le beneficia mantener una relación estable con China.

En 1991, a través de su Ministro Manmohan Singh, India experimentó un cambio económico significativo al poner fin al "Licence Raj" y abrirse a la liberalización del comercio, lo que condujo a un rápido crecimiento en solo dos décadas. Durante los cinco años siguientes al 2001, el mercado de valores indio creció un 190%, permitiéndole competir y expandirse de manera vertiginosa. El crecimiento económico de India se fundamenta en cuatro pilares: el tamaño de

su población, la expectativa de crecimiento a largo plazo a pesar de las crisis económicas, el aumento de divisas y la participación en actividades internacionales, así como el surgimiento de multinacionales indias que ejercen una notable influencia en la región, especialmente en el sur del continente asiático.

1.6.4 Posición de China en los Brics

China, sin duda, se erige como una superpotencia en la actualidad, destacando tanto en el ámbito económico como político. Su posición dominante es innegable. El impulso de su crecimiento económico se remonta a su apertura comercial y la búsqueda de interdependencia con otros países. China ha ganado renombre como la "fábrica del mundo", y su presencia en el comercio es esencial para otras naciones.

En el ámbito político, China ostenta el estatus de miembro permanente del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas. Su opinión en cuestiones de seguridad ha sido, en muchos casos, determinante, superando a la de otros actores internacionales.

En la historia del crecimiento chino, un hito significativo fue en 1998, cuando mientras la atención estaba centrada en los "tigres asiáticos", China emergía silenciosamente de la Crisis Asiática sin verse mayormente afectada por la misma. En el año 2001, China fue reconocida como una potencia económica y se incorporó al grupo BRICS. En diciembre de ese mismo año, tomó la decisión de unirse a la Organización Mundial del Comercio (OMC), marcando una reforma en su modelo económico clásico y dando paso a un proceso de modernización.

Llegando al año 2007, China rebasó a Alemania, convirtiéndose así en la tercera economía más grande a nivel mundial. Posteriormente, en 2010, superó a Japón para posicionarse como la segunda economía más grande del mundo. Estos hitos marcan el ascenso impresionante de China en el escenario económico global.

Para China, la colaboración con los BRICS no implica una competencia directa con Estados Unidos; más bien, representa una búsqueda de estabilidad en su entorno internacional, reduciendo su dependencia de Estados Unidos. Esta cooperación también contribuye al desarrollo de otros países y refuerza la identidad de China como potencia mundial. Desde la perspectiva china, los BRICS actúan como un escudo para prevenir rivalidades internacionales entre China y Estados Unidos.

El compromiso inicial de la "Trilateral", basado en principios de "no alineación, no confrontación y no dirigido contra un tercer país", ha perdurado en los BRICS. Para China, este grupo es solo una faceta de sus extensas

relaciones bilaterales, multilaterales y regionales, destinadas a mantener una actitud amigable y de apoyo hacia el mundo.

1.6.5 Posición de Sudáfrica en los Brics

La relación de los BRICS con África es crucial, ya que sirve como destino para exportaciones y fuente de materias primas. La cooperación BRICS-África no solo impulsa el crecimiento económico, sino que también otorga a Sudáfrica reconocimiento como líder regional al formar parte del grupo.

La membresía de Sudáfrica en los BRICS responde a tres objetivos clave: satisfacer sus intereses nacionales, promover la integración regional y fomentar relaciones Sur-Sur en medio de una reforma global de gobernanza. Sin embargo, existen interrogantes sobre si Sudáfrica debería dirigir sus esfuerzos y diplomacia hacia diferentes direcciones, proteger su desarrollo, competir eficientemente con otros miembros y aprovechar los beneficios de esta alianza.

Sin embargo, en la fase inicial de la creación y consolidación de los BRIC, se destacaba la ausencia de un país africano. Esto sugería que el continente se percibía como irrelevante en el comercio global, limitándose a ser un proveedor de materias primas. En el análisis, dos naciones, Nigeria y Sudáfrica, surgían como posibles candidatos para unirse a los BRIC. Con la persistente interacción y el interés de China en Sudáfrica, en 2010, la dinámica evolucionó de los BRIC a los BRICS.

1.7 Economías Emergentes

El actual escenario internacional se distingue por la presencia destacada de mercados emergentes que ganan relevancia como actores globales. La creación del acrónimo BRIC por Goldman Sachs, que inicialmente engloba a Brasil, Rusia, India y China, anticipó un potencial crecimiento que podría posicionar a estas economías al nivel del G7 para el año 2032. La inclusión de Sudáfrica en 2011 consolidó el término BRICS, simbolizando un cambio en el eje de poder global desde las economías desarrolladas hacia las naciones en desarrollo.

Aunque la noción de potencia económica emergente se refiere a la dinámica teórica de los países en desarrollo, su impacto real en el contexto geopolítico es complejo de medir. La transición del poder económico a la influencia internacional, especialmente en términos de contribución a bienes públicos internacionales y capacidad de influir en el pensamiento y comportamiento de otros, es un desafío. A pesar de ello, estas economías son reconocidas como potencias emergentes debido a su creciente impacto global. (Haibin, 2012)

Los intentos de comprender el denominador común que une a los BRICS han llevado a reflexiones de diversos autores. Mariano Turzi destaca que la proximidad geográfica no es el factor explicativo, ya que estos cinco países se

encuentran en cuatro continentes diferentes, descartando la contigüidad geográfica como la razón de su alianza. Tampoco comparten una tradición política y cultural común que los una. Las variables económicas tampoco son un factor unificador, ya que China e India han experimentado un notable crecimiento, mientras que Brasil y Rusia han enfrentado estancamientos e incluso disminuciones.

En términos demográficos, tampoco presentan similitudes notables. India experimenta un crecimiento demográfico significativo, mientras que China y Brasil han estabilizado sus tasas de fertilidad. Por otro lado, Rusia enfrenta índices de mortalidad elevados y tasas de natalidad en descenso. La inclusión de Sudáfrica en 2011 cuestionó los supuestos originales de Goldman Sachs al sintetizar este grupo, ya que no cumple con características como extensión territorial significativa, inversiones extranjeras directas considerables ni una posición destacada en términos de PBI a nivel global.

Estas reflexiones resaltan la complejidad de identificar un factor único que explique la unión de los BRICS, sugiriendo que su cohesión puede estar arraigada en dinámicas más complejas y multifacéticas que trascienden factores geográficos, culturales o económicos convencionales.

El término BRIC se originó en 2001 gracias al economista Jim O'Neill de Goldman Sachs, quien lo acuñó para referirse a los principales mercados emergentes. Aunque la idea fue adoptada formalmente en 2008, los ministros de relaciones exteriores de Brasil, Rusia, India y China se reunieron en la ONU en 2006 para discutir la institucionalización de su colaboración. La sigla BRICS, que abarca a Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica (unido en 2011), se aplicó a la asociación económica y comercial de estas cinco principales economías emergentes, consideradas el paradigma de la cooperación Sur-Sur.

Desde la reunión en Nueva York, los ministros de relaciones exteriores del grupo se han reunido en varias ocasiones y han celebrado cumbres en distintos lugares del mundo. Estas naciones comparten grandes poblaciones y vastos territorios, además de una significativa cantidad de recursos naturales. A lo largo de los años, han experimentado un notable crecimiento en su PIB y participación en el comercio global, lo que los hace menos vulnerables a las sanciones económicas.

El grupo busca una reforma más rápida y un mayor peso en el FMI, así como insta al Banco Mundial a promover relaciones igualitarias entre países. Este enfoque representa un cambio en las reglas de juego históricas, no sólo en términos económicos, sino también en las prácticas políticas.

Aunque la economía mundial se recupera, la intensidad y el ritmo de la recuperación varían entre países. Las políticas de aumento de tasas para

controlar la inflación pueden conducir a recesiones económicas o al menos a un deterioro desigual en algunas economías nacionales. El costo de la guerra en Ucrania supera las capacidades europeas, pero algunas economías emergentes, incluida Rusia, experimentan un crecimiento intenso.

Un punto destacado es la transición en la terminología utilizada para referirse a este grupo de países. Tanto la literatura académica, económica, política y los propios BRICS han adoptado el concepto de "emergentes", abandonando las categorías tradicionales de "países subdesarrollados" o "países en vías de desarrollo" que solían caracterizar los enfoques teóricos anteriores. La categoría de "potencias emergentes" no es ajena, ya que comenzó a ganar relevancia en las décadas de los ochenta y noventa para analizar a los países del este y sudeste de Asia, resaltando sus notables tasas de crecimiento y su inmenso potencial económico.

En este contexto, el término "emergentes" refleja una nueva realidad, señalando una dinámica de mayor impacto en la economía global. Esta dinámica no se define necesariamente por un aumento en el nivel de "desarrollo" subordinado al sistema político-financiero tradicional, sino que cuestiona su lógica de funcionamiento y busca, en última instancia, estructurar un nuevo orden alternativo. La adopción de este término no solo es semántica, sino que refleja un cambio conceptual profundo en la percepción y comprensión de la posición y el papel de estos países en la escena internacional.

CAPÍTULO II

MARCO METODOLÓGICO

2. Marco Metodológico

2.1 Enfoque y tipo de Investigación

Las Relaciones Internacionales se definen de diversas maneras según varios autores, considerándose una disciplina que interactúa de manera constante con otras ramas de las ciencias sociales y que se deriva directamente de las ciencias políticas. Según Esther Barbe “Aquellas relaciones entre individuos y colectividades humanas que en su génesis y su eficacia no se agotan en el seno de una comunidad diferenciada y considerada como un todo, que fundamentalmente es la comunidad política o estado; sino que trasciende sus límites” (Barbé, 2007)

Existen múltiples interpretaciones sobre lo que abarcan las RRII, con enfoques en áreas como las relaciones diplomáticas entre estados, el estudio de la globalización, la presencia de corporaciones transnacionales y el accionar de organismos multilaterales y organizaciones no gubernamentales, entre otros aspectos. La percepción de las Relaciones Internacionales se moldea de acuerdo con la forma en que se quiera definir el mundo y el sistema internacional.

Las Relaciones Internacionales constituyen un campo multidisciplinario que se adentra en el estudio de las interacciones entre actores estatales y no estatales en el escenario global. Este ámbito aborda una variedad de temas, desde la diplomacia y la política exterior hasta los conflictos, el comercio internacional y la cooperación internacional. Para comprender a fondo este campo, es esencial explorar las contribuciones de destacados pensadores y académicos.

Desde su nacimiento, este campo ha evolucionado en respuesta a los cambios históricos y políticos. Kenneth Waltz, en su obra "Teoría de la Política Internacional", ofrece una perspectiva estructural del sistema internacional, sugiriendo que la anarquía es una característica fundamental que influye en el comportamiento de los estados. La anarquía, según Waltz, crea un entorno donde los estados buscan maximizar su seguridad y supervivencia. (Waltz K. , 1979)

En su obra seminal "La Sociedad Anárquica", Hedley Bull presenta la idea central de un sistema internacional anárquico, donde los estados actúan en busca de su propia seguridad y supervivencia. Este concepto ha influido considerablemente en el realismo, una teoría fundamental en las Relaciones Internacionales que destaca la competencia y la búsqueda de poder entre los estados. (Bull, La sociedad anárquica: un estudio del orden en la política mundial, 1977)

Las RI se definen por las interacciones entre entidades en el ámbito internacional, incluyendo estados, organizaciones internacionales, empresas y actores no estatales. Su evolución se remonta a los tratados y acuerdos bilaterales de la antigüedad, pero el surgimiento de los Estados modernos y la Paz de Westfalia en 1648 marcaron un hito crucial al establecer principios fundamentales de soberanía estatal. Autores como Charles Tilly, en "Coerción, Capital y Estados Europeos", analizan cómo la formación de estados influyó en la configuración del sistema internacional (Tilly, 1992).

A medida que el mundo experimentaba transformaciones, desde la Revolución Industrial hasta las guerras mundiales, las RI se consolidaron como una disciplina académica.

Diversas teorías han moldeado la comprensión de las RI a lo largo del tiempo. El realismo, personificado por pensadores como Hans Morgenthau, destaca la competencia entre estados en busca de poder y seguridad. En contraste, el liberalismo, respaldado por figuras como Joseph Nye, enfatiza la cooperación, la interdependencia y la importancia de las instituciones internacionales. La teoría crítica, representada por autores como Robert Cox, desafía las estructuras de poder establecidas, examinando las dimensiones sociales y económicas de las RI.

Las RI no solo involucran a los estados. Actores no estatales, como corporaciones multinacionales y organizaciones no gubernamentales (ONG), desempeñan un papel cada vez más influyente. Susan Strange, con su enfoque en las empresas multinacionales, destaca cómo estas entidades pueden tener un impacto significativo en la configuración de políticas y la economía global (Strange, 2003). Las organizaciones internacionales, como la ONU, actúan como mediadoras y facilitadoras de la cooperación internacional en temas que van desde la paz hasta la salud global.

Immanuel Kant, con su visión utópica plasmada en "Paz Perpetua", propone que las repúblicas democráticas son más propensas a mantener la paz entre sí. Este idealismo liberal, que destaca la democracia como un factor de estabilidad, ha alimentado debates sobre la promoción de la democracia como medio para la paz global. (Kant, 1975)

Desde América Latina, la teoría de la dependencia, forjada por intelectuales como Raúl Prebisch, examina las desigualdades estructurales en las relaciones económicas internacionales. Este enfoque crítico resalta la necesidad de abordar las disparidades económicas y aboga por una reconfiguración de las relaciones entre países desarrollados y en desarrollo.

La comprensión de las RI es esencial en un mundo interconectado. En el ámbito económico, el comercio internacional y las inversiones dependen de relaciones estables y acuerdos bilaterales. En el ámbito político, la resolución de conflictos y la cooperación en temas globales como el cambio climático requieren un entendimiento profundo de las dinámicas internacionales. Además, en la era de la información, la rapidez con la que los eventos internacionales pueden afectar a nivel local subraya la importancia de una ciudadanía informada sobre cuestiones internacionales.

Es esencial la comprensión de este lineamiento de investigación ya que se menciona el ámbito económico que nos permitirá profundizar en los análisis de economía que Ecuador tiene con los Brics donde también influye el comercio internacional que está totalmente ligado a esta investigación por parte de los datos cuantitativos que se muestran en la investigación y nos otorga un acceso más comprensivo sobre la conclusión que se quiere llegar dentro de este planteamiento.

Estas representan un campo dinámico que ha evolucionado en respuesta a los cambios históricos y políticos. A través de las contribuciones de pensadores como Waltz, Bull, Morgenthau, Nye y Strange, se ha construido una comprensión más profunda de la anarquía en las relaciones internacionales, la competencia y cooperación entre los estados, y la creciente influencia de actores no estatales.

Las Relaciones Internacionales, como disciplina y fenómeno global, representan un tejido complejo de interacciones y dinámicas. Su evolución histórica refleja la cambiante naturaleza del mundo, desde los enfrentamientos entre imperios hasta la era de la globalización. Las teorías que sustentan este campo ofrecen marcos conceptuales para interpretar las complejidades de las relaciones internacionales, desde las motivaciones de los estados hasta la influencia de actores no estatales.

El desarrollo de las RI económicas ha sido una narrativa que se ha tejido a lo largo de los siglos, desde las rutas comerciales antiguas hasta la globalización contemporánea. La creación de instituciones económicas internacionales después de la Segunda Guerra Mundial, como el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial, marcó un cambio significativo hacia la cooperación económica a nivel mundial. Este período también presenció el establecimiento de acuerdos comerciales regionales, como la Comunidad Económica Europea (CEE), sentando las bases para una integración económica más profunda.

En el ámbito económico, los estados tradicionalmente han sido los principales actores, utilizando políticas comerciales y acuerdos bilaterales para impulsar sus intereses económicos. Sin embargo, la creciente influencia de actores no estatales, como las corporaciones multinacionales y las organizaciones no gubernamentales, ha transformado el escenario económico. Las empresas, al expandirse a nivel global, han influido significativamente en la producción y el comercio, mientras que las ONG desempeñan un papel crucial en la promoción de prácticas económicas sostenibles.

La globalización ha sido un motor fundamental de la interconexión económica a escala mundial. La apertura de mercados, la rápida circulación de capitales y la integración de cadenas de suministro transnacionales son características distintivas de esta era. Sin embargo, la globalización también ha generado desafíos, como la desigualdad económica y la vulnerabilidad ante crisis financieras globales. La crisis económica de 2008 ilustra cómo las interdependencias económicas pueden provocar impactos significativos a nivel mundial.

James H. Mittelman, profesor de relaciones internacionales e investigador en economía política internacional, sostiene que “La globalización es una fusión de procesos transnacionales y estructuras domésticas que permiten que la economía, la política, la cultura y la ideología de un país penetre en otro. La globalización es inducida por el mercado, no es un proceso guiado por la política” (Mittelman, 2002).

Las RI en el ámbito económico constituyen un entramado complejo de interacciones que ha evolucionado a lo largo de la historia. Desde teorías

económicas que delinear la búsqueda de intereses nacionales hasta la creciente influencia de actores no estatales en la economía global, este campo ofrece una panorámica rica y dinámica. La globalización ha intensificado la interconexión económica, pero también ha planteado desafíos que requieren respuestas cooperativas. En un mundo donde las decisiones económicas en una parte del globo pueden resonar en otra, entender las RI económicas se vuelve crucial para forjar un futuro de prosperidad compartida y sostenibilidad global.

El estudio de las Relaciones Internacionales se ve fuertemente influenciado por los paradigmas utilizados para analizar el sistema internacional y su definición. La cosmovisión de la realidad internacional juega un papel crucial para aquellos que se especializan en este ámbito. Dada su naturaleza interdisciplinaria y multicausal, las RRII son objeto de interpretaciones diversas, con realistas y liberales considerándose como una disciplina centrada en el estado, mientras que teorías críticas, como la constructivista, las examinan desde una perspectiva que va desde lo micro hasta lo macro, focalizando la atención en los individuos que componen el sistema internacional.

Enfatizando más sobre las Teorías de las Relaciones Internacionales (RI) estas constituyen un entramado conceptual que tiene como objetivo esclarecer y entender las intrincadas interacciones entre los actores estatales y no estatales a nivel global. Estos enfoques teóricos no se limitan a la mera descripción de eventos, sino que proporcionan marcos interpretativos que posibilitan el análisis y la anticipación de comportamientos en el ámbito internacional.

2.2 Ontología

Este proyecto de titulación se adhiere a la perspectiva ontológica de la teoría de la dependencia. La globalización ha transformado el panorama económico mundial, propiciando la formación de bloques y alianzas estratégicas entre naciones. Dentro de este contexto, los BRICS (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica) han emergido como actores clave, desempeñando un papel significativo en las dinámicas comerciales a nivel global.

Ecuador, como país, ha buscado fortalecer su posición económica a lo largo del tiempo y dentro de este contexto la colaboración con los BRICS ha tenido impactos económicos, a pesar de que Ecuador como tal no es un miembro formal de grupo económico si ha logrado beneficiarse de las relaciones comerciales y acuerdos estratégicos con estos países.

En este marco, la interdependencia económica no es simplemente una realidad objetiva, sino que es construida socialmente a través de discursos, interacciones y prácticas compartidas. Wendt argumenta que las ideas sobre la

interdependencia económica pueden influir en la forma en que los actores económicos perciben sus intereses y construyen coaliciones. (Wendt, 1999)

Para comprender la dinámica entre Ecuador y los BRICS, es esencial recurrir a la Teoría de la Dependencia, la cual postula que las naciones en desarrollo están interconectadas de manera desigual en la economía global. Autores como Raúl Prebisch y Celso Furtado han contribuido significativamente a esta teoría, señalando la necesidad de examinar las relaciones económicas desde una perspectiva estructural, considerando las disparidades de poder entre países desarrollados y en desarrollo. Se revelan como una lente valiosa para entender las relaciones económicas entre naciones, especialmente aquellas entre economías desarrolladas y en desarrollo. En el caso ecuatoriano, este enfoque implica examinar cómo la dependencia de ciertos productos, la vulnerabilidad a las fluctuaciones de precios y la capacidad de negociación en el ámbito internacional han sido moldeadas por las interacciones con los BRICS.

Las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y cada uno de los BRICS constituyen un aspecto central de este análisis. Paul Krugman y Maurice Obstfeld, en sus contribuciones a la teoría del comercio internacional, destacan la importancia de entender los términos de intercambio y los beneficios mutuos en estas relaciones.

El análisis del impacto de las relaciones comerciales bilaterales entre Ecuador y los BRICS se enriquece al explorar los conceptos propuestos por estos destacados teóricos mencionados anteriormente. Estos eruditos han subrayado la importancia de comprender los términos de intercambio y los beneficios mutuos en el contexto de las relaciones comerciales internacionales.

Paul Krugman y Maurice Obstfeld, en su obra seminal "Economía Internacional: Teoría y Política", destacan los términos de intercambio como un indicador clave para evaluar el desempeño económico de una nación en el ámbito global. En el caso de Ecuador y su relación con los BRICS, estos términos se refieren a la relación entre los precios de sus exportaciones e importaciones. (Krugman & Obstfeld, Economía Internacional: Teoría y Política, 2008)

Ellos proponen que entender cómo estos términos evolucionan es esencial para interpretar la influencia de las relaciones comerciales bilaterales. Mejoras en los términos de intercambio pueden significar que Ecuador recibe un mayor valor por sus exportaciones, fortaleciendo su posición en la balanza comercial. Este enfoque teórico facilita una evaluación más detallada de cómo las negociaciones, acuerdos y dinámicas del mercado afectan directamente la economía ecuatoriana.

El principio de beneficios mutuos, según Krugman y Obstfeld, destaca la necesidad de que ambas partes involucradas en una relación comercial obtengan ganancias significativas. En "Economía Internacional", estos autores argumentan que este principio es esencial para mantener relaciones comerciales sostenibles y equitativas.

En el contexto específico de Ecuador, la aplicación de la Teoría de la Dependencia implica analizar cómo los BRICS han influido en su balanza comercial, considerando factores como la dependencia de ciertos productos, la vulnerabilidad ante fluctuaciones de precios y la capacidad de negociación en las transacciones internacionales.

La aplicación de la Teoría de la Dependencia en el análisis de la influencia de los BRICS en la balanza comercial ecuatoriana entre 2019 y 2021 revela una red compleja de relaciones económicas. Ecuador, como nación en desarrollo, se encuentra inmerso en una dinámica de dependencia que se manifiesta en su comercio con los BRICS.

Las relaciones comerciales bilaterales se erigen como puntos cruciales de impacto. La teoría de Krugman y Obstfeld subraya la importancia de comprender los términos de intercambio y los beneficios mutuos, elementos que han sido determinantes en las interacciones entre Ecuador y los BRICS.

Los patrones de exportación e importación, analizados a través de las teorías de Ricardo y Porter, revelan la complejidad de la estructura de la balanza comercial ecuatoriana. La identificación de productos clave en estas transacciones proporciona información crucial sobre la naturaleza específica de la relación económica entre Ecuador y los BRICS.

En última instancia, este análisis teórico ofrece una base sólida para comprender la dinámica compleja de la influencia de los BRICS en la balanza comercial ecuatoriana. La Teoría de la Dependencia actúa como un marco conceptual esencial, permitiendo una interpretación profunda de cómo las relaciones comerciales con los BRICS afectan la estructura económica de Ecuador. Este entendimiento no solo enriquece el discurso académico, sino que también ofrece a los formuladores de políticas y a los actores económicos una perspectiva informada para abordar los desafíos y oportunidades presentes en estas interacciones comerciales.

Para este análisis se pretende analizar los datos que fueron recopilados sobre las exportaciones e importaciones que ha tenido Ecuador para con los BRICS y el uso de las teorías de las relaciones internacionales como instrumento para observar el comportamiento de los países en cuestiones económicas. Esta investigación se está llevando a cabo examinando el foco del

proyecto en su ambiente usual, sin aspirar a una casualidad como lo establece el constructivismo.

2.3 Procesamiento y Análisis de información

La investigación demanda una exploración exhaustiva de los datos nacionales para proporcionar una comprensión profunda de la realidad, sirviendo como punto de partida esencial para abordar de manera integral el problema formulado en este estudio. Dada la naturaleza intrínseca de los temas económicos y comerciales abordados, se torna imperativo incluir una gama diversa de indicadores.

Este enfoque no solo busca arrojar luz sobre la magnitud del problema, sino que también pretende enriquecer la experiencia del lector al ofrecer una visión más detallada y holística de la situación en cuestión. Además, la inclusión de una variedad de indicadores económicos y comerciales contribuye a la formulación de posibles resultados, marcando así el tránsito hacia la fase analítica cualitativa.

Es necesaria la comprensión del proceder de los países y su comportamiento respecto a los acuerdos comerciales e inversiones que estos países realizan entre sí y su influencia en la balanza comercial ecuatoriana. Este trabajo hará uso de la epistemología inductiva.

La epistemología inductiva se caracteriza por su énfasis en la observación y la inferencia como medios fundamentales para la adquisición de conocimiento. En lugar de basarse en deducciones lógicas a priori, la epistemología inductiva aborda la construcción del conocimiento a través de la recopilación de datos empíricos y la generalización a partir de observaciones específicas.

La epistemología inductiva, un pilar esencial en la filosofía del conocimiento, se erige como un enfoque que busca comprender cómo adquirimos y justificamos nuestro entendimiento del mundo. Este ensayo se aventura en la esencia de la epistemología inductiva, explorando sus fundamentos, sus métodos y su impacto en la construcción del conocimiento empírico.

John Stuart Mill, en su obra "A System of Logic", contribuyó significativamente a la epistemología inductiva. Mill defendió el método inductivo como "el método de los métodos", destacando su eficacia para la formación de leyes generales a partir de la experiencia. Su enfoque se centraba en la acumulación de evidencia y la generalización a través de la inferencia inductiva. (Mill, 1843)

Aunque influyente, la epistemología inductiva no está exenta de críticas. Karl Popper cuestionó la validez lógica de la inducción y propuso el principio de falsacionabilidad. En "La Lógica de la Investigación Científica", Popper

argumentó que ninguna cantidad de observaciones puede validar completamente una teoría, pero una sola observación puede invalidarla. (Popper, 1962)

La epistemología inductiva se basa en el proceso de razonamiento inductivo, el cual implica llegar a conclusiones generales a partir de observaciones específicas o evidencia empírica. A diferencia del razonamiento deductivo, que parte de principios generales para llegar a conclusiones específicas, la inducción se fundamenta en la idea de que la repetición de patrones observados en la experiencia conduce a la formulación de leyes generales o teorías.

Los principios fundamentales en los que se basa la epistemología inductiva incluyen:

1. **Observación Empírica:** La inductiva comienza con la observación cuidadosa de fenómenos o eventos particulares en el mundo. Estas observaciones pueden abarcar una amplia variedad de contextos, desde experimentos científicos hasta experiencias cotidianas.
2. **Recolección de Datos:** La acumulación de datos empíricos es esencial en el razonamiento inductivo. La idea es que, al recopilar suficiente evidencia, se pueden identificar patrones o regularidades que sugieren la existencia de una ley general.
3. **Generalización:** A través de la generalización, se extraen conclusiones amplias a partir de las observaciones específicas. Si se observa que ciertos eventos o fenómenos ocurren de manera consistente en diferentes situaciones, se infiere que estas regularidades son aplicables de manera más general.
4. **Formación de Teorías o Leyes:** La epistemología inductiva busca la construcción de teorías o leyes generales que expliquen y prevean el comportamiento observado. Estas teorías se consideran provisionales y sujetas a revisión a medida que se acumula más evidencia.

Esta investigación de titulación hace uso del estudio de caso que toma forma como uso de herramienta de investigación. Ya que este proyecto no pretende establecer explicación divagando en ellas, sino que busca el entendimiento del comportamiento de Ecuador para con los BRICS en torno a las teorías de las relaciones internacionales que se proyectan en la balanza comercial ecuatoriana, donde su enfoque es cualitativo y cuantitativo.

Según Hernández, Fernández y Baptista, "el enfoque cualitativo utiliza la recolección de datos sin medición numérica para descubrir o afinar preguntas de investigación en el proceso de interpretación" (Hernández, 2010). En esta

investigación se trata de analizar y comprender la influencia que ha tenido el grupo económico de los BRICS en la balanza ecuatoriana respecto a diversos escenarios que ha pasado tanto el Ecuador como el mundo en su caso está la pandemia del COVID-19 que fue una época de cambios económicos y a su vez lo más reciente, nos referimos a la guerra de Rusia y Ucrania ya que al ser perteneciente de este grupo económico es innegable el daño colateral que este puede y ha sufrido es por eso se usara ambos métodos para poder evaluar de todas la formas posibles este escenario establecido.

El método cualitativo es una herramienta de investigación que se distingue por su enfoque detallado y exploratorio para comprender fenómenos sociales y humanos como los que se mencionaron anteriormente. A diferencia de los métodos cuantitativos, que se centran en la medición numérica y la estadística, el método cualitativo busca capturar la riqueza y complejidad de las experiencias humanas.

En el corazón del método cualitativo se encuentra la recopilación y análisis de datos no numéricos. Esto puede incluir observaciones directas, entrevistas en profundidad, análisis de contenido de documentos y estudios de casos, entre otros enfoques. La flexibilidad es una característica clave, permitiendo que la investigación se adapte y evolucione según las nuevas comprensiones emergentes.

La interpretación y contextualización son fundamentales en la metodología cualitativa. En lugar de buscar generalizaciones universales, este método se centra en la comprensión de los significados subyacentes y las perspectivas individuales. La atención a los detalles y la inmersión en el entorno social son esenciales para captar la complejidad de los fenómenos estudiados.

Además, el método cualitativo reconoce la subjetividad del investigador como una parte inherente del proceso. La interpretación del investigador, sus experiencias y perspectivas influyen en la forma en que se recopilan y analizan los datos. Esto no se percibe como un sesgo negativo, sino como una herramienta para enriquecer la comprensión del fenómeno. Según Sampieri, el enfoque cuantitativo se fundamenta en un esquema deductivo y lógico que busca formular preguntas de investigación e hipótesis para posteriormente probarlas. (Sampieri, 2003)

La recopilación de información para este estudio de caso se lleva a cabo mediante el uso de fuentes primarias y secundarias. Se opta por realizar entrevistas semi estructuradas con expertos en el fenómeno investigado como fuente primaria, buscando obtener insights detallados y contextualizados.

De manera complementaria, se realiza una revisión documental que abarca la recopilación de datos provenientes de artículos científicos, libros y

documentales como fuentes secundarias. Esta combinación de enfoques permite una aproximación completa al tema, aprovechando la experiencia directa de los expertos y el respaldo de la literatura existente, consolidando así una base sólida para el análisis de la investigación.

Una de las herramientas que se usara en esta investigación para recabar información son las entrevistas que son dadas por el método cualitativo donde se analizara diversos números que se han investigados por parte de instituciones económicas sobre las exportaciones e importaciones que ha tenido el Ecuador por parte de los BRICS. Las entrevistas desempeñan un papel fundamental en el método cualitativo de investigación, sirviendo como una herramienta valiosa para explorar en profundidad las experiencias individuales, perspectivas y contextos.

En este enfoque, la entrevista se concibe como una conversación reflexiva entre el investigador y el participante, proporcionando un espacio donde las voces y narrativas individuales pueden emerger de manera rica y detallada.

La entrevista según Lanuez y Fernández como el método empírico, basado en la comunicación interpersonal establecida entre el investigador y el sujeto o los sujetos de estudio, para obtener respuestas verbales a las interrogantes planteadas sobre el problema. (Lanuez, 2014)

La flexibilidad inherente a las entrevistas cualitativas permite una adaptación continua de las preguntas en función de las respuestas del participante, fomentando así la revelación de aspectos no previstos inicialmente. Este proceso de interacción bidireccional contribuye a una comprensión más completa y matizada de los fenómenos investigados. Además, el uso de preguntas abiertas y semiabiertas permite explorar temas de manera holística, sin imponer estructuras restrictivas.

La interpretación y el análisis de los datos de las entrevistas cualitativas se centran en la identificación de patrones, temas recurrentes y significados emergentes. La riqueza de los relatos individuales se convierte en el tejido de comprensión, permitiendo al investigador sumergirse en la complejidad de las experiencias humanas. En conclusión, las entrevistas en el método cualitativo son una herramienta invaluable que amplifica las voces individuales, capturando la esencia de la diversidad y la singularidad en la investigación.

Cuando se realiza una revisión de documental según Hurtado afirma que una revisión documental es una técnica en donde se recolecta información escrita sobre un determinado tema, teniendo como fin proporcionar variables que se relacionan indirectamente o directamente con el tema establecido, vinculando esta relaciones, posturas o etapas, en donde se observe el estado

actual de conocimiento sobre ese fenómeno o problemática existente. (Hurtado, 1988).

La validación de los hallazgos de este proyecto de análisis se realiza mediante la triangulación, que involucra la aplicación simultánea y comparativa de tres técnicas distintas. Este enfoque busca contrarrestar y complementar las diferentes perspectivas, con el objetivo de obtener resultados más fieles.

Para Cowman, la triangulación se define como la combinación de múltiples métodos en un estudio del mismo objeto o evento para abordar mejor el fenómeno que se investiga. (Cowman, 1993)

A su vez, Morse define la triangulación metodológica como el uso de al menos dos métodos, usualmente cualitativo y cuantitativo para direccionar el problema de investigación. Cuando un método de investigación es inadecuado, la triangulación se usa para asegurar que se toma una aproximación más comprensiva en la solución del problema de investigación. (Morse, 2003)

Dada la naturaleza integral de este estudio, la aplicación de la triangulación es esencial para lograr una comprensión más completa y objetiva del fenómeno abordado en este proyecto. Esta estrategia posibilita la obtención de un conjunto más sólido de información y métodos interpretativos, contribuyendo a reducir la subjetividad en el ámbito de la investigación en ciencias sociales. Estas ciencias, por su propia naturaleza, suelen ser inherentemente subjetivas, y la triangulación se presenta como un recurso valioso para mitigar dicho sesgo. Es importante destacar que no se pretende considerar negativa la subjetividad, ya que es un elemento ineludible en esta disciplina científica.

CAPÍTULO III
ANÁLISIS DE RESULTADO

3. Análisis de Resultado

A lo largo de este capítulo se analizarán los datos cuantitativos de las exportaciones e importaciones tanto de los Brics hacia Ecuador, que se basaran en diversos medidores macroeconómicos que ofrecen una visión integral de la salud de su economía.

3.1 Índice de Desarrollo Humano: Ecuador - BRICS

El Índice de Desarrollo Humano (IDH) se presenta como un indicador efectivo para evaluar el estilo de vida y la prosperidad de un país. Es esencial comprender los medios generales del estilo de vida de los ecuatorianos y cómo ha evolucionado con el tiempo. Lamentablemente, los datos disponibles sólo abarcan hasta el año 2021, y es evidente que las circunstancias posteriores han influido en estos indicadores. Sin embargo, estos datos ofrecen un punto de partida valioso para entender la situación hasta ese momento.

Índice de Desarrollo Humano de Ecuador y los Brics

IDH – ECUADOR

- 2019: 0.76
- 2020: 0.731
- 2021: 0.74

En 2021, Ecuador experimentó un avance en su Índice de Desarrollo Humano (IDH), alcanzando 0,74 puntos, en comparación con el 0,731 registrado en 2020. El IDH, una significativa métrica de progreso humano desarrollada anualmente por las Naciones Unidas, difiere de los indicadores previos centrados en el desarrollo económico al evaluar la salud, la educación y los ingresos.

Ubicado en el puesto 95 del ranking mundial de desarrollo humano, Ecuador clasifica sus logros tomando en consideración tres variables clave: la esperanza de vida de 73,67 años, la tasa de mortalidad del 6,72‰ y una renta per cápita de 5.052 € euros. Estos elementos contribuyen a dimensiones cruciales del IDH, como una vida saludable, la adquisición de conocimientos y la garantía de un nivel de vida digno (Datos Macro, 2022).

IDH – BRASIL

- 2019: 0.766
- 2020: 0.758
- 2021: 0.754

En 2021, el Índice de Desarrollo Humano (IDH) de Brasil registró una ligera disminución, alcanzando los 0,754 puntos, en comparación con los 0,758 puntos de 2020. Este indicador es clave al clasificar a los países según su desarrollo humano, y en el caso de Brasil, se sitúa en la posición 87 de dicho ranking.

El IDH evalúa tres variables fundamentales: la vida larga y saludable, el acceso a conocimientos y la garantía de un nivel de vida digno. Factores como la esperanza de vida de 72,75 años, la tasa de mortalidad del 8,33‰ y una renta per cápita de 6.500 € euros son elementos determinantes en la construcción de este índice.

Estos datos proporcionan una visión integral de la situación en Brasil, donde se observa la compleja interacción entre la salud, la educación y los ingresos, factores esenciales para comprender su posición en el panorama global del desarrollo humano (Datos Macro, 2022).

IDH – RUSIA

- 2019: 0.845
- 2020: 0.83
- 2021: 0.822

En 2021, el Índice de Desarrollo Humano (IDH) de Rusia experimentó una ligera disminución, situándose en 0,822 puntos, en comparación con los 0,83 puntos registrados en 2020. A pesar de este descenso, Rusia ocupa el puesto 52 en el ranking mundial de desarrollo humano.

El IDH, al evaluar aspectos cruciales como la vida larga y saludable, el acceso a conocimientos y la garantía de un nivel de vida digno, refleja la complejidad de la situación en Rusia. Factores como la esperanza de vida de 69,36 años, la tasa de mortalidad del 16,7‰ y una renta per cápita de 10.661 € euros son elementos que influyen en este indicador. Estos datos ofrecen una visión detallada de la situación socioeconómica en Rusia, mostrando la interconexión entre la salud, la educación y los ingresos en el contexto de su desarrollo humano (Datos Macro, 2022).

IDH – INDIA

- 2019: 0.645
- 2020: 0.642
- 2021: 0.633

En 2021, el Índice de Desarrollo Humano (IDH) de India experimentó un ligero deterioro, alcanzando los 0,633 puntos en comparación con los 0,642 puntos de 2020. Este descenso sitúa a India en el puesto 132 del ranking mundial de desarrollo humano, reflejando desafíos significativos para sus habitantes en términos de calidad de vida.

El IDH, al considerar aspectos cruciales como la vida larga y saludable, el acceso a conocimientos y la garantía de un nivel de vida digno, revela la complejidad de la situación en India. Factores como la esperanza de vida de 67,24 años, la tasa de mortalidad del 9,45‰ y una renta per cápita de 1.891 € euros son elementos determinantes en la construcción de este índice.

Estos datos ofrecen una perspectiva detallada de los desafíos socioeconómicos en India, evidenciando la interrelación entre la salud, la educación y los ingresos en el contexto de su desarrollo humano (Datos Macro, 2022).

IDH – CHINA

- 2019: 0.762
- 2020: 0.764
- 2021: 0.768

En 2021, el Índice de Desarrollo Humano (IDH) de China experimentó una mejora, alcanzando los 0,768 puntos en comparación con los 0,764 puntos de 2020. Esta mejoría posiciona a China en el puesto 79 del ranking mundial de desarrollo humano.

El IDH, al evaluar aspectos clave como la vida larga y saludable, el acceso a conocimientos y la garantía de un nivel de vida digno, refleja la complejidad y el progreso en China. Factores como la esperanza de vida de 78,21 años, la tasa de mortalidad del 7,18‰ y una renta per cápita de 10.623 € euros son elementos esenciales en la construcción de este indicador.

Estos datos ofrecen una visión detallada del avance socioeconómico en China, evidenciando la interconexión entre la salud, la educación y los ingresos en el contexto de su desarrollo humano (Datos Macro, 2022).

IDH – SUDÁFRICA

- 2019: 0.736
- 2020: 0.727
- 2021: 0.713

En 2021, el Índice de Desarrollo Humano (IDH) de Sudáfrica experimentó un descenso, situándose en 0,713 puntos en comparación con los 0,727 puntos de 2020. Este retroceso coloca a Sudáfrica en el puesto 109 del ranking mundial de desarrollo humano.

El IDH, al considerar factores cruciales como la vida larga y saludable, el acceso a conocimientos y la garantía de un nivel de vida digno, refleja la complejidad de la situación en Sudáfrica. Elementos como la esperanza de vida de 62,34 años, la tasa de mortalidad del 11,43‰ y una renta per cápita de 5.885 € euros son componentes esenciales en la construcción de este indicador (Datos Macro, 2022).

3.1.1 PIB Ecuatoriano y sus características clave en el periodo de análisis

Posteriormente, se llevará a cabo un examen del Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador durante el período de análisis, destacando los eventos históricos más significativos que hayan influido en las variaciones del PIB.

Producto Interno Bruto Ecuatoriano

A lo largo del año 2019, la economía experimentó un crecimiento, a pesar de haber enfrentado un desafío significativo en 2016 con el terremoto que afectó gravemente la infraestructura, especialmente en la provincia de Esmeraldas. Aunque se observan variaciones leves, el crecimiento se mantuvo a un ritmo muy lento, clasificándose más como una recesión. Este término se atribuye al

hecho de que no logró superar el ritmo natural de la inflación y no representó un cambio sustancial más allá de un crecimiento muy gradual. Este escenario puede plantear preocupaciones sobre la salud de la industria interna, indicando posiblemente un problema subyacente.

Durante el año 2020, Ecuador se enfrentó a una suspensión temporal de actividades productivas debido a la pandemia de COVID-19. El Gobierno Nacional respondió promulgando el Decreto Ejecutivo No. 1017 el 16 de marzo de 2020, declarando el estado de excepción por calamidad pública. Esta medida se renovó en dos ocasiones y concluyó el 13 de septiembre, momento a partir del cual se flexibilizaron las restricciones y se reanudaron las actividades económicas de forma progresiva.

La economía ecuatoriana se vio impactada por los efectos globales de la pandemia, manifestados en la reducción del precio del petróleo crudo debido a la disminución de la demanda externa y la contracción económica en la Unión Europea, Estados Unidos y China. El precio del barril del crudo ecuatoriano experimentó fluctuaciones, desde un promedio de USD 14,22 en abril de 2020 hasta alcanzar los USD 36 por barril en septiembre del mismo año.

En abril de 2020, el Oleoducto Transecuatoriano (SOTE) y el Oleoducto de Crudos Pesados (OCP) sufrieron roturas y daños en sus tuberías debido a la erosión del cauce del Río Coca. Esta situación resultó en una disminución del 12,06% en la producción de petróleo crudo entre enero y septiembre de 2020 en comparación con el mismo período del año anterior.

Estas circunstancias llevaron a una contracción de la demanda interna en 2020, atribuida a la caída en el Gasto de Gobierno y la reducción del Gasto de Consumo Final de los Hogares. Las importaciones de bienes y servicios también se redujeron significativamente en todos los rubros, incluyendo bienes de capital, bienes de consumo, materias primas, y combustibles y lubricantes.

En cuanto a la inversión, se anticipa una disminución tanto en la inversión pública como en la privada, con reducciones proyectadas de USD 1.300,1 millones y USD 1.555,9 millones, respectivamente.

Finalmente, las exportaciones de petróleo crudo y derivados experimentaron una contracción de USD 3.700 millones. Sin embargo, las exportaciones no petroleras, principalmente en los sectores de minería, banano, plátano, camarón, cacao y productos elaborados, se espera que tengan un rendimiento positivo, con un crecimiento estimado de USD 250,0 millones.

En el transcurso del año 2021, la economía global experimentó una marcada recuperación, reflejada en un crecimiento significativo del 5.9%, tras la contracción del 3.1% en 2020. A pesar de los desafíos persistentes, como los

choques de oferta vinculados al comercio internacional, Los problemas laborales, el aumento del precio de la energía y la expansión de variantes de COVID-19, se proyecta una moderación a un 4.4% en 2022. Cabe destacar que estas proyecciones no consideran aún el impacto del conflicto entre Rusia y Ucrania, que se iniciará en febrero de 2023.

En el contexto ecuatoriano, la economía experimentó un crecimiento del 4.2% en 2021, en comparación con la contracción del -7.8% en 2020. Este repunte se atribuyó a un aumento positivo del Gasto de Consumo Final de los Hogares (10.2%) y la Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF) (4,3%). Es relevante señalar que el consumo de los hogares superó los niveles previos a la pandemia, alcanzando niveles similares a 2019.

Analizando los sectores, se destacan crecimientos interanuales significativos en áreas como refinación de petróleo (23,9%), alojamiento y servicios de comida (17,4%), acuicultura y pesca de camarón (16,2%) y transporte (13,1%). En términos de Valor Agregado, el sector no petrolero exhibió una dinámica más robusta (4,2%) en comparación con el sector petrolero (0,2%). Este repunte se atribuyó a la recuperación de la demanda, tanto a nivel doméstico como internacional, impulsada por la implementación exitosa del esquema de vacunación contra el COVID-19 y la consiguiente reactivación de las actividades productivas y comerciales.

Este aumento en la actividad económica se traduce en un incremento de los precios, evidenciado por una inflación del 1,94% en diciembre de 2021, en contraste con la reducción de precios en el mismo mes de 2020 (-0,93%). A partir de julio de 2021, la variación interanual del Índice de Precios al Consumidor (IPC) se volvió positiva después de doce meses consecutivos de presentar un IPC negativo. Este cambio se atribuyó en gran medida a los incrementos de los precios en los servicios de transporte y combustibles. Es relevante señalar que desde 2019, el país había experimentado deflaciones anuales.

A pesar de las mejoras en los indicadores del mercado laboral ecuatoriano con respecto a 2020, aún no se lograron recuperar completamente los niveles de pre pandemia. En 2021, se observará una disminución de la tasa de desempleo en aproximadamente un punto porcentual (de 5.6% a 4.7%), así como mejoras en los indicadores de pobreza (de 33% a 27.7%), pobreza extrema (de 15.4% a 10,5%) y desigualdad (Coeficiente de Gini de 0,49 a 0,47). No obstante, persisten desafíos estructurales en el mercado laboral, como la proporción de la Población Económicamente Activa (PEA) con empleo adecuado (33,7%) y el porcentaje en situación de subempleo (23,5%).

La recuperación de la confianza, el aumento de los precios del petróleo y la recepción de desembolsos por parte de multilaterales contribuyeron a la mejora

de las Reservas Internacionales (RI). Se registró un crecimiento notable de USD 702,2 millones, cerrando el año 2021 con un total de USD 7.897,9 millones. Este incremento posicionó las reservas en un nivel que asegura una cobertura de más del 100% de los depósitos de las entidades financieras nacionales en el Banco Central del Ecuador (BCE), lo que garantiza la estabilidad del sistema de dolarización.

3.2 Relaciones Comerciales entre Ecuador y los BRICS

En el complejo entramado de las relaciones económicas internacionales, los acuerdos comerciales juegan un papel crucial en la configuración del destino económico de los países. Ecuador, como actor emergente en el escenario mundial, ha buscado fortalecer sus lazos comerciales con diversas regiones del mundo, y entre estas, destaca su interés en los países que conforman el grupo BRICS: Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica. Estos países, caracterizados por su pujanza económica y su influencia global, representan socios estratégicos para Ecuador en su búsqueda de diversificación económica y expansión de oportunidades comerciales.

Las relaciones comerciales entre Ecuador y los BRICS (Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica) han experimentado un crecimiento significativo en las últimas décadas, marcando una pauta clave en la economía ecuatoriana. Estas naciones emergentes, caracterizadas por su expansión económica y presencia global, han desempeñado un papel crucial en la diversificación y fortalecimiento de la economía ecuatoriana a través de sus intercambios comerciales. Uno de los aspectos más destacados es la importancia de las exportaciones de Ecuador hacia los BRICS. China, en particular, se ha convertido en un socio comercial fundamental para Ecuador.

La demanda china de productos ecuatorianos, como el petróleo, ha impulsado el crecimiento económico del país sudamericano. Además, la exportación de productos no petroleros, como banano, camarones y flores, ha encontrado un mercado sólido en los países BRICS, diversificando la base exportadora de Ecuador y reduciendo su dependencia del petróleo. La relación comercial con Brasil también ha tenido un impacto positivo en la economía ecuatoriana. La importación de bienes brasileños, como maquinaria y equipos, ha contribuido a modernizar sectores clave de la infraestructura ecuatoriana. Al mismo tiempo, las exportaciones ecuatorianas, incluidos productos agrícolas y textiles, han encontrado en Brasil un mercado dispuesto a diversificar su oferta. Rusia, aunque quizás no sea el socio comercial más destacado, ha contribuido a la economía ecuatoriana mediante la importación de productos como mariscos y frutas. Esta diversificación de los destinos de exportación es esencial para la resiliencia económica de Ecuador, reduciendo su vulnerabilidad ante las fluctuaciones en los mercados tradicionales. India y

Sudáfrica también desempeñan roles clave en la dinámica comercial con Ecuador.

La demanda de productos ecuatorianos en estos mercados ha proporcionado oportunidades para sectores específicos, como la producción agrícola y manufacturera. Además, la importación de bienes y servicios desde estos países ha fomentado la interconexión económica, beneficiando a ambas partes. El fortalecimiento de las relaciones comerciales con los BRICS no solo se limita a las exportaciones. Las importaciones de bienes y tecnologías desde estos países han contribuido a la modernización de la infraestructura y la mejora de la eficiencia en diversos sectores de la economía ecuatoriana.

La transferencia de conocimientos y tecnología proveniente de los BRICS ha sido un catalizador para el desarrollo sostenible y la competitividad global de Ecuador. Sin embargo, es esencial abordar los desafíos que surgen en este contexto comercial. La dependencia excesiva de ciertos productos o socios comerciales puede ser riesgosa. Diversificar aún más las exportaciones y buscar nuevos socios en los BRICS y más allá puede ser una estrategia para mitigar posibles impactos negativos.

En esta exploración, nos adentraremos en el análisis de los acuerdos comerciales entre Ecuador y los BRICS, examinando cómo estos han evolucionado a lo largo del tiempo y cómo han impactado en la economía ecuatoriana. Desde la profundización de la cooperación hasta los desafíos inherentes, este estudio busca iluminar la dinámica de una relación comercial que no solo impulsa el intercambio de bienes y servicios, sino que también abre ventanas de oportunidad para un desarrollo económico sostenible en el contexto global.

3.2.1 Ecuador – Brasil: Exportación e Importación

Las relaciones comerciales entre Ecuador y Brasil han abordado diversos sectores, incluyendo productos agrícolas, manufacturas y energía. Ambos países han buscado fortalecer sus lazos comerciales a lo largo de los años, explorando oportunidades de inversión y cooperación en diferentes áreas.

La asesoría técnica en cuanto a la aplicación de nuevas tecnologías y productos para poder lograr una eficiente producción de muchos productos agrícolas han sido dados por Brasil, China, India y Rusia. Se refleja las exportaciones e importaciones que realiza el Ecuador con Brasil, teniendo un resultado de la Balanza Comercial deficitaria para Ecuador, como se puede observar desde el año 2019 y el 2020 hubo un descenso en las exportaciones (Producto de la pandemia) en el 2021 se reanudan paulatinamente. En tanto que las importaciones se han mantenido estables, con tendencia al alza el 2021

El intercambio comercial entre Ecuador y Brasil asciende a aproximadamente mil millones de dólares anuales, destacándose un considerable superávit a favor de Brasil. Las exportaciones ecuatorianas hacia Brasil incluyen productos como atún, conservas de pescado, cacao, caramelos, textiles y rosas. Recientemente, Brasil ha abierto sus importaciones de camarón y banano procedentes de Ecuador, generando expectativas de un aumento significativo en el comercio bilateral.

En contrapartida, Ecuador importa principalmente vehículos, repuestos, teléfonos móviles y polietileno de Brasil. Este intercambio diversificado refleja una relación comercial en constante evolución. Además de las transacciones comerciales, la cooperación técnica entre ambos países desempeña un papel crucial. En los últimos dos años, más de 1.500 productores ecuatorianos fueron capacitados gracias a la cooperación brasileña, centrándose en el manejo de plagas de mango y maracuyá. Este esfuerzo conjunto ha resultado en un aumento del 10% en la producción de estas frutas en la región costera de Ecuador.

Destacando la importancia de la cooperación, la Agencia Brasileña de Cooperación Humanitaria (ABC) ha desempeñado un papel crucial, especialmente durante la pandemia del coronavirus. Sus gestiones han permitido que Ecuador reciba donativos significativos de medicinas y mascarillas, beneficiando a la población ecuatoriana en un momento crítico.

La política exterior brasileña emerge como un factor determinante en el escenario político y económico regional. Su influencia se evidencia en la generación de procesos de inversión directa e indirecta en el sector energético e infraestructural, así como en su liderazgo en los mecanismos de intercambio comercial entre los países de la región.

La tradicional coordinación de políticas entre Ecuador y Brasil, tanto en la integración regional como en asuntos relevantes de la agenda internacional, ha permitido a ambos países trabajar de la mano para la consecución de sus grandes intereses nacionales. Esta colaboración estratégica no solo fortalece los lazos bilaterales, sino que también contribuye al desarrollo económico y social de ambas naciones. En este contexto, se vislumbra un futuro promisorio para la relación entre Ecuador y Brasil, caracterizado por un crecimiento sostenido en el comercio y una cooperación técnica y humanitaria continuada. (Cancillería, 2021)

En el año 2021, Ecuador realizó exportaciones por un valor de \$122 millones a Brasil. Los principales productos exportados por Ecuador a Brasil incluyen plomo en bruto (\$35,6 millones), papel higiénico (\$14,2 millones) y pescado procesado (\$11,8 millones). Durante los últimos 26 años, las exportaciones de Brasil a Ecuador han experimentado un crecimiento anualizado del 5,46%,

pasando de \$230 millones en 1995 a \$916 millones en 2021. (The Observatory of Economic Complexity, 2023)

Mientras que, Brasil realizó exportaciones por un valor de \$916 millones a Ecuador. Los principales productos exportados por Brasil a Ecuador incluyen automóviles (\$81,3 millones), hierro en caliente (\$60,5 millones) y polímeros de etileno (\$45,1 millones). Durante los últimos 26 años, las exportaciones de Brasil a Ecuador han experimentado un crecimiento anualizado del 5,46%, pasando de \$230 millones en 1995 a \$916 millones en 2021. (The Observatory of Economic Complexity, 2023)

3.2.2 Ecuador – Rusia: Exportación e Importación

Aunque históricamente las relaciones comerciales entre Ecuador y Rusia han sido limitadas, ha habido un interés mutuo en diversificar las áreas de cooperación. Se han explorado oportunidades en el ámbito de la energía, con discusiones sobre la colaboración en proyectos conjuntos y la inversión en el sector.

Se puede observar las relaciones comerciales entre Ecuador y Rusia, destacando que las exportaciones superan las importaciones. Rusia, como uno de los principales productores de diversos productos agrícolas y materias primas, ha contribuido significativamente a este equilibrio comercial.

La Guerra de Rusia-Ucrania no es un conflicto distante para Ecuador, ya que ambos países son significativos importadores de banano ecuatoriano en esa región. La disputa tiene un impacto directo en las exportaciones, especialmente hacia Rusia, que representa entre el 20 % y el 25 % de la producción de banano ecuatoriano, y hacia Ucrania, con un 3 %. Este escenario afecta aproximadamente el 30 % del volumen exportado semanalmente, influyendo tanto en las ventas como en los precios de comercialización.

En el año 2021, las exportaciones de Ecuador a Rusia ascendieron a \$999.79 millones, de los cuales \$698.86 millones corresponden al banano. En el caso de Ucrania, las exportaciones alcanzaron los \$124.32 millones, siendo el banano el principal producto con \$79.46 millones. En conjunto, estas transacciones representaron \$778 millones, constituyendo un 22 % del total de banano exportado en 2021. La dependencia de estos mercados se refleja en la asignación semanal del 20 % al 23 % del banano a Rusia y el 56 % a Ucrania, posicionándose como valiosos importadores de esta fruta ecuatoriana. En el año 2020, Rusia exportó servicios a Ecuador por un valor de \$8,36 millones, destacando los servicios de construcción con \$7,67 millones.

En el año 2021, Rusia realizó exportaciones por un valor de \$509 millones a Ecuador. Los principales productos exportados por Rusia a Ecuador fueron

petróleo refinado (\$241 millones), fertilizantes nitrogenados (\$80,5 millones) y fertilizantes minerales o químicos mixtos (\$38,5 millones). Durante los últimos 26 años, las exportaciones de Ecuador a Rusia han experimentado un crecimiento anualizado del 11,1%, pasando de \$65,1 millones en 1995 a \$1,01 mil millones en 2021. (The Observatory of Economic Complexity, 2021)

Hasta marzo de 2022, las exportaciones de banano experimentaron una disminución del 9.95 % en comparación con el año anterior, afectadas también por reducciones en Estados Unidos, África y la región norte de la Unión Europea. En el caso de Rusia, la importación de banano disminuyó en 2.5 millones de cajas en marzo de 2022 respecto al mismo periodo en 2021.

El conflicto en 2022 ha generado una reducción de ingresos de divisas por exportaciones a Rusia y Ucrania, representando una pérdida de \$85 millones, equivalente al 6 % del total no petrolero exportado globalmente. En marzo de 2022, se evidenció una pérdida de \$50 millones debido al bloqueo en el sistema de transacciones, afectando las exportaciones de flores y banano.

A pesar de los desafíos, las exportaciones de banano ecuatoriano a Rusia experimentaron un aumento del 18 % en valor y una disminución del 0.3 % en el primer trimestre de 2022. En el mismo periodo, las exportaciones de flores aumentaron un 19 % en valor y un 2 % en volumen. Sin embargo, las exportaciones de flores a Rusia mostraron decrecimientos significativos del 27 % en valor y del 38 % en volumen de enero a mayo de 2022.

En cuanto a las importaciones, hasta mayo de 2022, Ecuador experimentó un aumento en el valor FOB de productos clave, como máquinas, vehículos, aparatos eléctricos, plásticos, alimentos para animales, abonos y cereales. Destacan los incrementos significativos en el valor de abonos, productos químicos orgánicos, vehículos y alimentos, superando el 40 %. Entre estos productos, los abonos muestran un aumento acumulado superior al 100 % entre 2022 y 2021, siendo Rusia el principal proveedor.

En resumen, la Guerra de Rusia-Ucrania ha tenido un impacto tangible en las exportaciones e importaciones de Ecuador, especialmente en el sector del banano y productos agrícolas, resaltando la necesidad de monitorear de cerca la evolución de este conflicto para adaptar estrategias comerciales y minimizar posibles pérdidas. (Kevin Israel ESPINOZA-TANDAZO, 2022)

3.2.3 Ecuador – India: Exportación e Importación

Las relaciones comerciales entre Ecuador e India se han centrado en productos específicos, como bananos, flores y cacao. Ambos países han

expresado interés en ampliar la cooperación en otros sectores, incluyendo tecnología, ciencia y tecnología de la información, y han explorado oportunidades de inversión en áreas estratégicas.

En el año 2021, Ecuador consolidó su posición en el mercado indio al exportar bienes por un valor total de \$669 millones. Este flujo comercial, impulsado por diversos sectores, refleja una relación bilateral en constante crecimiento. Los productos emblemáticos que lideraron estas exportaciones fueron el petróleo crudo, la madera rugosa y el oro, con contribuciones significativas de \$569 millones, \$48.4 millones y \$15.8 millones, respectivamente.

En el año 2021, India realizó exportaciones por un valor de \$385 millones a Ecuador. Los principales productos exportados por India a Ecuador fueron automóviles (\$40,4 millones), medicamentos envasados (\$39,6 millones) y motocicletas (\$28,6 millones). Durante los últimos 26 años, las exportaciones de Ecuador a India han experimentado un crecimiento anualizado del 22,8%, pasando de \$3,19 millones en 1995 a \$669 millones en 2021. Durante ese año, India no exportó servicios a Ecuador. (The Observatory of Economic Complexity, 2021)

Lo más destacado de esta relación comercial es la notable trayectoria de crecimiento experimentada en los últimos 26 años. Desde modestos \$3.19 millones en 1995, las exportaciones de Ecuador a India han experimentado un crecimiento anualizado impresionante del 22.8%. Este ascenso constante y robusto ha llevado a que en el año 2021 las exportaciones alcancen la cifra significativa de \$669 millones. Este fenómeno no solo resalta la importancia cada vez mayor de India como destino para los productos ecuatorianos, sino también la capacidad de Ecuador para diversificar y expandir sus mercados de exportación a lo largo del tiempo.

El liderazgo del petróleo crudo como el principal producto exportado a India refleja la demanda constante de recursos energéticos por parte de la nación asiática en su búsqueda de fuentes confiables y diversas de energía. Esta exportación masiva no solo ha consolidado la posición de Ecuador como proveedor confiable, sino que también ha contribuido significativamente a la balanza comercial bilateral.

Además, la exportación de madera rugosa y oro señala la diversidad en las exportaciones ecuatorianas, revelando la capacidad del país para atender diferentes demandas del mercado indio. La madera rugosa, con su presencia notable en las exportaciones, indica la relevancia del sector forestal ecuatoriano en el contexto internacional y su capacidad para satisfacer las necesidades de la creciente industria de la construcción en India.

Es importante destacar que, a pesar de esta sólida relación en términos de bienes, en el año 2021 Ecuador no exportó servicios a India. Este aspecto ofrece oportunidades para explorar y expandir aún más la colaboración bilateral, especialmente en sectores como tecnología, educación y turismo, donde la India ha demostrado un crecimiento sustancial.

En resumen, las exportaciones de Ecuador a India no solo son una historia de cifras impresionantes, sino también un testimonio del éxito de la estrategia de diversificación y expansión del país. Este robusto crecimiento anualizado durante más de dos décadas subraya la importancia de mantener y fortalecer las relaciones comerciales con India, abriendo puertas a nuevas oportunidades y consolidando a Ecuador como un actor clave en el mercado asiático.

La tendencia de crecimiento sostenido en las exportaciones de Ecuador a India durante los últimos 26 años, con una tasa anualizada del 22.8%, merece una atención especial. Desde los modestos \$3.19 millones en 1995, las exportaciones ecuatorianas han experimentado un ascenso constante hasta alcanzar la cifra significativa de \$669 millones en 2021. Este impresionante aumento no solo refleja la demanda creciente de productos ecuatorianos en India, sino también la capacidad de Ecuador para posicionarse como un socio comercial confiable y diversificado.

Es relevante señalar que, a pesar de esta sólida relación en términos de bienes, en el año 2021 India no exportó servicios a Ecuador. Esto abre una puerta de oportunidades para explorar y ampliar la colaboración bilateral en áreas como tecnología, educación y turismo, donde India ha demostrado un crecimiento significativo a nivel global.

En conclusión, la relación comercial entre India y Ecuador en 2021 es un testimonio de la interconexión y la colaboración mutua. Las exportaciones indias, desde coches hasta medicamentos y motocicletas, subrayan la diversidad y la vitalidad de esta asociación. Además, la tendencia de crecimiento sostenido en las exportaciones ecuatorianas durante las últimas décadas posiciona a ambos países como actores clave en un escenario económico global en constante evolución. A medida que la colaboración continúa floreciendo, se vislumbran oportunidades emocionantes para fortalecer aún más esta relación bilateral en beneficio mutuo. Lo que nos proporciona un desglose de las exportaciones e importaciones de Ecuador con India, reflejando un resultado de balanza deficitaria para el país, excepto en el 2021.

3.2.4 Ecuador – China: Exportación e Importación

Ecuador ha mantenido una relación comercial significativa con China, que ha sido uno de los principales socios comerciales del país. Las exportaciones ecuatorianas, como petróleo, camarones, y bananos, han tenido una presencia

destacada en el mercado chino. Además, ha habido inversiones chinas en proyectos de infraestructura y sectores clave de la economía ecuatoriana.

Se puede analizar las exportaciones e importaciones entre Ecuador y China, revelando un resultado deficitario en la balanza comercial. Las exportaciones muestran una tendencia creciente desde 2018, mientras que las importaciones se mantienen en alrededor de 4 mil millones, experimentando un aumento de más del 50% en 2021.

En el año 2021, Ecuador consolidó su posición como socio comercial clave de China, exportando bienes por un valor total de \$4.03 millones. Esta cifra es el resultado de una asociación económica robusta y diversificada que ha experimentado un crecimiento anualizado impresionante del 21.6% en los últimos 26 años, desde modestos \$24.8 millones en 1995.

Los productos líderes en las exportaciones ecuatorianas a China en 2021 fueron los crustáceos, contribuyendo con \$2.29 millones, seguidos por la mina de cobre con \$850 millones y el petróleo crudo con \$446 millones. Estos productos no solo reflejan la diversidad de la oferta ecuatoriana, sino también la demanda sostenida de China en sectores clave como la pesca, la minería y la energía.

El ascenso constante en las exportaciones de Ecuador a China a lo largo de las últimas décadas es notable. Desde los \$24.8 millones en 1995, las exportaciones han experimentado un crecimiento continuo, alcanzando la cifra significativa de \$4.03 millones en 2021. Este incremento anualizado del 21.6% destaca la confianza mutua y la solidez de la relación comercial entre ambos países.

A pesar de esta vibrante relación en términos de bienes, en el año 2021 Ecuador no exportó servicios a China. Este aspecto presenta oportunidades para explorar y expandir la colaboración bilateral, especialmente en áreas emergentes como tecnología, turismo y educación, donde China ha demostrado un crecimiento destacado a nivel global.

En el ámbito de las importaciones en 2021, China realizó exportaciones por un valor de \$5,94 millones a Ecuador. Los principales productos exportados por China a Ecuador incluyen automóviles (\$285 millones), hierro de mano plana recubierta (\$255 millones) y equipo de transmisión (\$233 millones). Durante los últimos 26 años, las exportaciones de Ecuador a China han experimentado un crecimiento anualizado del 21,6%, pasando de \$24,8 millones en 1995 a \$4,03 millones en 2021. Cabe destacar que en 2021, China no exportó servicios a Ecuador. (The Observatory of Economic Complexity, 2021)

En resumen, la relación económica entre Ecuador y China en 2021 refleja no solo una asociación robusta y en crecimiento constante, sino también la capacidad de ambos países para adaptarse y diversificar sus intercambios comerciales. A medida que continúan fortaleciendo sus lazos, se abren nuevas posibilidades para el desarrollo mutuo y la exploración de áreas de cooperación más allá de los bienes físicos, construyendo así una asociación más integral y beneficiosa para ambas naciones. (Datawheel, 2022)

3.2.5 Ecuador – Sudáfrica: Exportación e Importación

Si bien Sudáfrica es el miembro más reciente de los BRICS, las relaciones económicas con Ecuador han sido exploradas, especialmente en áreas como la minería y la energía. Ambos países han manifestado interés en fortalecer las relaciones comerciales y explorar nuevas oportunidades de cooperación.

En cuanto a las relaciones comerciales entre Sudáfrica y Ecuador, se observa un notable descenso de las importaciones desde 2019 hasta 2020, probablemente influenciado por la pandemia mundial de COVID-19. Sin embargo, en el año 2021, se registra un ligero crecimiento en las importaciones. Por otro lado, las exportaciones muestran una tendencia alcista desde 2018 hasta 2021, generando un superávit en la balanza comercial en 2020 y 2021.

En el año 2021, Ecuador consolidó su presencia en Sudáfrica, exportando bienes por un valor total de \$15.7 millones. Este flujo comercial, impulsado por diversos sectores, subraya la importancia de la relación económica entre ambos países, que ha experimentado un crecimiento anualizado constante del 8.39% en los últimos 26 años.

Los productos líderes en las exportaciones ecuatorianas a Sudáfrica en 2021 fueron los crustáceos, con una contribución significativa de \$9.07 millones, seguidos por los crustáceos procesados con \$2.73 millones y los plátanos con \$2.31 millones. Estos productos no solo reflejan la diversidad de la oferta ecuatoriana, sino también la demanda sudafricana en sectores clave como la pesca y la agricultura.

El incremento constante en las exportaciones de Ecuador a Sudáfrica a lo largo de las últimas décadas es destacable. Desde los \$1.93 millones en 1995, las exportaciones han experimentado un crecimiento constante, alcanzando los \$15.7 millones en 2021. Esta tendencia anualizada del 8.39% refleja la capacidad de ambos países para adaptarse y fortalecer sus lazos comerciales a lo largo del tiempo.

A pesar de esta vibrante relación en términos de bienes, en el año 2021 Ecuador no exportó servicios a Sudáfrica. Este aspecto presenta oportunidades para explorar y expandir la colaboración bilateral en áreas emergentes, donde ambas naciones pueden beneficiarse mutuamente.

En el año 2021, Sudáfrica consolidó su presencia en Ecuador, exportando bienes por un valor total de \$11.9 millones. Esta dinámica relación comercial, impulsada por diversos sectores, refleja la diversidad y la fortaleza de la asociación económica entre ambos países, que ha experimentado un crecimiento anualizado constante del 8.39% en los últimos 26 años.

Entre los productos líderes en las exportaciones sudafricanas a Ecuador en 2021 se destacan el gran acero inoxidable de mano plana, con una contribución de \$1.51 millones, seguido por los pesticidas con \$1.43 millones y el papel sin recubrimiento con \$1.04 millones. Estos productos no solo evidencian la capacidad de Sudáfrica para satisfacer las diversas necesidades ecuatorianas, sino que también subrayan la diversificación de las exportaciones sudafricanas.

El incremento constante en las exportaciones de Ecuador a Sudáfrica a lo largo de las últimas décadas es un testimonio de la solidez de la relación comercial bilateral. Desde los \$1.93 millones en 1995, las exportaciones han experimentado un crecimiento constante, alcanzando los \$15.7 millones en 2021. Esta tendencia anualizada del 8.39% resalta la capacidad de adaptación y la voluntad de ambas naciones para fomentar y fortalecer sus lazos económicos.

Aunque las exportaciones de bienes son una parte integral de esta relación, es interesante observar que en el año 2021 Sudáfrica no exportó servicios a Ecuador. Este aspecto ofrece oportunidades para explorar y expandir la colaboración bilateral en áreas emergentes, donde ambas naciones pueden encontrar nuevas formas de cooperación beneficiosa.

En conclusión, la relación económica entre Sudáfrica y Ecuador en 2021 destaca la diversidad y el crecimiento constante en los intercambios comerciales. A medida que ambas naciones continúan explorando áreas de colaboración, se vislumbra un futuro promisorio para una asociación económica más profunda y diversificada.

Durante el periodo 2019-2021, la balanza comercial de Ecuador con los BRICS fue influenciada significativamente por eventos globales, especialmente crisis económica y la pandemia de la COVID-19. En tiempos de crisis económica, la demanda de bienes y servicios disminuye, afectando el comercio exterior de Ecuador con los BRICS, en parte, debido a la falta de innovación y tecnología para adaptarse a las nuevas demandas. La pandemia también generó interrupciones en las cadenas de suministro y restricciones comerciales, impactando tanto las exportaciones como las importaciones.

En términos de cooperación bilateral, la relación con Brasil ha experimentado transformaciones notables. La cooperación técnica, especialmente en la capacitación de agricultores, ha sido esencial. La Agencia Brasileira de

Cooperación Humanitaria (ABC) desarrolló un papel vital durante la pandemia, proporcionando donativos significativos de medicamentos y mascarillas, fortaleciendo la capacidad de Ecuador para enfrentar la crisis sanitaria. China también ha sido un actor crucial en la cooperación sanitaria, brindando asistencia a través de suministros de vacunas y equipos de protección personal.

En palabras de la Magister Viviana Henríquez, "Estos eventos globales resaltan la importancia de la adaptabilidad y la resiliencia en los productos y servicios a comercializarse al exterior para mitigar la afectación de la balanza comercial en un entorno económico global dinámico y desafiante." (comunicación personal, 28 de noviembre del 2023)

Asimismo, destacó la relevancia de las alianzas internacionales en tiempos de desafíos globales. La colaboración con Brasil y China, tanto en el ámbito sanitario como económico, ha fortalecido la posición de Ecuador, subrayando la importancia de la cooperación internacional para construir resiliencia y fomentar el desarrollo sostenible entre países.

Conclusiones

A continuación, se muestran las conclusiones a las que se llegó en base a lo analizado durante la investigación, basado en los ejes expuestos y generando una respuesta en base a los diferentes objetivos.

En el análisis de las relaciones comerciales entre Ecuador y los BRICS durante el periodo 2019-2021, se revela una dinámica que ofrece oportunidades y desafíos para la economía ecuatoriana. China figura como un actor central, mostrando un aumento constante en las exportaciones e importaciones. La diversificación de productos exportados, desde productos marinos hasta recursos energéticos, resalta la solidez de esta asociación.

Rusia también juega un papel significativo, especialmente en exportaciones de recursos energéticos y fertilizantes. La inclusión de servicios, como la exportación de servicios de construcción, añade un matiz interesante a esta relación bilateral. La India y Brasil emergen como mercados en expansión para las exportaciones ecuatorianas, con una clara asimetría en la balanza comercial. En el caso de Brasil, la relación muestra estabilidad, aunque con una marcada diferencia en la variedad de productos exportados e importados. La diversificación de productos ecuatorianos exportados a Brasil indica un intento de ampliar su presencia en este mercado.

Sudáfrica, a pesar de cifras más modestas, presenta un potencial de crecimiento constante, subrayando la importancia de considerar economías emergentes. En conjunto, estos patrones destacan la variedad y amplitud de la relación comercial entre Ecuador y los BRICS.

Se llega a la conclusión de que la situación socioeconómica del país es favorable según los indicadores macroeconómicos examinados. A pesar de la pandemia, en el año 2021, Ecuador superó las cifras registradas antes del brote, especialmente en el sector exportador. Este sector experimentó un aumento en las cantidades exportadas en comparación con los niveles anteriores a la pandemia. Además, el sector petrolero se mantuvo estable, mientras que el sector no petrolero experimentó un marcado crecimiento. Este fenómeno indica la apertura de nuevos mercados y la consolidación en otros, evidenciando una diversificación y fortalecimiento de la economía nacional.

En resumen, el viaje económico de Ecuador durante estos años ha sido una narrativa de desafíos superados, adaptación a circunstancias imprevistas y la búsqueda constante de una economía más fuerte y resiliente. A medida que el país avanza hacia el futuro, la integración de lecciones aprendidas, el enfoque en la equidad y la sostenibilidad, y la continua diversificación económica serán elementos cruciales para forjar un camino de prosperidad y estabilidad a largo

plazo. La cooperación con los BRICS ha sido un componente clave en este proceso, ofreciendo tanto oportunidades como desafíos que han contribuido a la transformación económica de Ecuador durante este período.

Recomendaciones

En este segmento, se presentan las distintas sugerencias derivadas de la elaboración de este estudio, considerando las diversas lecciones aprendidas a través del análisis de problemas y situaciones que demandan atención.

Es importante destacar la importancia y lo beneficioso para Ecuador en diversos aspectos, el establecer un mayor relacionamiento comercial con el bloque BRICS, lo que permitiría una mayor diversificación de mercados para nuestro país, reduciendo su dependencia de socios comerciales tradicionales y fortaleciendo así su resiliencia económica, como la posibilidad de negociaciones comerciales más favorables, ya sea a través de acuerdos comerciales o tratados bilaterales, proporcionando al Ecuador condiciones preferenciales en términos de acceso a mercados y reducción de barreras comerciales. Además, de la posibilidad de atraer inversiones y financiamiento de estos países, ya que el bloque cuenta con recursos financieros significativos y han mostrado interés en invertir en proyectos a nivel internacional, incluyendo América Latina, lo que podría ser crucial para el desarrollo de infraestructura y la implementación de proyectos estratégicos en Ecuador.

Se destaca la importancia crucial de diversificar la oferta exportable como una estrategia fundamental. Ecuador se verá motivado a explorar más allá de sus productos tradicionales, buscando consolidar su posición en los mercados de los BRICS mediante la identificación y promoción de sectores de alto valor agregado. En este contexto, la colaboración en inversiones y proyectos conjuntos emerge como un elemento esencial para profundizar la relación económica. La focalización, especialmente en sectores como infraestructura y energía, podría ser un motor para un mayor compromiso económico entre las partes, generando beneficios mutuos.

Otro aspecto necesario será la capacidad de Ecuador para adaptarse a los cambios en la demanda de los BRICS. La necesidad de ajustarse a las evoluciones en las preferencias comerciales y económicas de estos países acentúa la importancia de la flexibilidad para mantenerse alineado con las tendencias del mercado. En este sentido, el fortalecimiento de relaciones bilaterales, a través de acuerdos comerciales y diálogo político, se presenta como una tarea fundamental. Este año, las negociaciones y acuerdos con China ilustran cómo el diálogo puede superar barreras comerciales y mejorar la cooperación en temas económicos.

Adicionalmente, el aprovechamiento de acuerdos regionales y la participación en organizaciones económicas y comerciales emerge como un factor determinante para consolidar la posición de Ecuador en los mercados de los BRICS. Así, la cooperación técnica y tecnológica se muestra como un punto atractivo para Ecuador, permitiéndole acceder a conocimientos avanzados en áreas como energía renovable, agricultura y tecnologías de la información, contribuyendo así al desarrollo tecnológico y al fortalecimiento de capacidades locales.

Bibliografía

- Banco Mundial.* (2011). Obtenido de https://datacommons.org/place/country/BRA/?utm_medium=explore&mpop=amount&popt=EconomicActivity&cpv=activitySource,GrossDomesticProduction&hl=es
- Banco Mundial.* (2023). Obtenido de <https://envivo.bancomundial.org/es/temas/macroeconomia#:~:text=La%20macroeconom%C3%ADa%20es%20el%20sistema,hacen%20posible%20el%20desarrollo%20econ%C3%B3mico.>
- Barbé, E. (2007). *Relaciones Internacionales*. Barcelona, España: Tecnos.
- Blomstrom, & Kokko. (1998). *Corporaciones multinacionales y derrames*. Revista de estudios económicos.
- Bull, H. (1977). *La sociedad anárquica: un estudio del orden en la política mundial*. Estados Unidos: Prensa de la Universidad de Columbia.
- Bull, H. (1977). *The Anarchical Society: A Study of Order in World Politics*. Columbia University Press.
- Callen, T. (Diciembre de 2008). *Fondo Monetario Internacional*. Obtenido de Banco Mundial: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/spa/2008/12/pdf/basics.pdf>
- Cancillería.* (8 de Marzo de 2021). Obtenido de Cancillería: <https://www.cancilleria.gob.ec/brasil/2021/03/08/relaciones-bilaterales/#>
- Caves, R. (2007). *Multinational Enterprise and Economic Analysis*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Centro de Economía Internacional.* (2022). Obtenido de Impacto de la Guerra Rusia-Ucrania: https://cancilleria.gob.ar/userfiles/ut/impacto_de_la_guerra_rusia_ucrania.pdf
- Cowman. (1993). Triangulation: a means of reconciliation in nursing research. *Journal of Advanced Nursing*.
- Datawheel. (2022). *The Observatory of Economic Complexity*. Obtenido de The Observatory of Economic Complexity: <https://oec.world/es/profile/bilateral-country/ecu/partner/chn>
- Datos Macro.* (2022). Obtenido de Datos Macro: <https://datosmacro.expansion.com/idh/ecuador>

- Datos Macro. (2022). *Datos Macro*. Obtenido de Datos Macro:
<https://datosmacro.expansion.com/idh/brasil#:~:text=El%20%C3%ADndice%20de%20desarrollo%20humano,elabora%20cada%20a%C3%B1o%20Naciones%20Unidas.>
- Datos Macro. (2022). *Datos Macro*. Obtenido de
<https://datosmacro.expansion.com/idh/rusia>
- Datos Macro. (2022). *Datos Macro*. Obtenido de Datos Macro:
<https://datosmacro.expansion.com/idh/india#:~:text=El%20%C3%ADndice%20de%20desarrollo%20humano,elabora%20cada%20a%C3%B1o%20Naciones%20Unidas.>
- Datos Macro. (2022). *Datos Macro*. Obtenido de
<https://datosmacro.expansion.com/idh/china#:~:text=En%202021%20el%20%C3%ADndice%20de,elabora%20cada%20a%C3%B1o%20Naciones%20Unidas.>
- Datos Macro. (2022). *Datos Macro*. Obtenido de
<https://datosmacro.expansion.com/idh/sudafrica>
- Dueñas, C. M. (22 de Enero de 2022). *DRIP Capital*. Obtenido de
<https://www.dripcapital.com/es-mx/recursos/blog/que-es-el-pib>
- Dunning, J. (2000). *El paradigma ecléctico como envoltura de las teorías económicas y empresariales de la actividad multinacional*. Revista de Negocios Internacionales.
- Dunning, J., & Lundan. (2008). *Teorías de la inversión extranjera directa*. Multinational Enterprises and the Global Economy, Edward Elgar Publishing Limited, Cheltenham.
- Espinos, J. D. (s.f.). BRICS - AMÉRICA LATINA: PERCEPCIONES Y REALIDADES DE LA RELACIÓN DE AMÉRICA LATINA Y LOS PAÍSES BRICS. Madrid, España.
- Fondo Monetario Internacional*. (2014).
- Frank, A. G. (1963.). *América Latina: Subdesarrollo o Revolución*. México: Editorial ERA.
- Friedman, M. (1980). *Free to Choose*. Harcourt Brace Jovanovich, Inc.
- Haibin, N. (Abril de 2012). *Los BRICS en la gobernanza global*:. Nueva York: Friedrich Ebert Stiftung.
- Hernández, F. y. (2010). *Metodología de la Investigación*. Montreal y Monterrey: McGraw—Hill.

- Hurtado, J. (1988). *Metodología de la Investigación Holística*. Caracas: Fundacion Sypal.
- Kant, I. (1975). *La Paz Perpetua*. Königsberg: AKAL.
- Kay, C. (1998). *Estructuralismo y teoría de la dependencia*.
- Keohane, R. O. (2005). *After Hegemony: Cooperation and Discord in the World Political Economy*. Prensa de la Universidad de Princeton.
- Kevin Israel ESPINOZA-TANDAZO, D. A.-A.-S. (1 de Diciembre de 2022). *Economía y negocios UTE*. Obtenido de Economía y negocios UTE: <https://revistas.ute.edu.ec/index.php/economia-y-negocios/article/view/1079/892>
- Krugman, P. (1999). *Economía internacional: Teoría y Política*. McGraw-Hill.
- Krugman, P., & Obstfeld, M. (2008). *Economía Internacional: Teoría y Política*. Pearson Educación.
- Lanuez, F. y. (2014). *METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN EDUCATIVA*. La Habana.
- Mill, J. S. (1843). *A System of Logic*. Strand, Londres: John W. Parker.
- Mittelman, J. H. (2002). *El síndrome de la globalización: transformación y resistencia*. Siglo XXI.
- Molina, F. (5 de Octubre de 2019). *LEAC*. Obtenido de <https://leac.es/2019/10/05/que-es-la-balanza-comercial-y-como-se-calcula/>
- Morse, J. M. (2003). Toward Holism: The Significance of Methodological Pluralism. *International Journal of Qualitative Methods*, Vol. 2. N. 3. Article 2. Pp 12.
- Nye, J. S. (2002). *The Paradox of American Power: Why the World's Only Superpower Can't Go It Alone*. Oxford: Oxford University Press.
- Popper, K. (1962). *La Lógica de la Investigación Científica*. Alemania: TECNOS.
- Ricardo, D. (1817). *Principios de Economía Política y Tributación*. John Murray.
- Sachs, J., & Warner. (1995). *Abundancia de recursos naturales y crecimiento económico*. Documento de trabajo NBER n.º 5398.
- Sampieri, F. y. (2003). *Metodología de la Investigación*. Montreal : MacGraw-Hill/Interamericana.

- Schulz, J. S. (29 de Febrero de 2016). Los BRICS: El surgimiento de un proyecto de nueva arquitectura financiera y de un nuevo mundo multipolar (2009-2014). La Plata, Buenos Aires, Argentina.
- Solorza, M., & Cetré, M. (24 de Mayo de 2011). LA TEORÍA DE LA DEPENDENCIA. Revista Republicana .
- Strange, S. (Diciembre de 3 de 2003). La Retirada del Estado. Barcelona: ICARIA.
- Stuenkel, O. (28 de Marzo de 2012). Why BRICS Matters. E- International Relations.
- The Observatory of Economic Complexity*. (Diciembre de 2021). Obtenido de OEC World: <https://oec.world/es/profile/bilateral-country/ecu/partner/rus>
- The Observatory of Economic Complexity*. (Diciembre de 2021). Obtenido de OEC World: <https://oec.world/es/profile/bilateral-country/ecu/partner/ind>
- The Observatory of Economic Complexity*. (Diciembre de 2021). Obtenido de OEC: <https://oec.world/es/profile/bilateral-country/ecu/partner/chn>
- The Observatory of Economic Complexity*. (Septiembre de 2023). Obtenido de OEC World: <https://oec.world/es/profile/bilateral-country/bra/partner/ecu>
- Tilly, C. (1992). Coerción, capital y los Estados europeos. Alianza Editorial.
- Vernon, R. (1979). *La hipótesis del ciclo del producto en un nuevo entorno internacional*. Oxford: Oxford Bulletin of Economics and Statistics.
- Waltz, K. N. (1979). *Theory of International Politics*. Waveland Press.
- Wendt, A. (1999). *Social Theory of International Politics*. Nueva York, Cambridge: Universidad de Cambridge.