



Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales

Título del Trabajo

Estudio de la inversión extranjera directa en el sector productivo ecuatoriano durante el quinquenio 2018-2022.

Línea de investigación

Desarrollo Económico y Economía Aplicada

Modalidad de titulación

Proyecto de Investigación

Nombre de la Carrera

ECONOMÍA

Título a obtener

ECONOMISTA

Nombre del autor

RIVADENEIRA MENDOZA JOSE ANDRES

Nombre del tutor

GUIDO MACAS

Samborondón, 2023

DEDICATORIA

Dedicó esta tesis a Dios en primer lugar que siempre estuvo conmigo en todo momento, hora y lugar y a mi madre que siempre estuvo para mi apoyándome en cada paso que di para llegar a ser un profesional, dando palabras de aliento para seguir adelante apoyándome de forma económica pagándome toda la carrera y hoy ya ser un profesional, este logro es para ti mamá

Te amo mamá

AGRADECIMIENTOS

Agradezco a mi mamá y a mi familia por estar conmigo paso a paso pendiente de mis estudios gracias por todos los granitos de arena que todos aportaron para llegar hoy aquí gracias.

CERTIFICADO DE REVISIÓN FINAL



ANEXO N°16

CERTIFICADO DE APROBACIÓN DEL TUTOR PARA LA PRESENTACIÓN DEL TRABAJO DE TITULACIÓN CON INCORPORACIÓN DE LAS OBSERVACIONES DE LOS MIEMBROS DEL TRIBUNAL

Samborondón, 14 de agosto de 2023

Magíster
Ana María Gallardo
Decana de la Facultad
Ciencias Económicas y Empresariales
Universidad Tecnológica ECOTEC

De mis consideraciones:

Por medio de la presente comunico a usted que el trabajo de titulación TITULADO: ESTUDIO DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL SECTOR PRODUCTIVO ECUATORIANO DURANTE EL QUINQUENIO 2018-2022 según su modalidad PROYECTO DE INVESTIGACIÓN; fue revisado y se deja constancia que el estudiante acogió e incorporó todas las observaciones realizadas por los miembros del tribunal de sustentación por lo que se autoriza a: **JOSE ANDRES RIVADENEIRA MENDOZA**, para que proceda a la presentación del trabajo de titulación para la revisión de los miembros del tribunal de sustentación y posterior sustentación.

ATENTAMENTE,

Mgtr. Guido Macas Acosta

Tutor

CERTIFICADO DE COINCIDENCIAS DE PLAGIO



ANEXO N°15

CERTIFICADO DEL PORCENTAJE DE COINCIDENCIAS

Habiendo sido nombrado MGTR GUIDO MACAS ACOSTA, tutor del trabajo de titulación "ESTUDIO DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN EL SECTOR PRODUCTIVO ECUATORIANO DURANTE EL QUINQUENIO 2018-2022" elaborado por JOSE ANDRES RIVADENEIRA MENDOZA, con mi respectiva supervisión como requerimiento parcial para la obtención del título de ECONOMISTA.

Se informa que el mismo ha resultado tener un porcentaje de coincidencias del 8% (8%), mismo que se puede verificar en el print de pantalla a continuación:

COMPILATIO MAGISTER
ECOTEC-ECU

RIVADENEIRA MENDOZA JOSE ANDRES ec3but 8%

Ubicación de las similitudes en el documento:

Fuentes Puntos de interés

CONFIGURACIÓN de las fuentes
Agrupar las fuentes similares:

Fuentes principales detectadas

N°	Descripciones	Similitudes	Ubicaciones	Datos adicionales
1	institutojubones.edu.ec Crecimiento económico e inversión extranjera directa e...	1%		Palabras idénticas: 1% (202 palabras)
2	localhost La incidencia del riesgo país en la inversión extranjera directa y su impa...	1%		Palabras idénticas: 1% (129 palabras)

04_06_conceptos_...pdf

Mostrar todo

FIRMA DEL TUTOR
GUIDO MACAS ACOSTA

RESUMEN

La presente investigación tuvo como objetivo analizar la inversión extranjera directa en el sector productivo ecuatoriano durante el periodo comprendido entre 2018 y 2022. Para llevar a cabo este estudio, se utilizó un enfoque cuantitativo, empleando principalmente la serie de tiempo de datos recopilados durante dicho periodo. Se emplearon diferentes tipos de indagación, incluyendo investigación histórica, explicativa y documental. Los resultados obtenidos revelaron diversas tendencias y fluctuaciones en la inversión en los diferentes sectores clave de la economía ecuatoriana durante los años analizados. Mientras algunos sectores mostraron un crecimiento constante o fluctuaciones menores en la inversión, otros experimentaron disminuciones o volatilidad en la misma. En cuanto a la relación entre la Inversión Extranjera Directa (IED) y el crecimiento económico de Ecuador, los resultados indican que la IED tuvo un impacto significativo durante el periodo estudiado. Los valores de la IED fueron lo suficientemente significativos como para influir de manera determinante en el crecimiento económico del país. En conclusión, los hallazgos de esta investigación sugieren que la inversión extranjera directa en Ecuador durante el periodo 2018-2022 fue un factor moderadamente determinante para impulsar el crecimiento económico. Es importante considerar que existen otros factores y variables, tanto internos como externos, que podrían tener una influencia más significativa en el desarrollo económico del país. Estos resultados destacan la necesidad de evaluar y considerar otros aspectos para promover el crecimiento económico sostenible en Ecuador.

Palabras clave: inversión extranjera directa, sector productivo, crecimiento económico.

ABSTRAC

The objective of this research was to analyze foreign direct investment in the Ecuadorian productive sector during the period between 2018 and 2022. To carry out this study, a quantitative approach was used, mainly using the time series of data collected during said period. Different types of inquiry were used, including historical, explanatory, and documentary research. The results obtained revealed various trends and fluctuations in investment in the different key sectors of the Ecuadorian economy during the years analyzed. While some sectors showed steady growth or minor fluctuations in investment, others experienced declines or volatility in investment. Regarding the relationship between Foreign Direct Investment (FDI) and economic growth in Ecuador, the results indicate that FDI had a significant impact during the period studied. The FDI values were significant enough to have a decisive influence on the country's economic growth. In conclusion, the findings of this research suggest that foreign direct investment in Ecuador during the 2018-2022 period was a moderately determining factor in boosting economic growth. It is important to consider that there are other factors and variables, both internal and external, that could have a more significant influence on the country's economic development. These results highlight the need to evaluate and consider other aspects to promote sustainable economic growth in Ecuador.

Keywords: foreign direct investment, productive sector, economic growth.

ÍNDICE DE CONTENIDO

	pp.
DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTOS	iii
CERTIFICADO DE REVISIÓN FINAL	iv
CERTIFICADO DE COINCIDENCIAS DE PLAGIO	v
RESUMEN	vi
ÍNDICE DE CONTENIDO	viii
INTRODUCCIÓN	13
Antecedentes de la investigación	13
Planteamiento del problema científico	15
Objetivos de la investigación	16
Objetivo general	16
Objetivos específicos	16
Justificación de la investigación	17
CAPÍTULO 1	18
MARCO TEÓRICO	18
1.1. Estructura económica del Ecuador	18
1.2. Aspecto comercial	19

1.3.	Aspecto Sectorial	19
1.4.	Inversión Extranjera Directa – IED	20
1.4.1.	Teorías sobre los efectos positivos del IED en países receptores.	21
1.4.2.	Teorías sobre los efectos negativos del IED en países receptores	22
1.4.3.	Teoría del comercio internacional	23
1.4.4.	Teoría de la internalización	24
1.4.5.	Teoría del ciclo de vida del producto	25
1.4.6.	Teoría de la localización	27
1.4.7.	Teoría de la internalización del conocimiento	28
1.5.	Teorías del Crecimiento Económico	29
1.5.1.	Teoría Clásica del Crecimiento Económico	29
1.5.2.	Teoría de Crecimiento Económico Neoclásicos	30
1.5.3.	Teoría de Crecimiento Económico Keynesiano	32
1.6.	Relación IED y Crecimiento Económico de los Sectores Productivos	33
1.7.	Bases conceptuales	36
1.8.	Bases legales	39
1.8.1.	Política económica	39
1.8.2.	Política fiscal incentivo de inversiones	40
1.8.3.	Promoción de inversiones.	40

CAPÍTULO 2	42
METODOLOGÍA DEL PROCESO DE INVESTIGACIÓN	42
2.1. Enfoque de la investigación	42
2.2. Tipo de investigación	42
2.3. Periodo y lugar donde se desarrolla la investigación	43
2.4. Universo y muestra de estudio	44
2.5. Definición y comportamiento de las principales variables incluidas en el estudio.	44
2.6. Métodos empleados	48
2.7. Procesamiento y análisis de la información	49
CAPÍTULO 3	51
ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE LOS RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN	51
3.1. Diagnóstico situacional del sector productivo en base a los criterios de desarrollo, durante el periodo 2018-2022	51
3.2. Evolución de la inversión extranjera directa en el Ecuador, durante el periodo 2018-2022	53
3.3. Descripción del crecimiento de la economía del Ecuador a partir de la inversión extranjera, durante el periodo 2018-2022	56
CONCLUSIONES	63
RECOMENDACIONES	65
	10

REFERENCIAS Y BIBLIOGRAFÍA

67

ÍNDICE DE TABLAS

pp.

Tabla 1. Operacionalización de variables

46

ÍNDICE DE FIGURAS

	pp.
Figura 1. Evaluación del sector productivo (Miles de US Dólares)	52
Figura 2. Inversión extranjera directa por rama de actividad económica (Miles de US Dólares)	54
Figura 3. Crecimiento económico de ecuador sectorial	58
Figura 4. Group Unit Root Test	59
Figura 5. ADF Fisher Unit Root Test on Group02	59
Figura 6. Autocorrelación	60
Figura 7. Ecuación de estimación	¡Error! Marcador no definido.
Figura 8. Metodología de HAC (Newey-West) para corregir problemas de heteroscedasticidad	61

INTRODUCCIÓN

El análisis de la inversión extranjera directa en el sector productivo del Ecuador en el período 2018-2022 es un tema relevante e importante para comprender la situación económica actual del país. La inversión extranjera directa es un factor clave para el crecimiento económico y el desarrollo, y su impacto en el sector productivo del Ecuador es fundamental para la evaluación de su economía. Además, la situación política y económica actual del país ha generado incertidumbre y cambios que afectan la inversión extranjera directa, lo que hace necesario un análisis actualizado de este tema. Esta investigación puede proporcionar información valiosa para los responsables políticos, inversores y otros interesados en el desarrollo económico del Ecuador.

Antecedentes de la investigación

Cedeño, Cedeño y Vásquez (2021) realizaron una investigación titulada el “Crecimiento económico e inversión extranjera directa en Ecuador, periodo 2000-2020”. El objetivo de este estudio analítico es revisar la relación entre la inversión extranjera directa y la formación bruta de capital fijo en función del crecimiento económico del Ecuador, en el periodo 2000-2020. Para esto se desarrolló un modelo econométrico de cointegración con mecanismo de corrección de errores, a través de un análisis de autocorrelación en series de tiempo utilizando el software econométrico Eviews 12. Los resultados mostraron la existencia de una relación de equilibrio a largo plazo entre las variables de la inversión extranjera directa y en la de función al crecimiento económico y en el corto plazo solo existe cointegración entre la formación bruta de capital fijo y el producto interno bruto. La inversión extranjera directa tiene una aportación moderada pero no es tan influyente en el crecimiento económico del país.

En este estudio analítico, se buscó examinar la relación entre la inversión extranjera directa, la formación bruta de capital fijo y el crecimiento económico del Ecuador en el periodo 2000-2020. Para ello, se ha utilizado un modelo

econométrico de cointegración con mecanismo de corrección de errores y análisis de autocorrelación en series de tiempo utilizando el software Eviews 12. Los resultados obtenidos indican la presencia de una relación de equilibrio a largo plazo entre la inversión extranjera directa y el crecimiento económico, pero solo se ha identificado cointegración entre la formación bruta de capital fijo y el producto interno bruto a corto plazo. Se ha demostrado que la inversión extranjera directa tiene un aporte moderado, pero no es una variable influyente en el crecimiento económico del país.

Soriano, Jiménez y García (2019) llevaron a cabo un proyecto que se centró en el estudio de la inversión extranjera directa (IED) como factor clave en el desarrollo económico del Ecuador. Con el fin de analizar los diferentes elementos que componen el avance de la IED, se establecieron una serie de objetivos, como estudiar los beneficios, determinar los aportes y evaluar el progreso generado por la IED.

Además, se propuso identificar el papel de las multinacionales en la IED en el Ecuador, tanto en términos comerciales como de servicios, tecnológicos y promotores de empleo. Se buscó identificar los antecedentes de la administración de la IED y su evolución a lo largo del tiempo. Se evaluaron los cambios que ha experimentado, incluyendo el ámbito financiero y su relación con la estabilidad económica del país.

La IED tiene una gran responsabilidad en el desarrollo económico del Ecuador, en particular en el progreso local, ya que impulsa la generación de empleo, lo que brinda oportunidades laborales a la población calificada del país.

Espín Tinillo y Villalva Torres (2017) realizaron un proyecto cuyo objetivo principal fue analizar los determinantes de la inversión extranjera directa (IED) en el Ecuador durante el período 2007-2015, y el impacto que esta genera en el desarrollo económico y social del país. En su investigación, se estudió la IED como un agente generador de empleo, crecimiento económico, productividad,

nuevas tecnologías y mejores prácticas administrativas. Se reforzó el conocimiento de la IED mediante algunas teorías previas.

Además, se analizó el comportamiento de la IED en la economía mundial y en la del Ecuador durante el período de estudio, incluyendo las causas del aumento y disminución de la misma, los diferentes tipos de IED, su importancia y definición, los factores que la determinan y los beneficios que los receptores reciben de ella. También se estudiaron las políticas y medidas adoptadas para atraer la inversión.

Teniendo en cuenta que los inversionistas consideran el riesgo país como un factor clave para la confianza en la colocación de su inversión, se evaluó el impacto de este factor como uno de los determinantes de la IED.

Las investigaciones mencionadas aportan al presente estudio, ya que proporcionar información valiosa sobre la evolución histórica de la inversión extranjera directa en el Ecuador, incluyendo su comportamiento y los factores que la han impulsado o restringido en el pasado. Ayudan a identificar los determinantes de la inversión extranjera directa en el Ecuador, así como los sectores productivos que han atraído la mayor cantidad de inversión extranjera directa en el pasado y por qué.

Así mismo, contribuyen a la comprensión de los beneficios y riesgos de la inversión extranjera directa para el sector productivo ecuatoriano, incluyendo su impacto en la generación de empleo, el crecimiento económico, la transferencia de tecnología y conocimiento, y la sostenibilidad ambiental.

Planteamiento del problema científico

El problema a abordar en esta investigación es la necesidad de analizar la inversión extranjera directa en el sector productivo del Ecuador en el período 2018-2022 y su impacto en el desarrollo económico del país. En la actualidad, el Ecuador enfrenta un entorno económico complejo, con muchos retos más la necesidad de diversificar la economía del país.

La inversión extranjera directa es una fuente importante de financiamiento para el desarrollo de nuevos proyectos y la modernización de la industria existente (Peters, 2007). Sin embargo, según Cedeño et al, (2021) el Ecuador ha atraído relativamente poca inversión extranjera directa en comparación con otros países de la región. Además, la inversión extranjera directa en el Ecuador se ha concentrado en el sector de recursos naturales, como la minería y el petróleo, en lugar de en la diversificación de la economía.

Por lo antes mencionado, Es necesario realizar un análisis de la inversión extranjera directa en el sector productivo del Ecuador y evaluar los desafíos y oportunidades para su desarrollo. La pregunta problémica que guiará esta investigación es: ¿Cómo ha sido el comportamiento de la inversión extranjera directa en el sector productivo del Ecuador en el período 2018-2022?

Para abordar este problema, se revisarán fuentes bibliográficas relevantes sobre inversión extranjera directa y el desarrollo económico de país, así como datos oficiales sobre la inversión extranjera directa en el Ecuador.

Objetivos de la investigación

Objetivo general

Analizar la inversión extranjera directa en el sector productivo ecuatoriano, durante el quinquenio 2018-2022.

Objetivos específicos

- Realizar un diagnóstico situacional de la Inversión Extranjera Directa en base a los criterios de desarrollo y políticas económicas
- Analizar la evolución de la inversión extranjera directa en el Ecuador.
- Describir el crecimiento de la economía del Ecuador a partir de la inversión extranjera.

Justificación de la investigación

La presente investigación se justifica por la falta de estudios comparativos actualizados que aborden a la Inversión Extranjera Directa y los sectores productivos en Ecuador. La falta de información actualizada limita la toma de decisiones informadas por parte de los responsables de la política pública y la planificación económica en el país. Además, hay una escasez de estudios que relacionen la IED y el PIB, lo que dificulta la comprensión de la IED en la economía ecuatoriana.

Por otro lado, identificar los sectores productivos que son más accesibles y atractivos para la IED es fundamental para mejorar la diversificación de la misma en la economía ecuatoriana. Este conocimiento es necesario para que los responsables de la política pública puedan diseñar estrategias para atraer la IED y lograr un mayor crecimiento económico en los sectores productivos.

Además, esta investigación permitirá desarrollar un tema de gran actualidad en la economía ecuatoriana lo que contribuirá a la generación de nuevo conocimiento sobre la relación entre la IED y el crecimiento económico en el país. Para alcanzar los objetivos propuestos, se utilizarán métodos y técnicas de investigación que incluyen análisis documental, observación científica y análisis de datos, los cuales serán desarrollados en Microsoft Excel para analizar el IED sectorial en el crecimiento económico en Ecuador.

CAPÍTULO 1

MARCO TEÓRICO

1.1. Estructura económica del Ecuador

La estructura económica inicial de un país es un factor crucial que determina los flujos de inversión y el potencial de ciertos sectores como impulsores del crecimiento económico (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022). En el caso de Ecuador, como una economía dolarizada y abierta al proceso de globalización, cuenta con tres sectores económicos: primario, secundario y terciario. Sin embargo, el sector primario, que engloba actividades como la agricultura y la minería, tiene un mayor impacto en la dinámica económica debido a su capacidad para generar empleo y las exportaciones de productos como banano, cacao, camarón y minerales (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022).

Es importante destacar que no todas las exportaciones se originan exclusivamente en empresas privadas, ya que las exportaciones petroleras estatales representan una parte significativa de los ingresos del sector público, representando entre el 20% y el 30% de los ingresos totales (Monge et al., 2021). Esta dependencia de los ingresos petroleros y la dolarización de la economía hacen que Ecuador sea vulnerable a los shocks externos, y factores como la apreciación del dólar dificultan la implementación de políticas cambiarias para promover la competitividad de los exportadores (Monge et al., 2021).

De acuerdo con Valladares (2018), Ecuador se mantiene en un modelo primario exportador, lo cual destaca la importancia de mantener un flujo constante y dinámico de exportaciones para respaldar la dolarización y garantizar la provisión de divisas y liquidez a la economía. En este sentido, estar vinculado al sector externo es fundamental. Sin embargo, el exmandatario Correa (2012) planteó tres puntos clave que revelan los problemas estructurales del país en relación con el cambio de la matriz productiva, lo cual indica que existen desafíos que deben ser abordados para fortalecer la economía ecuatoriana.

1.2. Aspecto comercial

En los últimos años, la política comercial se ha centrado en mejorar la competitividad internacional y aumentar la productividad para ampliar la oferta exportadora y promover la diversificación económica. En este sentido, los tratados y acuerdos comerciales han desempeñado un papel importante en la consecución de estos objetivos (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022). La Organización Mundial del Comercio (OMC) ha fomentado una mayor integración tanto a nivel regional como en la formación de acuerdos comerciales entre bloques (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022). Además, se han establecido organismos estatales especializados en la atracción de inversiones, creación de empresas y mejora de la eficiencia en los trámites aduaneros (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022).

Es relevante señalar que Ecuador ha mantenido históricamente un déficit en su balanza comercial no petrolera, lo cual ha sido documentado por el Banco Central del Ecuador (BCE, 2019). Esto indica, según Krugman y Obstfeld (2001), que el país tiene una capacidad limitada para satisfacer la demanda interna, y esto se debe a su estructura económica caracterizada por la falta de productividad, la escasa atracción de inversión extranjera directa, la baja inversión en tecnología y la falta de diversificación productiva a nivel local (Krugman & Obstfeld, 2001).

1.3. Aspecto Sectorial

A pesar de que la agricultura no sea el sector que mayor contribución realiza al Producto Interno Bruto (PIB), desempeña un papel fundamental en el mercado laboral al generar empleos tanto formales como informales (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022). Además, este sector recibe asistencia presupuestaria en forma de créditos preferenciales para capacitación, transferencia de tecnología, diversificación de cultivos e infraestructura (Monge et al., 2021). Asimismo, se ha incrementado la protección arancelaria para la agricultura y algunos productos

agrícolas de la canasta familiar están exentos del Impuesto al Valor Agregado (IVA) (Monge et al., 2021).

En contraste, el estado tiene una mayor participación en la minería y el sector eléctrico, considerados como sectores estratégicos, y se han implementado reformas para facilitar sus operaciones (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022). Por otro lado, el sector manufacturero tiene una contribución modesta a la economía y recibe un apoyo presupuestario limitado (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022). Sin embargo, los servicios son el sector que más contribuye al PIB (Reinoso Recalde, 2023). Aunque se ofrecen incentivos fiscales para este sector, existen restricciones en la atracción de inversión extranjera directa y limitaciones en ciertos sectores (Reinoso Recalde, 2023).

1.4. Inversión Extranjera Directa – IED

Según Krugman y Obstfeld (Krugman & Obstfeld, 2001), la Inversión Extranjera Directa (IED) se refiere al flujo de capital internacional en el cual una empresa o inversionista considera las ventajas de trasladar capital a otro país para establecer o expandir sus operaciones. Esta expansión puede llevarse a cabo a través de sucursales u otras modalidades, lo que implica no solo la transferencia de recursos, sino también la creación de una estructura organizativa global (Loor Mendoza & Rivera Rivera, 2022). Este enfoque teórico se basa en aspectos importantes del modelo de ventajas comparativas de David Ricardo, donde los costos de oportunidad de un bien son mayores en relación a otros bienes en un país específico en un contexto de competencia perfecta (Krugman & Obstfeld, 2001). Porter (2011) añade que el éxito de las empresas en las competencias internacionales radica en considerar estas ventajas comparativas. Sus investigaciones indican que las inversiones extranjeras responden principalmente a la dotación de factores, resaltando los factores de vanguardia, y que el papel de los inversionistas es potenciar estos factores en el país receptor para desarrollar una ventaja competitiva en un sector económico específico (Sabogal & Alvarez, 2022).

Otro enfoque teórico importante es el propuesto por Dunning y Lundan en 2008 (Bittencourt G. , 2020), quienes, basándose en el modelo ricardiano, desarrollan la teoría de la IED y establecen el modelo OLI. Este modelo considera factores específicos que influyen en la disposición de una empresa para realizar IED, como las ventajas de la propiedad, que se refieren a la capacidad empresarial, las ventajas de la localización, que hacen referencia a los factores ventajosos del país receptor, y las ventajas de la internalización, relacionadas con los acuerdos y la expansión de mercado. Estos autores destacan que la IED es una forma de inversión que requiere una gran cantidad de capital por parte de las empresas (Bittencourt G. , 2020).

Sin embargo, los impactos de la IED varían según el sector y la estructura productiva del país receptor, el entorno socioeconómico y las relaciones comerciales con el país de origen de la inversión (Bittencourt G. , 2020). Es importante considerar estos factores al evaluar los efectos de la IED en una economía receptora.

1.4.1. Teorías sobre los efectos positivos del IED en países receptores.

Según la investigación llevada a cabo por Navarro y Vargas (2023) sobre los impactos de la Inversión Extranjera Directa (IED) en 30 países durante un período de 15 años, se concluye que las políticas públicas desempeñan un papel fundamental en los efectos que la IED puede tener en el crecimiento económico. Los resultados demuestran que aproximadamente el 75% de los países experimentaron un efecto positivo entre los flujos de IED y el Producto Interno Bruto (PIB), mientras que el 25% restante mostró un impacto negativo. Estas diferencias se deben al entorno político y a las medidas que favorecen o dificultan la atracción de IED. En los países receptores de estos flujos de inversión, también se observó una mejora en términos tecnológicos, acceso a mercados y mayor especialización (Navarro Rodríguez & Vargas Céspedes, 2023).

En línea con lo anterior, Lucero (2019) destaca que la IED tiene diversos efectos positivos, como la generación de encadenamientos productivos, el crecimiento económico, el desarrollo de proveedores y mercados, la transferencia genuina de tecnología, el aumento significativo de la productividad laboral y la generación de empleo.

Un estudio realizado por Armijos y Olaya (Armijos & Olaya, 2017) mediante un análisis de integración busca determinar el impacto de la IED en Ecuador. Según los resultados, durante el período analizado, la IED tiene un efecto positivo en la economía ecuatoriana, tanto a corto como a largo plazo. Sin embargo, Meléndez Totolhua (2022) menciona que estos efectos positivos dependen de los cambios estructurales, como en el caso de México. Los resultados muestran que, a partir de 1984, cuando se produjo una mayor liberalización de la economía, los flujos de IED se volvieron más constantes, lo que tuvo un impacto directo en el PIB. Antes de esa fecha, debido a una política comercial restrictiva, los flujos de IED estaban limitados y se concentraban en ciertos sectores productivos (Meléndez Totolhua, 2022).

1.4.2. Teorías sobre los efectos negativos del IED en países receptores

Diversos estudios han destacado que nem todos los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) resultan beneficiosos para las economías receptoras, como señalan Aponte y Enobi (2021). Estos autores sostienen que el papel del Estado como promotor de la IED puede generar efectos adversos. Aunque los mecanismos e incentivos de inversión implementados por el gobierno pueden parecer favorables, existe el riesgo de que los incentivos, como los subsidios, sean excesivamente altos, lo que podría perjudicar a la economía local y afectar severamente a los competidores locales.

Además, Aponte y Enobi (2021) plantean que los gobiernos pueden canalizar una mayor parte de su gasto hacia proyectos de inversión, descuidando así el gasto en bienes públicos esenciales. En este sentido, los resultados de su

investigación revelan que la aplicación de políticas tributarias restrictivas con el objetivo de atraer mayores flujos de IED a través de multinacionales puede afectar los ingresos fiscales.

Por lo tanto, es importante que los gobiernos sean cautelosos al diseñar políticas de promoción de la IED, considerando cuidadosamente los niveles de incentivos y los efectos que pueden tener sobre la economía local y los competidores internos. Se requiere un equilibrio para evitar impactos negativos en los ingresos fiscales y asegurar que los recursos sean utilizados de manera óptima tanto en la promoción de la IED como en el fortalecimiento de los bienes públicos necesarios para el desarrollo económico sostenible.

1.4.3. Teoría del comercio internacional

La teoría del comercio internacional, conocida también como teoría de las ventajas comparativas, desempeña un papel fundamental en la comprensión de la inversión directa extranjera (IDE). Esta teoría, desarrollada principalmente por David Ricardo en el siglo XIX, se basa en la premisa de que los países obtienen beneficios al especializarse en la producción de bienes y servicios en los que tienen una ventaja comparativa sobre otros países, según Tsushima (2017).

Esta ventaja comparativa se deriva de las diferencias en los recursos, habilidades y tecnologías entre los países, lo que resulta en variaciones en los costos de producción. Un país puede ser más eficiente en la producción de un bien específico en comparación con otros países, como lo destacan Nicolás y Favila (2019).

La inversión directa extranjera surge como una estrategia para que las empresas aprovechen las ventajas comparativas de diferentes países. Al invertir en otro país, las empresas pueden beneficiarse de recursos naturales abundantes, costos laborales más bajos, habilidades técnicas especializadas u otras ventajas específicas del país receptor.

Por ejemplo, una empresa automotriz puede optar por invertir en un país extranjero para aprovechar los costos laborales más bajos y la disponibilidad de mano de obra calificada en la producción de componentes automotrices. Al hacerlo, la empresa puede reducir sus costos de producción y mejorar su competitividad en el mercado global.

Asimismo, es importante resaltar que la especialización y el comercio entre países pueden generar beneficios mutuos. Al permitir que las empresas inviertan directamente en países con ventajas comparativas, se fomenta el intercambio de bienes, servicios, conocimientos y tecnología entre naciones, lo que puede conducir a un crecimiento económico sólido y a la creación de empleo.

Sin embargo, es relevante tener en cuenta que la teoría del comercio internacional es solo una de las múltiples teorías que intentan explicar la inversión directa extranjera. Otros factores, como consideraciones políticas, mercados de consumo, recursos naturales y estrategias empresariales, también influyen en la decisión de una empresa de invertir en el extranjero.

1.4.4. Teoría de la internalización

La teoría de la internalización, también conocida como teoría de la empresa multinacional, es un enfoque esencial para comprender la inversión directa extranjera (IDE). Fue inicialmente desarrollada por Ronald Coase en la década de 1930 y posteriormente ampliada por Oliver Williamson en la década de 1970, según menciona Álvaro Moya (2010).

Esta teoría se centra en la idea de que las empresas pueden optar por realizar inversiones directas en el extranjero en lugar de utilizar intermediarios del mercado, como proveedores contratados o acuerdos de licencia. La internalización implica que la empresa lleva a cabo directamente la producción, distribución y otras actividades a través de sus filiales o sucursales en el extranjero, como señala Garzón Osorio (2018).

En este contexto, la teoría de la internalización se apoya en dos conceptos fundamentales: los costos de transacción y los costos de coordinación. Los costos de transacción se refieren a los obstáculos y dificultades asociados con la búsqueda, negociación y cumplimiento de contratos con terceros en el mercado. Estos costos pueden incluir la falta de información, la incertidumbre, los problemas de confianza y los conflictos de intereses.

Por otro lado, los costos de coordinación se refieren a los desafíos de coordinar actividades entre diferentes partes en el mercado, lo que puede resultar en una pérdida de eficiencia y calidad. La coordinación puede requerir la transferencia de conocimientos y tecnología, el monitoreo y control de la producción, y la gestión de la cadena de suministro.

La inversión directa extranjera surge cuando los costos de transacción y coordinación superan los beneficios de utilizar intermediarios del mercado. Al establecer filiales o sucursales en el extranjero, las empresas pueden ejercer un mayor control sobre las actividades, reducir la incertidumbre y los conflictos, y aprovechar la transferencia interna de conocimientos y tecnología.

La teoría de la internalización también subraya la importancia del conocimiento tácito y específico de la empresa, que puede ser difícil de codificar y transferir mediante contratos de mercado. Al invertir directamente en el extranjero, las empresas pueden mantener y aprovechar su conocimiento y experiencia interna para obtener ventajas competitivas.

1.4.5. Teoría del ciclo de vida del producto

La teoría del ciclo de vida del producto es una explicación económica que también se ha aplicado para comprender la inversión directa extranjera (IDE). Fue propuesta por Raymond Vernon en la década de 1960 y plantea que las empresas invierten directamente en el extranjero en diferentes etapas del ciclo de vida de un producto, según señala Cabiedes Miragaya (1992).

De acuerdo con Moran-Villamarin et al. (2023), un producto atraviesa distintas etapas a lo largo de su ciclo de vida: introducción, crecimiento, madurez y declive. Cada etapa presenta diferentes oportunidades y desafíos para las empresas. En la etapa de introducción, el producto es nuevo en el mercado y tiene un alto potencial de crecimiento. A medida que el producto se vuelve más conocido y aceptado, entra en la etapa de crecimiento, donde la demanda y las ventas aumentan rápidamente. En la etapa de madurez, la demanda se estabiliza y la competencia se intensifica, y finalmente, en la etapa de declive, la demanda disminuye debido a cambios en los gustos, avances tecnológicos u otros factores.

En este contexto, las empresas tienden a invertir directamente en el extranjero en las etapas de introducción o crecimiento del ciclo de vida. En la etapa de introducción, buscan nuevos mercados y oportunidades de crecimiento en el extranjero antes de que los competidores ingresen al mercado. Al invertir directamente en el extranjero, pueden establecer una presencia temprana y obtener una ventaja competitiva.

En la etapa de crecimiento, las empresas pueden invertir en países extranjeros para satisfacer la creciente demanda de sus productos. Esto puede implicar la construcción de plantas de producción en el extranjero, la expansión de la capacidad de fabricación o la formación de alianzas estratégicas con empresas locales.

A medida que el producto ingresa a la etapa de madurez, las empresas pueden enfrentar una mayor competencia y una demanda menos predecible. En esta etapa, pueden optar por invertir en el extranjero para acceder a nuevos mercados y evitar la saturación en su mercado nacional.

Es importante tener en cuenta que la teoría del ciclo de vida del producto ha sido objeto de debate y críticas a lo largo de los años. Algunos argumentan que en la actualidad, debido a la rápida difusión de la tecnología y la globalización, los ciclos de vida de los productos se han acortado y las empresas pueden invertir

directamente en el extranjero en etapas más tempranas del ciclo de vida. Además, otros factores como los costos de producción, las regulaciones comerciales y las estrategias empresariales también influyen en la decisión de una empresa de invertir en el extranjero.

1.4.6. Teoría de la localización

La teoría de la localización, también conocida como teoría de la localización de la inversión directa extranjera (IDE), se centra en los factores de localización que influyen en las decisiones de inversión directa en el extranjero por parte de las empresas (Ferrer et al., 2022). Esta teoría busca explicar por qué las empresas eligen establecer sus operaciones en determinados países o regiones en lugar de otros.

Según Tinoco-García y Guzmán-Anaya (2020), hay varios factores clave que influyen en las decisiones de inversión directa extranjera:

- **Disponibilidad de recursos:** Los países con abundancia de recursos naturales, como petróleo, minerales o tierras fértiles, pueden atraer inversiones directas de empresas que buscan acceder a esos recursos de manera más eficiente o a menor costo.
- **Proximidad a los mercados:** Los mercados de consumo son un factor importante para muchas empresas. Establecer operaciones en países cercanos a los mercados objetivo puede reducir los costos de transporte y facilitar la distribución rápida de productos.
- **Acceso a mano de obra calificada:** Las empresas pueden optar por invertir en países que ofrecen una mano de obra calificada y capacitada en áreas específicas, como ingeniería, tecnología o manufactura

avanzada. La disponibilidad de talento humano puede ser un factor determinante en la decisión de inversión.

- **Infraestructura adecuada:** Una infraestructura de calidad, que incluye carreteras, puertos, aeropuertos y telecomunicaciones desarrolladas, puede facilitar las operaciones comerciales y reducir los costos logísticos para las empresas.
- **Entorno empresarial favorable:** Los países con políticas y regulaciones empresariales estables, una baja carga impositiva, protección de la propiedad intelectual y un sistema legal confiable pueden ser más atractivos para la inversión directa extranjera.
- **Incentivos gubernamentales:** Algunos países ofrecen incentivos, como exenciones fiscales, subsidios o apoyo financiero, para atraer inversiones directas extranjeras y promover el desarrollo económico.

Estos son solo algunos ejemplos de los factores que se consideran en la teoría de la localización. En última instancia, la decisión de inversión directa extranjera es el resultado de una evaluación integral de múltiples factores, y las empresas sopesarán y priorizarán estos factores en función de sus objetivos y estrategias comerciales específicas.

1.4.7. Teoría de la internalización del conocimiento

La teoría de la internalización del conocimiento, también conocida como teoría del aprendizaje, es una teoría que explora cómo la inversión directa extranjera (IDE) permite a las empresas adquirir y controlar el conocimiento y la tecnología necesarios para competir en el mercado global (Martínez & Guarasa, 2020).

Esta teoría sugiere que algunas formas de conocimiento y tecnología son difíciles de transmitir o codificar a través de contratos o acuerdos de licencia. En lugar de depender completamente de terceros para obtener acceso a ese conocimiento, las empresas pueden optar por invertir directamente en el extranjero

para adquirir y desarrollar internamente el conocimiento específico y las capacidades técnicas necesarias (Merubia, 2019).

Al invertir directamente en el extranjero, las empresas pueden beneficiarse de la proximidad geográfica y la interacción directa con los mercados, proveedores, clientes y otras empresas relacionadas. Esto facilita el intercambio de conocimientos tácitos, no codificados y altamente especializados que son difíciles de transferir de manera efectiva a través de medios no directos.

Además, la internalización del conocimiento permite a las empresas mantener el control sobre su propiedad intelectual y tecnología, evitando la filtración de información sensible o la pérdida de ventajas competitivas a través de la competencia o la imitación.

La inversión directa extranjera también ofrece oportunidades para el aprendizaje y la absorción de conocimientos. Al establecer filiales o sucursales en el extranjero, las empresas pueden beneficiarse de la experiencia local, las prácticas comerciales, las redes de conocimiento y los recursos tecnológicos presentes en el país anfitrión. Este aprendizaje local puede contribuir a la mejora de la eficiencia, la innovación y la competitividad global de la empresa.

La teoría de la internalización del conocimiento destaca cómo la inversión directa extranjera permite a las empresas adquirir, desarrollar y controlar internamente el conocimiento y la tecnología necesarios para competir en el mercado global. Al invertir directamente en el extranjero, las empresas pueden aprovechar el aprendizaje local y la interacción directa para obtener ventajas competitivas y fortalecer su posición en la economía global.

1.5. Teorías del Crecimiento Económico

1.5.1. Teoría Clásica del Crecimiento Económico

Desde la escuela clásica, surgieron las primeras teorías que abordaban el crecimiento económico. Según Smith (1776), el crecimiento es un proceso

acumulativo endógeno que se origina a partir de la actividad productiva. Smith argumenta que la generación de riqueza solo es posible a través del aumento de la capacidad productiva de una nación, lo cual requiere un incremento en la acumulación de capitales. Esta variable tiene un impacto en la creación de empleo al influir en el número de trabajadores y en el crecimiento real de la industria al fomentar la creación de nuevas empresas. En esencia, para Smith, la dinámica productiva es el factor determinante clave del crecimiento económico, y esto se logra mediante la acumulación de capital, la división del trabajo, el aprendizaje y el progreso técnico.

En contraste, Malthus (Malthus, 1798) sostiene que el crecimiento es limitado y eventualmente alcanza un estado estacionario. Para superar estas limitaciones y expandir la capacidad productiva, se busca la conquista de los recursos disponibles en otros países, como afirman Espinoza y Muñoz (2017). Según esta perspectiva, la búsqueda de recursos externos se considera un medio para lograr el crecimiento económico.

Es importante tener en cuenta que estas teorías representan dos enfoques distintos respecto al crecimiento económico. Mientras que Smith enfatiza el papel de la actividad productiva interna y la acumulación de capitales como la principal fuerza impulsora del crecimiento, Malthus destaca la búsqueda de recursos externos como una forma de resolver las limitaciones del crecimiento.

1.5.2. Teoría de Crecimiento Económico Neoclásicos

El modelo de crecimiento neoclásico se basa en las contribuciones del modelo de Solow (Solow, 1956), que establece que el crecimiento económico se logra al mejorar la dotación de capital, representado por el factor K. Esta mejora implica un aumento en la capacidad de las fábricas, una mayor disponibilidad de maquinaria y tecnología, lo cual se traduce en un incremento en la producción. Por lo tanto, según este modelo, si el capital fijo aumenta cada año, se generará un crecimiento

económico. Este concepto puede expresarse de manera matemática mediante la siguiente formulación:

$$Y_t = AK_t^\alpha L_t^{1-\alpha}$$

Donde:

K = Capital total

L = fuerza laboral o trabajo total usado en la producción.

A = es una constante matemática que representa la tecnología asociada al factor trabajo.¹

Y = Producción total [medida por ejemplo en unidades monetarias]

α = Fracción del producto producida por el capital, o coeficiente de los rendimientos marginales decrecientes.

Considerando que A representa el nivel tecnológico y L el trabajo, y ambas variables se mantienen constantes bajo una determinada tasa de interés y ahorro, existe un límite máximo en el nivel de ingreso per cápita que resulta en rendimientos decrecientes del capital, lo que implica que no es posible acelerar el crecimiento económico a largo plazo. En cambio, se alcanza un estado estacionario en el que la tasa de crecimiento de la renta per cápita depende únicamente de la tasa de progreso tecnológico. Según el modelo, el producto marginal del trabajo aumenta de acuerdo con la tasa de avance tecnológico.

En otras palabras, si se mantienen constantes la tecnología y el trabajo, y se logra un nivel máximo de ingreso per cápita, cualquier intento de acelerar el crecimiento económico solo conduciría a rendimientos decrecientes del capital y, en última instancia, a un estado estacionario en el que el crecimiento de la renta per cápita está determinado exclusivamente por el avance tecnológico.

Es importante tener en cuenta que estos resultados se derivan del modelo neoclásico de crecimiento económico y que existen diferentes teorías y enfoques que pueden proporcionar perspectivas adicionales sobre el crecimiento a largo plazo.

1.5.3. Teoría de Crecimiento Económico Keynesiano

Desde la perspectiva Keynesiana, se sostiene que el crecimiento económico no puede lograrse sin un cambio en la cantidad de trabajo (Δ trabajo) y capital (Δ capital) involucrados en el proceso de producción. En este sentido, Espinoza y Muñoz (2017) plantean una expresión matemática que representa el crecimiento económico en presencia de desempleo, la cual se puede formular de la siguiente manera:

$$Y(t) = F(K(t), L(t)) = \min\{AK(t), BL(t)\}$$

Donde:

$K(t)$ = Capital

$L(t)$ = Trabajo

F = Factor tecnología

Específicamente, esta expresión matemática busca capturar la relación entre el crecimiento económico y el desempleo, reconociendo que el aumento en la producción y la generación de empleo requieren cambios en la cantidad de trabajo y capital utilizados en el proceso productivo.

Es importante tener en cuenta que esta formulación se enmarca dentro del enfoque Keynesiano, que pone énfasis en la importancia de la demanda agregada y el papel de la política fiscal y monetaria para estimular el crecimiento económico y reducir el desempleo. Sin embargo, existen otras teorías y enfoques que también analizan el crecimiento económico desde diferentes perspectivas.

En el largo plazo, se argumenta que el crecimiento económico se impulsa mediante los avances tecnológicos y la acumulación de capital. Estos factores están estrechamente relacionados con la tasa creciente de la población, ya que un incremento en la población conlleva una mayor demanda de capital e inversión. Además, una mayor población implica un mayor número de potenciales consumidores, lo que puede estimular el crecimiento económico a largo plazo (Espinoza & Muñoz, 2017).

En contraste, en el corto plazo se sostiene que una demanda insuficiente puede generar una contracción en la economía. En este contexto, se argumenta que el Estado puede contrarrestar este efecto mediante el incremento del gasto público. Esta medida busca estimular la demanda agregada y promover una estabilidad económica y social a corto plazo.

Es importante destacar que estas ideas se enmarcan dentro de la perspectiva Keynesiana, que enfatiza la importancia de la demanda agregada y el papel del Estado en la estabilización de la economía. Sin embargo, existen diversas teorías y enfoques que también analizan los determinantes del crecimiento económico desde diferentes perspectivas y consideran otros factores, como la eficiencia en el uso de los recursos, las instituciones económicas y las políticas de desarrollo.

1.6. Relación IED y Crecimiento Económico de los Sectores Productivos

La inversión extranjera desempeña un papel determinante en el crecimiento económico, según Chanduví (2017, pág. 10). Esta inversión facilita el intercambio de bienes físicos, técnicas de producción y la creación de conexiones y mercados ampliados, entre otros elementos. Al establecer sus operaciones en la economía

receptora, las empresas transnacionales generan efectos positivos, encadenamientos y un crecimiento en el sector que recibe dicha inversión, lo que contribuye a mejorar la eficiencia y la competencia internacional.

Un estudio realizado por Garcia Zabala (2022) respalda la idea de que los flujos de inversión extranjera directa (IED) son beneficiosos para el crecimiento económico, tanto para el país receptor como para la empresa transnacional. La internacionalización de los capitales permite a la empresa reducir costos. Sin embargo, para el país receptor, los beneficios son más evidentes cuando dicha inversión se dirige a sectores con un fuerte impacto económico localizado.

Autores como Carkovic y Levine (2002), basándose en un modelo desarrollado por Borensztein et al. (1998), analizaron el impacto de la IED en diversos sectores productivos de 72 países durante el período comprendido entre 1960 y 1995. Utilizando una ecuación específica, examinaron los efectos de la IED en estos sectores.

Es importante tener en cuenta que el impacto de la IED en el crecimiento económico puede variar según el contexto específico y los factores particulares de cada país receptora. Además, otros estudios y enfoques también analizan los beneficios y desafíos asociados con la IED, considerando factores como las políticas de desarrollo, las regulaciones económicas y las dinámicas del mercado global.

Basándose en la siguiente ecuación:

$$Growth_j = \beta_0 + \beta_1 Initial\ GDP + \beta_2 Controls + \beta_3 FDI_i^j + v_i$$

Donde:

Growth_j = Tasa de crecimiento del PIB

Initial GDP = Ingreso inicial per cápita

Controls = vector condicionante

FDI = IED entradas brutas

j = inversión extranjera directa en los sectores productivos

Mediante el uso de un modelo de series de tiempo, se ha obtenido una ecuación que revela el impacto de la inversión extranjera directa (IED) en diferentes sectores de la economía. Según esta ecuación, se observa un efecto negativo de la IED en el sector primario, mientras que en la mayoría de los casos se manifiesta un efecto positivo en el sector secundario. Esto se debe, en gran medida, a las políticas industriales implementadas, las cuales ofrecen estímulos y subsidios para atraer mayores inversiones a este sector. Además, también influye la estructura económica del país en estudio.

En cuanto al sector servicios, se observa un impacto positivo en la mayoría de los casos. Esto puede ser atribuido a diversos factores, como la demanda creciente de servicios, la especialización del país en ciertos sectores de servicios, y la capacidad de las empresas extranjeras para invertir y expandir sus operaciones en este sector.

Por otro lado, Tondl y Fornero (2008) realizaron un estudio en América Latina sobre los efectos de la IED en los sectores productivos durante el período de 1988 a 2006. Utilizando una estimación econométrica, desarrollaron una ecuación específica para analizar estos efectos.

Es importante tener en cuenta que los resultados y efectos de la IED en los diferentes sectores pueden variar según el contexto específico de cada país y sus políticas de desarrollo. Además, existen otros factores a considerar, como la calidad de las instituciones, las regulaciones económicas y la capacidad del país receptor para aprovechar y beneficiarse de la IED de manera sostenible, se desarrolla la estimación econométrica mediante la siguiente ecuación:

$$Y_{ju} = \alpha_i + \beta_1 Y_{ju-1} + \beta_2 FDI_{ju} + \beta_3 FDI_{ju} * Condition_u + \beta_4 INST_{ju} + \beta_5 INST_{it} + \beta_6 EDU_u + \beta_7 TRADE_{ju} + \beta_8 FDI_{ju} + U_{ju} + v_i$$

Donde:

β = son vectores

i = índice de país

INST_{it} = variables institucionales a nivel de país

INST_{ju} = variables institucionales a nivel de sector

EDU_u = variables de educación

TRADE_{ju} = variables de exportación del sector

El estudio abarcó ocho sectores productivos en catorce países, y se tuvieron en cuenta variables como la educación, el comercio y la productividad. Los resultados de esta estimación revelaron un rasgo importante que divide a los países de estudio en dos grupos. Por un lado, países como Colombia, Chile y Perú concentran entre el 40% y el 70% de la IED en actividades del sector primario, a diferencia de otros países como Argentina y Brasil, donde la mayor concentración de flujos de IED corresponde al sector secundario.

Además, se observó que la IED en el sector primario tuvo un impacto positivo en la variable de productividad, al igual que en el sector manufacturero. En el sector terciario, se destacó un impacto positivo en sectores como las actividades financieras y la generación de electricidad. Asimismo, se señaló que cada economía absorbe de manera diferente el flujo de IED según su estructura específica.

Estos hallazgos subrayan la importancia de considerar las particularidades de cada país y sector al analizar los efectos de la IED. Asimismo, resaltan la

necesidad de implementar políticas y estrategias que fomenten un uso eficiente y sostenible de la IED, teniendo en cuenta las características y potencialidades de cada economía.

1.7. Bases conceptuales

Inversión Extranjera Directa: Se refiere a la situación en la que un inversionista de una economía ejerce control o una influencia significativa sobre la gestión de una empresa residente en otra economía (FMI., 2007, pág. 130). La Inversión Extranjera se considera complementaria a la inversión nacional, tanto pública como privada, y está relacionada con los objetivos de transformación y diversificación productiva y tecnológica (BID., 2016, pág. 61).

Inversión Extranjera Directa Vertical: Este tipo de inversión se lleva a cabo entre países desarrollados y subdesarrollados con el fin de reducir costos dividiendo el proceso productivo en dos etapas. En primer lugar, implica la inversión en un país con un alto nivel de capital, y en segundo lugar, se refiere a la inversión en un país con bajos costos de producción (Freire Patiño, 2018).

Inversión Extranjera Directa Horizontal con productos homogéneos: Este tipo de inversión se realiza en empresas que tienen sucursales en diferentes países debido a los altos costos de transporte y las barreras arancelarias (Freire Patiño, 2018).

Inversión Extranjera Directa Horizontal con Productos Diferenciados: Este tipo de inversión se produce cuando existen economías de escala en la producción de una variedad de productos. Además, esta inversión se lleva a cabo dentro de la misma industria (Freire Patiño, 2018).

PIB: Es una medida de contabilidad nacional que mide el crecimiento económico a través del Producto Interno Bruto, que representa el valor de producción de bienes y servicios durante un período determinado, generalmente

un año. Hay varios métodos para medir el PIB, incluyendo el enfoque del gasto, el enfoque de la producción y el enfoque de los ingresos.

FBKF: Se refiere a los gastos (compras y producción por cuenta propia) de los sectores productivos en bienes nuevos que se agregan a sus activos fijos, menos las ventas netas de bienes similares de segunda mano y desechos (Juárez, 1984).

Actividad Económica: Se refiere a cualquier proceso mediante el cual se obtienen bienes y servicios para satisfacer necesidades, involucrando la utilización de insumos como capital, mano de obra, energía y materiales para generar beneficios (Rodríguez, 2013).

Sectores Productivos o Económicos: Según Duque (2019), los sectores económicos o productivos se refieren a todas las actividades desarrolladas por empresas o individuos que implican el uso de recursos para la explotación, neutralización, elaboración, producción, distribución o comercialización de bienes y servicios. La clasificación de estas actividades se conoce como sectores y proporciona un medio de análisis para llevar a cabo políticas económicas. Las definiciones siguientes se basan en el Manual de Clasificación de Sectores Productivos del INEC (2010).

Sector Primario: Este sector comprende las actividades de explotación de recursos naturales, incluyendo agricultura, ganadería, silvicultura, extracción de madera, pesca y acuicultura, así como la extracción y explotación de minerales como carbón, petróleo, gas natural y minerales metalíferos. También abarca actividades de apoyo a la explotación minera y otras actividades relacionadas con minas y canteras (INEC, 2010).

Sector Secundario: En este sector se lleva a cabo la transformación de materias primas provenientes del sector primario. Esto implica la elaboración de productos alimenticios, bebidas, productos de tabaco, textiles, prendas de vestir, cuero, productos de madera, papel, impresión, productos químicos farmacéuticos, plásticos, minerales no metálicos, metales comunes, productos electrónicos,

automóviles, maquinaria, muebles, juguetes y la reparación e instalación de maquinaria y equipos (INEC, 2010).

Sector Terciario: Este sector engloba una variedad de actividades de servicios, como suministro de electricidad, gas y aire acondicionado, construcción, comercio al por mayor y al por menor, reparación de vehículos, transporte terrestre, acuático y aéreo, almacenamiento, alojamiento, servicios de comidas, información, comunicación, actividades financieras, inmobiliarias, científicas, profesionales, técnicas, administrativas, educación, salud, entre otros servicios (INEC, 2010).

Servicios Comunes: Esta actividad se divide en servicios de educación, salud, recreación, cultura, radio, televisión, saneamiento, servicios sociales, actividades comunitarias y servicios relacionados con los hogares (INEC, 2010).

Servicios de Empresas: Este sector abarca actividades financieras, seguros, intermediación financiera, pensiones, servicios inmobiliarios, alquiler de equipos y maquinaria, consultoría informática, investigación y desarrollo experimental, actividades jurídicas, arquitectura, publicidad y servicios empresariales (INEC, 2010).

Determinantes de la IED: Los inversionistas buscan expandir sus capacidades competitivas y acceder a mercados internacionales, pero antes de invertir en un país receptor, deben considerar factores como el tamaño del mercado, el riesgo, la apertura comercial, los costos laborales, la estabilidad macroeconómica, las políticas comerciales y las ventajas comparativas (Bittencourt & Domingo, 2004). Estos factores son determinantes generales de la IED en América Latina.

1.8. Bases legales

1.8.1. Política económica

Según lo establecido en la Constitución de la República del Ecuador (2008), el artículo 284 detalla los objetivos de la política económica, los cuales incluyen impulsar la producción nacional, fomentar la productividad y competitividad

sistémicas, promover la acumulación de conocimiento científico y tecnológico, lograr una inserción estratégica en la economía mundial y promover actividades productivas complementarias en la integración regional.

Además, el artículo 339, tal como se expresa en el decreto legislativo 0, establece que el Estado tiene la responsabilidad de promover tanto las inversiones nacionales como las extranjeras. Además, se establece que la Inversión Extranjera Directa (IED) debe ser considerada complementaria a la inversión nacional, siempre respetando el marco jurídico y las regulaciones nacionales, y garantizando la aplicación de los derechos y su alineación con las necesidades del país.

1.8.2. Política fiscal incentivo de inversiones

Según el Artículo 285, numeral 3 de la Constitución de la República del Ecuador (2008), uno de los objetivos de la política fiscal es la creación de incentivos que impulsen la inversión en los diversos sectores de la economía, así como la producción de bienes y servicios que sean socialmente deseables y respetuosos con el medio ambiente. En otras palabras, se busca promover la inversión en áreas que generen beneficios tanto para la sociedad como para el entorno natural, incentivando la producción de bienes y servicios que sean sostenibles y responsables desde un punto de vista ambiental. Esto se logra a través de medidas fiscales que estimulen el desarrollo de actividades económicas que sean socialmente deseables y respetuosas con el medio ambiente.

1.8.3. Promoción de inversiones.

Según el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones (2010), en sus artículos 1 y 3 se busca impulsar de manera integral la actividad productiva a nivel nacional, regulando tanto el proceso productivo en su conjunto como las inversiones productivas, incluyendo la inversión extranjera directa, con el objetivo de lograr el Buen Vivir. El artículo 4, literales g y h, establece la promoción y regulación de todas las formas de inversión privada en actividades productivas y

de servicios, que sean socialmente deseables y ambientalmente aceptables, centrándose en sectores estratégicos de la economía.

El artículo 13, literal a, del mismo Código establece que los flujos de recursos destinados a la producción de bienes y servicios, la ampliación de la capacidad productiva y la generación de empleo en la economía nacional son de importancia. En el literal c, se define la inversión extranjera como aquella que es de propiedad o está controlada por personas naturales o jurídicas extranjeras domiciliadas en el extranjero, o que implica capital que no ha sido generado en Ecuador.

La Ley de Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo y Estabilidad y Equilibrio Fiscal, establece, según la Búsqueda Oficial Suplemento 309, que las nuevas inversiones productivas en sectores prevaletidos tendrán una exoneración del Impuesto a la Renta por doce años, contados desde el primer año en que se generen impuestos. Para las transformaciones dentro de las zonas urbanas de Quito y Guayaquil, la exoneración será de ocho años. Es importante destacar que esta exoneración se aplicará a las sociedades nuevas o existentes, siempre y cuando generen empleo neto. Además, las nuevas inversiones productivas contarán con una exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas, según la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal (2018).

CAPÍTULO 2

METODOLOGÍA DEL PROCESO DE INVESTIGACIÓN

1.1. Enfoque de la investigación

Esta investigación tiene un enfoque cuantitativo, ya que permite realizar comparaciones, establecer relaciones de causalidad y obtener conclusiones basadas en la evidencia empírica. Al utilizar datos numéricos, se pueden calcular estadísticas descriptivas, realizar análisis de tendencias y llevar a cabo pruebas estadísticas para evaluar la significancia de las relaciones identificadas. Además, el enfoque cuantitativo facilita la replicabilidad y la objetividad en la investigación, ya que los datos se recopilan de fuentes confiables y los análisis se basan en procedimientos estandarizados y verificables. Esto ayuda a garantizar la validez y la fiabilidad de los resultados obtenidos.

La investigación cuantitativa es adecuada para este estudio debido a que se centra en examinar variables cuantificables, como lo es el PIB. Al recopilar datos numéricos y aplicar técnicas estadísticas para analizarlos, se puede obtener una comprensión más precisa de la relación entre la inversión extranjera y el crecimiento económico en Ecuador durante el periodo 2018-2022.

1.2. Tipo de investigación

En este trabajo de investigación, se ha determinado que la tipología de investigación utilizada se basa en el recurso de datos, específicamente en la serie de tiempo del periodo de estudio. Por lo tanto, se han desarrollado los siguientes tipos de indagación: investigación histórica, investigación explicativa e investigación documental.

La investigación histórica se ha utilizado considerando la serie de tiempo del periodo de estudio. Se ha llevado a cabo un análisis de sucesos y eventos económicos, sociales o políticos con el objetivo de reconstruir una síntesis de los hechos históricos que contribuyeron a comprender las causas del comportamiento

de las variables durante ese periodo. Este tipo de investigación se ha aplicado principalmente en el marco teórico, donde se han empleado diversos conocimientos y teorías relacionadas con la inversión extranjera directa (IED) y el crecimiento económico. Además, el marco legal se ha basado en leyes y reglamentos referentes a la IED.

La investigación explicativa se ha utilizado para identificar las razones o motivos detrás de los hechos estudiados, observando las causas y efectos que existen, así como identificando las circunstancias asociadas. Este tipo de investigación ha sido necesario en este trabajo, ya que se buscaba determinar las razones del comportamiento de las variables y los factores o determinantes relacionados con la IED. Uno de los aspectos clave ha sido el análisis de datos para comprobar si se cumplen las hipótesis de la investigación.

En cuanto a la investigación documental, se ha utilizado para investigar en documentos, libros especializados, documentos oficiales y archivos técnicos relacionados con la IED y el crecimiento económico. El propósito de esta investigación ha sido obtener respuestas específicas para la investigación, y ha proporcionado los datos necesarios para probar las hipótesis y cumplir con los objetivos establecidos.

1.3. Periodo y lugar donde se desarrolla la investigación

La presente investigación se llevará a cabo en Ecuador, un país ubicado en la región noroeste de América del Sur. El periodo de estudio abarcará desde el año 2018 hasta el 2022. Esta elección se basa en la necesidad de examinar la evolución de la IED en Ecuador en un lapso de tiempo reciente y relevante para comprender el impacto de la inversión extranjera en el país.

1.4. Universo y muestra de estudio

En el caso, dado que la investigación es documental, esta se centra en la revisión de análisis de datos y contenido de fuentes secundarias, no se requiere de un universo y muestra de estudio en el sentido tradicional. En este tipo de investigación, no se recopilan datos primarios directamente de una población o muestra específica. En su lugar, el investigador se enfoca en analizar y sintetizar información ya existente, proveniente de fuentes secundarias como informes gubernamentales, publicaciones académicas, estadísticas oficiales, libros, revistas, sitios web y otros documentos relevantes.

El enfoque se basa en la revisión sistemática y exhaustiva de la literatura disponible, incluyendo análisis de datos, estudios de casos, investigaciones previas y teorías relevantes relacionadas con la inversión extranjera directa en el sector productivo ecuatoriano.

1.5. Definición y comportamiento de las principales variables incluidas en el estudio.

Variable dependiente. Producto Interno Bruto (PIB): Esta magnitud macroeconómica refleja la actividad económica desarrollada por los Sectores Productivos, se encuentra expresada en valores corrientes y en miles de dólares.

Variabes Independientes. Inversión Extranjera Directa Sectorial (IED): es un flujo de inversión que indica la entrada neta de capital, se enfoca en cada sector estudiado en la presente investigación.

También se incluyó una variable de control denominada dummy para el trimestre II del 2020 donde se le dio el valor de 1 ya que en ese periodo se detectó una caída brusca de las variables por el efecto de la pandemia del Covid-19. El objetivo fue corregir el dato atípico que podía generar problemas en las estimaciones.

Estas variables tratan de identificar una relación para comprobar la hipótesis que señalaba que la Inversión Extranjera Directa genera un impacto en el crecimiento de los sectores productivos de una economía. Se utiliza un modelo de regresión múltiple con variables dummies, a partir del modelo de mínimos cuadrados ordinarios (MCO), utilizando una base de datos de serie de tiempo.

Es el método más utilizado para la estimación de un modelo de regresión lineal y primero parte si toda la información fuera de la población.

$$Y = \beta_0 + \beta_1 X + u \quad (1)$$

Y la premisa es que, en una población, existen dos variables “y” y “x” y se desea estudiar “y” en términos de “x”, o cómo varía “y” cuando varía “x”. Donde la letra “y” es la variable dependiente, explicada, de respuesta, predicha o el regresando. Mientras que la “x” es la variable independiente, explicativa, de control, predictora, covariada o el regresor. En cambio, “u” es el término de error o perturbación, que contiene a todos los factores no observados que afectan a “y”.

Pero para cuando se comienza ya no con una población sino con una muestra aleatoria de n observaciones de y_i y x_i donde $i = 1, \dots, n$, el modelo cambia pero manteniéndose la estructura de la ecuación 1, para toda i tenemos que:

$$Y_i = \beta_0 + \beta_1 X_i + u_i$$

El objetivo del método MCO es minimizar la suma de residuales al cuadrado. Para un análisis ceteris paribus, sería más conveniente utilizar diversas variables explicativas para controlar de forma explícita diferentes factores que afectan a la variable dependiente.

Para la investigación se utilizó un modelo de crecimiento económico en función a la variable externa como la IED y una cualitativas sobre la pandemia.

$$PIB = \beta_0 + \beta_1 IED + \beta_2 dummy1 + e$$

Donde;

- PIB: Crecimiento económico.
- IED, Inversión Extranjera Directa.
- Dummy1, variables dummy para la época de pandemia.

Tabla 1. Operacionalización de variables

Variables	Contextualización	Indicadores	Instrumentos y/o métodos
PIB	Medida que tradicionalmente se ha utilizado para cuantificar la producción de una región, país..., para indicar el nivel de actividad económica. (Martínez, 2010)	Producto Interno Bruto expresado en miles USD a precios corrientes	Matriz de análisis Análisis de contenido
IED	Es un flujo de capital internacional en donde una determinada empresa u inversionista en un país considera las posibles ventajas de trasladar un capital a otro país para crear o ampliar operaciones de la empresa (Krugman & Obstfeld, 2001)	Agricultura, silvicultura, caza y pesca Comercio Construcción Electricidad, gas y agua Explotación de minas y canteras Industria manufacturera Transporte, almacenamiento y comunicaciones	Matriz de análisis Análisis de contenido

Fuente: Elaboración propia.

Se utilizaron datos trimestrales para el período 2016Q1-2022Q3. Los datos de la inversión extranjera y el PIB provienen del informe técnico mensual y cuentas nacionales elaboradas por el Banco Central del Ecuador.

Se utilizó el software Eviews 12 que permite usar recursos para poder generar un análisis completo e integral; esto gracias a que provee una serie de herramientas integradas que dan lugar a funciones relacionadas con la gestión de los datos, generación de gráficos y testeos de modelos o regresiones aplicadas sobre una base de datos previamente delimitada. Así genera una respuesta pronta hacia cualquier demanda que pudiera surgir respecto a los datos, su manipulación o estadísticas correspondientes que se pueden resumir a través de informes automatizados a través de los comandos manuales que se delimitan.

Para conocer si los parámetros betas (β) encontrados en una muestra son realmente significativos y que pueden representar una población se utilizan las pruebas de hipótesis. Una de ellas es la prueba t que nos permite contrastar una

hipótesis nula (H_0) de $\beta = 0$, es decir, que no existe relación alguna entre Y y X,

contra la hipótesis alterna (H_a) de $\beta \neq 0$. Para ello, se obtiene el valor del estadístico t donde se usa comúnmente un nivel de significancia de 0.05 con ∞ grados de libertad, tal que $t \approx 1,96$. Si nuestro valor $t_k > 1,96$, podemos rechazar la

hipótesis nula de $\beta = 0$.

Esta prueba t se puede utilizar para detectar si se cumplen los supuestos que requiere un modelo econométrico, en especial en la parte aleatoria como normalidad (Jarque Bera), autocorrelación (Durbin-Watson) y heteroscedasticidad

(While); mientras que en la parte sistemática se debe realizar los test de especificación del modelo, multicolinealidad (Factor de inflación de la varianza) y quiebre estructural.

Pero el mas importantes de los test o prueba de hipótesis en regresiones con serie de tiempo es el test de raíz unitaria que permite conocer si la variables es estacionaria o no.

Otra prueba es F que permite evaluar al modelo en conjunto, es decir, probar la hipótesis conjunta de que todos los coeficientes que se obtiene, excepto el intercepto, son iguales a cero. Para realizar la prueba, se compara la Suma de los Cuadrados de los Residuos (SSR) de nuestro modelo con la SSR de un modelo alternativo que contiene únicamente al intercepto. Mientras menos poder explicativo tenga nuestro modelo, el valor de F será más bajo.

1.6. Métodos empleados

Método Analítico: Este método se utilizó para realizar un análisis exhaustivo de la problemática planteada en la investigación. Consiste en descomponer el objeto de estudio en partes individuales para estudiarlas en forma individual. Mediante este proceso cognitivo, se buscó entender las causas del problema y comprender de manera integral las variables de estudio y su relación con el entorno socioeconómico. Se analizaron los resultados obtenidos con el objetivo de describir posibles carencias o mejoras en la inversión extranjera directa (IED) y su impacto en el crecimiento económico de los sectores productivos durante el periodo de estudio.

Método Deductivo: El método deductivo se empleó para analizar el estudio de los distintos enfoques de la IED, utilizando un enfoque de lo general a lo particular. Se realizaron suposiciones sobre la hipótesis de la investigación mediante un análisis de comportamientos. Se recurrió a la revisión de estadísticas emitidas por diversas instituciones públicas y se tomaron conclusiones generales para obtener explicaciones particulares sobre el impacto de la IED en el crecimiento económico

de los sectores productivos. Se consideró la literatura y las teorías disponibles como base para la investigación.

1.7. Procesamiento y análisis de la información

En el proceso de recolección de datos, se utilizaron diversas fuentes de información para obtener un panorama completo y confiable sobre la inversión extranjera directa (IED) en el sector productivo ecuatoriano durante el periodo de estudio. Estas fuentes incluyeron libros, revistas especializadas, informes técnicos de organismos nacionales e internacionales, páginas web especializadas y manuales digitales con datos oficiales de instituciones públicas, así como artículos académicos y coyunturales de instituciones del Estado.

Entre los organismos oficiales consultados se encuentran el Banco Central del Ecuador (BCE), el Banco Mundial (BM), la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), el Fondo Monetario Internacional (FMI), el Ministerio de Comercio Exterior (MCE), el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), el Instituto de Promoción de Exportaciones e Inversiones (PRO ECUADOR) y la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros (SUPERCIAS). Estas instituciones son reconocidas por su experiencia y autoridad en la recopilación y análisis de datos relacionados con la economía y la inversión.

Una vez recopilados los datos, se procedió a su preparación y tratamiento. Las variables de estudio se expresaron en la misma unidad de medida para facilitar el análisis posterior. Además, las variables independientes y la variable dependiente se codificaron para poder realizar estimaciones en el software Microsoft Excel, lo que permite llevar a cabo análisis de datos. Los datos también se agruparon y estructuraron de manera adecuada para presentarlos como medios de análisis mediante herramientas estadísticas y econométricas con el software Eviews 12.

El análisis de la información recopilada y preparada será fundamental para cumplir con los objetivos específicos de la investigación, como realizar un diagnóstico situacional de la IED, analizar la evolución de la IED en el Ecuador y describir el crecimiento económico del país a partir de la inversión extranjera durante el periodo de estudio. Se espera que este análisis proporcione una visión clara y fundamentada sobre la relación entre la IED y el desarrollo económico en el contexto ecuatoriano.

CAPÍTULO 3

ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE LOS RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN

2.1. Diagnóstico situacional del sector productivo en base a los criterios de desarrollo, durante el periodo 2018-2022

En el sector de agricultura, silvicultura, caza y pesca, se observa una ligera fluctuación en la inversión a lo largo de los años. La inversión más alta se registró en el año 2018, con un valor de \$1.413.785; mientras que, en el año 2022, la inversión fue de \$1.340.286. Esto indica una disminución general en la inversión en este sector durante el período estudiado.

En cuanto al sector de comercio, se observa una tendencia ascendente en la inversión a lo largo de los años. El valor más alto se registró en el año 2022, con una inversión de \$2.057.574; mientras que, en el año 2018, la inversión fue de \$2.078.652. Esta tendencia ascendente sugiere un mayor interés y participación de inversionistas en el sector comercial ecuatoriano durante el período analizado.

En el sector de la construcción, se aprecia un crecimiento inicial en la inversión desde 2018 hasta 2020, con un pico en el año 2020, donde la inversión alcanzó los \$1.696.085. Sin embargo, a partir de 2021, se registra una disminución en la inversión, y en el año 2022, la inversión fue de \$1.501.721. Estos resultados indican cierta volatilidad en el sector de la construcción y pueden estar relacionados con factores económicos y políticos que afectaron la confianza de los inversionistas en el sector.

En el sector de electricidad, gas y agua, la inversión se mantiene relativamente estable a lo largo de los años, con pequeñas variaciones. No se observan cambios significativos en la inversión en este sector durante el período estudiado.

En la explotación de minas y canteras, se registra una inversión constante, con pequeñas fluctuaciones en los valores. No se evidencia una tendencia clara de

crecimiento o disminución en la inversión en este sector durante el período analizado.

La industria manufacturera muestra una inversión estable en general, con ligeras variaciones en los valores a lo largo de los años. No se observa un patrón claro de crecimiento o disminución en la inversión en este sector.

En el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones, se registran inversiones variables a lo largo de los años. El año 2022 destaca como el período con la inversión más alta, alcanzando los \$2.370.342, mientras que, en el año 2018, la inversión fue de \$2.230.677. Esta fluctuación puede estar relacionada con factores como el desarrollo de infraestructuras de transporte y comunicaciones en el país.

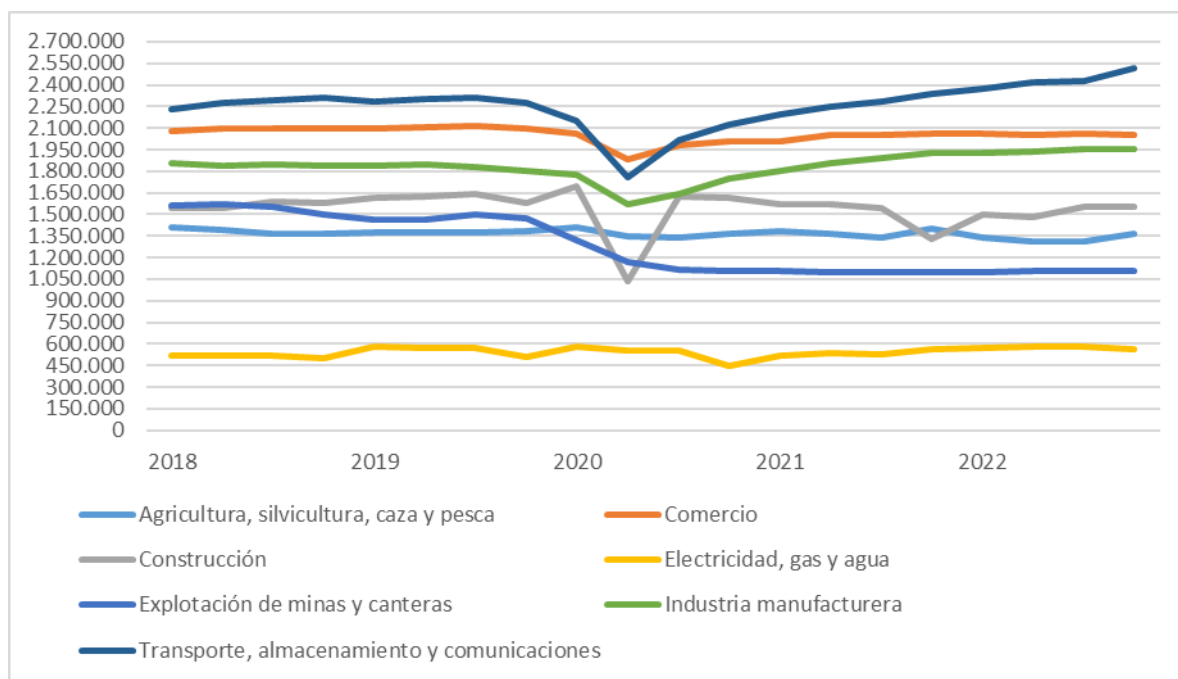


Figura 1. Evaluación del sector productivo (Miles de US Dólares)

Fuente: Información adaptada del BCE (2023). Elaboración propia

Los resultados de la evaluación del sector productivo ecuatoriano en los años 2018-2022 reflejan diferentes tendencias y fluctuaciones en la inversión en

diversos sectores clave de la economía. Mientras que algunos sectores muestran crecimiento constante o fluctuaciones menores, otros sectores experimentan disminuciones o volatilidad en la inversión.

2.2. Evolución de la inversión extranjera directa en el Ecuador, durante el periodo 2018-2022

En el año 2018, se destacaron los sectores de agricultura, silvicultura, caza y pesca, comercio, construcción, electricidad, gas y agua, explotación de minas y canteras, industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Estos sectores registraron inversiones de \$26.510,30 millones, \$15.041,20 millones, \$16.440,80 millones, \$197.262,00 millones, \$197.262,00 millones, \$25.135,00 millones y \$4.581,80 millones, respectivamente.

En el año 2019, se mantuvo el interés en la agricultura, silvicultura, caza y pesca, comercio, electricidad, gas y agua, explotación de minas y canteras, industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Estos sectores experimentaron inversiones de \$25.316,00 millones, \$18.970,50 millones, \$110.939,70 millones, \$110.939,70 millones, \$32.669,70 millones y \$3.900,60 millones, respectivamente.

En el año 2020, se observó un cambio en la tendencia de inversión. Los sectores de agricultura, silvicultura, caza y pesca, comercio, construcción, electricidad, gas y agua, explotación de minas y canteras, industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones recibieron inversiones de \$11.439,90 millones, \$24.271,60 millones, \$7.243,40 millones, \$6.860,40 millones, \$80.162,50 millones, \$17.918,80 millones y \$15.665,40 millones, respectivamente.

En el año 2021, se destacaron los sectores de agricultura, silvicultura, caza y pesca, comercio, construcción, electricidad, gas y agua, explotación de minas y canteras, industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Estos sectores experimentaron inversiones de \$5.201,00

millones, \$17.310,40 millones, \$50.910,10 millones, \$225,7 millones, \$54.528,00 millones, \$23.261,00 millones y \$44.377,20 millones, respectivamente.

En el año 2022, se observaron inversiones de \$15.617,30 millones, \$39.807,80 millones, \$534 millones, \$2.253,90 millones, \$50.322,90 millones, \$3.789,70 millones y \$13.725,40 millones en los sectores de agricultura, silvicultura, caza y pesca, comercio, construcción, electricidad, gas y agua, explotación de minas y canteras, industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones, respectivamente.

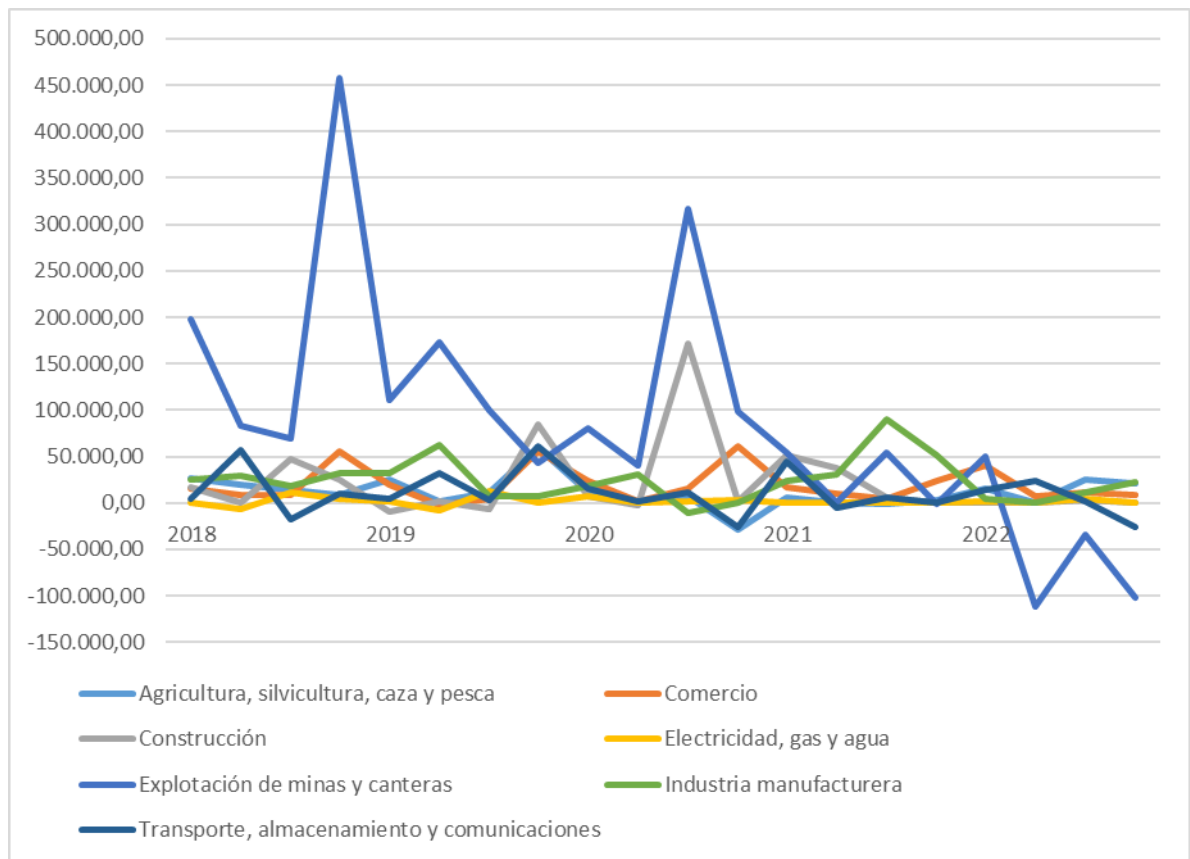


Figura 2. Inversión extranjera directa por rama de actividad económica (Miles de US Dólares)

Fuente: Información adaptada del BCE (2023) Elaboración propia

Durante el período analizado, también se observaron números negativos en algunos sectores de inversión en el sector productivo ecuatoriano. Estos valores negativos indican una disminución en la inversión o un rendimiento inferior en comparación con los años anteriores.

En el año 2018, se registraron valores negativos en los sectores de comercio, construcción e industria manufacturera. El sector del comercio experimentó una disminución de \$159,9 millones, la construcción registró una caída de \$6.711,20 millones y la industria manufacturera mostró una reducción de \$17.641,40 millones.

En el año 2019, el sector de la construcción continuó mostrando un rendimiento negativo con una disminución de \$9.702,40 millones. Además, el sector de la explotación de minas y canteras también experimentó un rendimiento inferior con una caída de \$7.620,70 millones.

En el año 2020, varios sectores presentaron números negativos. El sector de la construcción sufrió una disminución de \$3.173,00 millones, mientras que el sector de la explotación de minas y canteras mostró una reducción de \$111.459,60 millones. Además, el sector del transporte, almacenamiento y comunicaciones registró un rendimiento inferior con una disminución de \$5.617,40 millones.

En el año 2021, se observaron números negativos en el sector de la agricultura, silvicultura, caza y pesca, así como en el sector de la construcción. La agricultura, silvicultura, caza y pesca experimentó una disminución de \$1.639,40 millones, mientras que la construcción mostró una caída de \$5.116,20 millones.

En el año 2022, el sector de la explotación de minas y canteras registró un número negativo significativo con una disminución de \$34.817,70 millones. Asimismo, el sector del transporte, almacenamiento y comunicaciones mostró un rendimiento inferior con una reducción de \$25.873,40 millones.

2.3. Descripción del crecimiento de la economía del Ecuador a partir de la inversión extranjera, durante el periodo 2018-2022

De acuerdo a este objetivo, se planteó un modelo de regresión de serie de tiempo del crecimiento económico medido por el indicador PIB en términos reales. Y como variable independiente la inversión extranjera directa que se destinó a los sectores productivo. Esta base de información estaba en dólares corrientes por lo que se procedió a transformarlos en dólares constante y para eso se utilizó el deflactor del pib. Se utilizó la data hasta el tercer trimestre del 2022 ya que el cuarto era negativo y podía generar problemas al momento de transformarlo en logaritmo por lo que no se la utilizó.

Una vez unificadas las dos variables para ver su comportamiento en términos reales se procesó a transformarlas en tasa de crecimiento a niveles y tasa de crecimiento en logaritmo para ver su comportamiento y posibles cambios estructurales o años atípicos.

Durante el periodo comprendido entre 2018 y 2022, Ecuador se embarcó en un análisis profundo de la inversión extranjera directa en el país, con el objetivo de entender cómo esta variable afectaba el crecimiento económico nacional. Los datos recopilados ofrecieron una visión interesante de la evolución económica del país y de cómo la IED influyó en ella.

Los números mostraron que la inversión extranjera directa experimentó una montaña rusa de altibajos a lo largo de estos años. En algunos trimestres, como el segundo trimestre de 2022, la IED experimentó un crecimiento sorprendente del 354.34%, generando una oleada de optimismo en el país. Sin embargo, en otros momentos, como en el tercer trimestre de 2015, se registró una disminución alarmante del -67.20%, lo que planteó preocupaciones y desafíos para el futuro.

Las cifras revelaron que la IED y el crecimiento económico estaban estrechamente relacionados. Durante aquellos períodos en los que la inversión extranjera experimentó un crecimiento significativo, la economía también mostró

signos de prosperidad. El flujo de capital extranjero impulsó el desarrollo de diversos sectores productivos, creando empleo y estimulando el comercio tanto interno como internacional.

A través del análisis de los logaritmos, se pudo apreciar una perspectiva más estable y equilibrada de las tasas de crecimiento. Esto permitió entender mejor la magnitud y la tendencia de la IED y del crecimiento económico sin verse afectados por las variaciones abruptas.

No obstante, también quedó claro que el crecimiento económico del Ecuador no dependía únicamente de la inversión extranjera. Otros factores internos y externos también influyeron en el desempeño de la economía. El país enfrentó desafíos económicos y políticos, lo que afectó su estabilidad y capacidad para atraer inversión extranjera.

A pesar de las fluctuaciones en los indicadores económicos, el análisis mostró que, en general, el Ecuador logró mantener un crecimiento económico positivo durante este periodo. Sin embargo, las tasas de crecimiento no fueron exuberantes y la economía enfrentó desafíos, lo que requería una gestión cuidadosa para mantener el rumbo hacia la prosperidad.

El análisis de la inversión extranjera directa y su relación con el crecimiento económico en Ecuador arrojó luz sobre la importancia de aprovechar las oportunidades de inversión y de implementar políticas económicas sólidas. La IED desempeñó un papel crucial en el desarrollo del país, pero también quedó en evidencia que una estrategia integral, que abarque otros factores y desafíos, es esencial para alcanzar un crecimiento económico sostenible y prometedor.

Con esas imágenes, se procede a realizar el test de raíz unitaria con las dos variables donde la hipótesis nula es que hay raíz unitaria y el test sale con un p value de 0.0000 es decir menor al 0,05 por lo que se rechaza la hipótesis nula y se comprueba que no hay raíz unitaria por lo tanto la data es estacionaria y como eso

ya se puede proceder con el modelo. Para esto se utilizó el test de ADF – Fisher con el criterio de información de Schwarz info criterion.

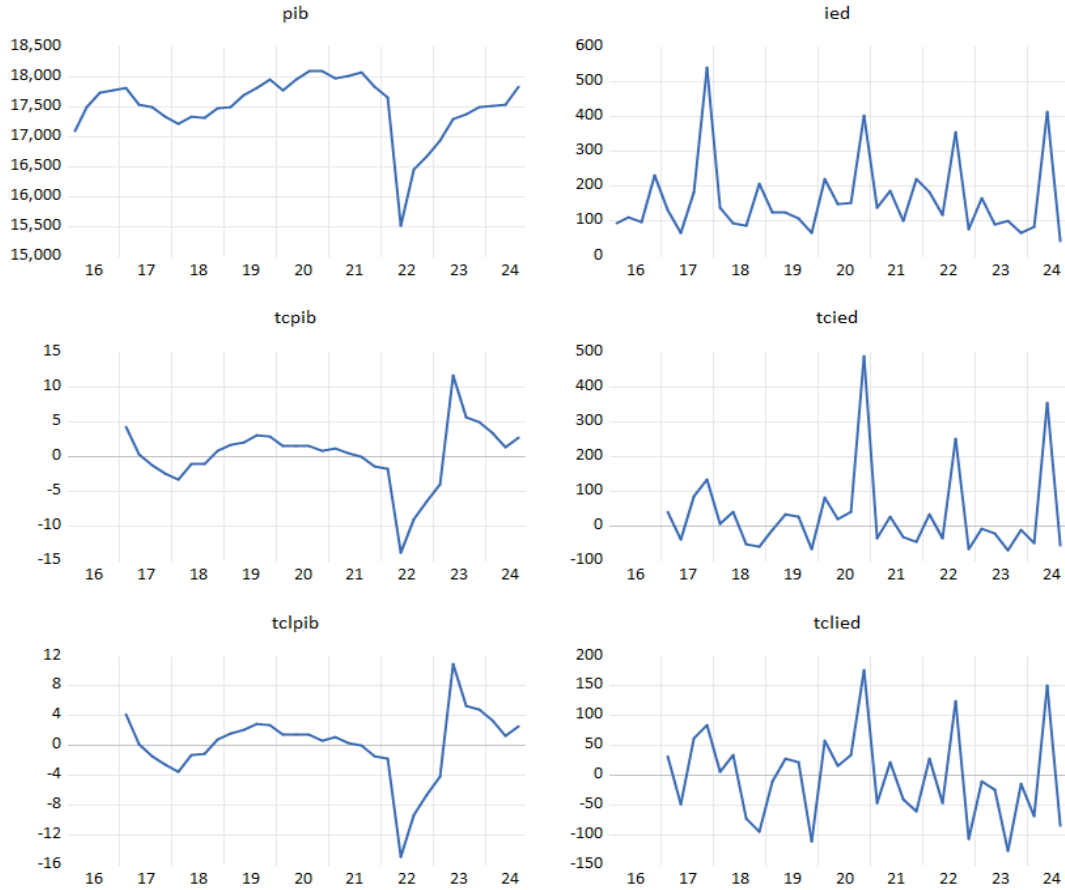


Figura 3. Crecimiento económico de Ecuador sectorial

Nota: Información adaptada del BCE (2019) Elaboración propia

Sin embargo, para efectos del modelo se determinó el uso de tasa de crecimientos logaritmos para ambos lados de la ecuación transformada, de manera que se obtiene la siguiente:

$$TCLPIB = \beta_0 + \beta_1 TCLI ED + \beta_2 dummy1 + e$$

Con esta transformación se procede a realizar nuevamente el test de raíz unitaria ya que con los datos a nivel y a logaritmo no son estacionarias, es decir tenían problemas de raíz unitaria.

En este caso las hipótesis que se maneja es la siguiente:

Hipótesis nula (H₀) = Hay raíz unitaria
 Hipótesis alterna (H_a) = No hay raíz unitaria

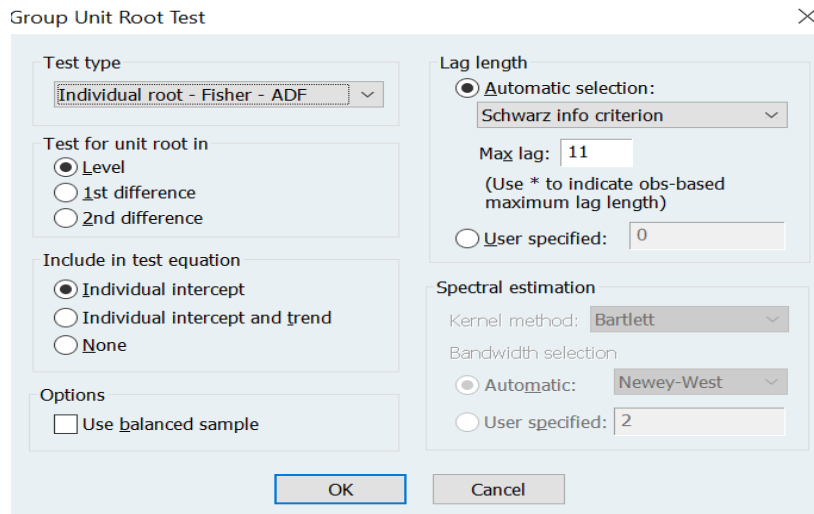


Figura 4. Group Unit Root Test

Method	Statistic	Prob.**
ADF - Fisher Chi-square	29.8801	0.0000
ADF - Choi Z-stat	-4.15402	0.0000

** Probabilities for Fisher tests are computed using an asymptotic Chi-square distribution. All other tests assume asymptotic normality.

Intermediate ADF test results GROUP02

Series	Prob.	Lag	Max Lag	Obs
TCLPIB	0.0781	0	11	30
TCLIED	0.0000	0	11	30

Figura 5. ADF Fisher Unit Root Test on Group02

Luego se procede a detectar problemas de autocorrelación, ya que en series de tiempo siempre se generan esos problemas. Se realiza el test cross correlogram y

se detecta que la variable tasa de crecimiento logaritmo de la inversión extranjera directa tiene un lead (rezago hacia adelante)

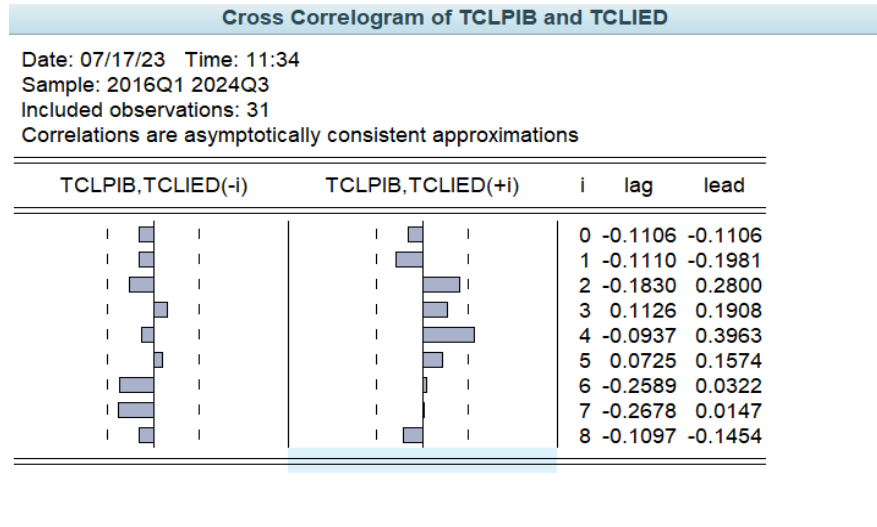


Figura 6. Autocorrelación

Luego definido los rezagos se elabora la ecuación del modelo.

$$TCLPIB = \beta_0 + \beta_1 TCLIED(4) + \beta_2 \text{dummy1} + e$$

Y en la pestaña de opciones se utiliza la metodología de HAC (Newey-West) para corregir problemas de heteroscedasticidad.

En este caso las hipótesis que se maneja es la siguiente:

Hipótesis nula (Ho) = No existe heteroscedasticidad

Hipótesis alterna (Ha) = Existe heteroscedasticidad

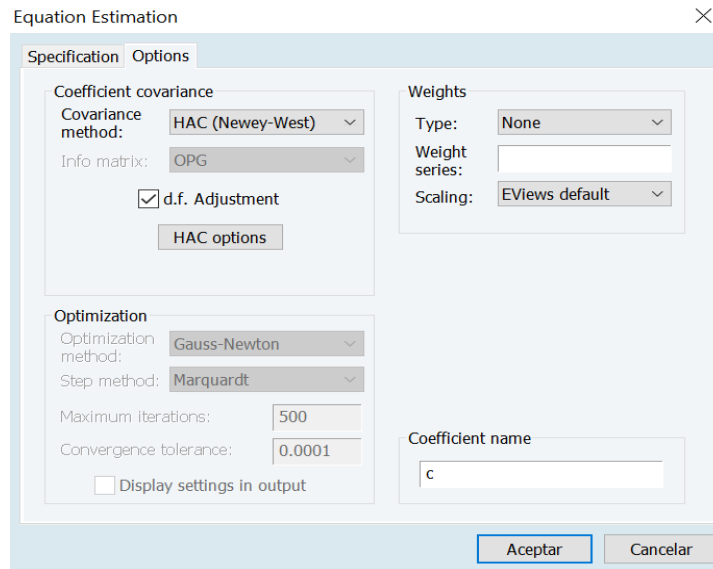


Figura 7. Metodología de HAC (Newey-West) para corregir problemas de heteroscedasticidad

De ahí se obtiene la regresión cumpliendo todos los supuestos que deben respetar en una regresión de serie de tiempo donde la variable dependiente es la tasa de crecimiento logarítmica del PIB y los coeficientes de las variables explicativas son los siguientes:

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
TCLIED(4)	0.024929	0.010612	2.349032	0.0274
DUMMY1	-14.69478	0.878000	-16.73666	0.0000
C	0.351769	0.787033	0.446956	0.6589
R-squared	0.529349	Mean dependent var		-0.393161
Adjusted R-squared	0.490128	S.D. dependent var		4.790240
S.E. of regression	3.420487	Akaike info criterion		5.401882
Sum squared resid	280.7935	Schwarz criterion		5.545864
Log likelihood	-69.92541	Hannan-Quinn criter.		5.444695
F-statistic	13.49659	Durbin-Watson stat		1.141150
Prob(F-statistic)	0.000118	Wald F-statistic		208.4084
Prob(Wald F-statistic)	0.000000			

La ecuación quedaría de la siguiente manera:

$$TCLPIB = 0,352 + 0.0249 \text{ TCLIED}(4) - 14,69 \text{ dummy1}$$

El R^2 bordea el 50% lo que implica que en un 50 por ciento la inversión extranjera tiene un efecto en el PIB pero después del cuarto trimestre. Como solo se usó una variable el modelo puede mejorarse con la inclusión de otras variables y así hacerlo más potente. La interpretación del coeficiente de la variable TCLIDE es que por cada vez que la inversión extranjera aumenta en 1% el crecimiento económico crecerá 0,02% pero a partir del cuarto trimestre desde que se realizó la inversión. La constante no es significativa en forma individual, pero si es en el modelo.

Luego se realizaron las pruebas de normalidad de los residuos para determinar si son normales.

Hipótesis nula (H_0) = Los residuos son normales

Hipótesis alterna (H_a) = Los residuos no son normales

El análisis determinó que son normales.

CONCLUSIONES

El análisis de los resultados revela que la inversión extranjera directa tiene un impacto significativo en el crecimiento económico del Ecuador, con un coeficiente de determinación (R^2) cercano al 50%. Esto indica que aproximadamente el 50% de las variaciones en el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) pueden explicarse por las variaciones en la inversión extranjera, pero este efecto es más pronunciado después del cuarto trimestre desde que se realizó la inversión.

El modelo utilizado en el análisis solo se basó en una variable, la tasa de crecimiento de la inversión extranjera (tc_{ied}), lo que significa que existen otras variables que podrían influir en el crecimiento económico del país. Para mejorar la precisión y la potencia del modelo, se recomienda incluir otras variables relevantes, como indicadores económicos internos, políticas gubernamentales, condiciones del mercado global y otros factores socioeconómicos.

La interpretación del coeficiente de la variable tc_{ied} indica que, por cada aumento del 1% en la inversión extranjera, el crecimiento económico crecerá aproximadamente en un 0.02%, pero este efecto será más significativo después del cuarto trimestre desde que se realizó la inversión. Esto sugiere que el impacto completo de la inversión extranjera en el crecimiento económico no se observa de inmediato, sino que puede llevar cierto tiempo para manifestarse y generar resultados tangibles.

En cuanto a la evolución de la IED, no se observa una tendencia clara de crecimiento o disminución significativa a lo largo del periodo analizado. Los datos proporcionados no revelan patrones consistentes o cambios drásticos en la inversión extranjera durante estos años. Esto indica que la IED en Ecuador ha sido relativamente estable, sin experimentar fluctuaciones significativas en el periodo estudiado.

En relación al crecimiento económico, los resultados de la regresión muestran que se encontró una relación significativa entre la IED y el crecimiento económico

en Ecuador durante el periodo analizado. Los coeficientes de la regresión son estadísticamente significativos, lo que indica que la inversión extranjera ha tenido un impacto importante en el crecimiento económico del país en ese periodo.

RECOMENDACIONES

Diversificar las fuentes de IED: Dado que la correlación entre la IED y el crecimiento económico ha sido débil, es importante buscar fuentes adicionales de inversión extranjera. Esto implica identificar y atraer inversionistas de diferentes países y sectores, en lugar de depender de un grupo reducido de países o industrias. Para lograrlo, se pueden implementar estrategias de promoción de inversiones, mejorar el clima de negocios y fortalecer las relaciones internacionales.

Mejorar el entorno para la inversión extranjera: Es necesario evaluar y mejorar el entorno empresarial en Ecuador para atraer y retener la inversión extranjera. Esto implica simplificar los trámites burocráticos, reducir la carga regulatoria y fortalecer el Estado de derecho. Al crear un entorno empresarial más favorable, se pueden generar condiciones propicias para la inversión extranjera y el desarrollo económico.

Fomentar la inversión en sectores estratégicos: Aunque la IED no ha mostrado un impacto significativo en el crecimiento económico, se puede explorar la posibilidad de enfocar los esfuerzos de promoción de inversión en sectores estratégicos. Identificar aquellos sectores con potencial de crecimiento y atraer inversión extranjera en áreas como tecnología, innovación, energías renovables y manufactura avanzada, puede impulsar la competitividad y diversificar la economía del país.

Fortalecer la cooperación público-privada: Es importante promover la colaboración entre el sector público y el sector privado para fomentar la inversión extranjera. Esto implica establecer alianzas estratégicas, facilitar la participación del sector privado en el diseño de políticas económicas y brindar apoyo a las empresas extranjeras que deseen invertir en el país. La colaboración entre ambos sectores puede generar un ambiente propicio para la inversión y contribuir al desarrollo económico sostenible.

Fomentar la capacitación y la innovación: Para atraer y retener la inversión extranjera, es fundamental contar con una fuerza laboral capacitada y altamente cualificada. Es importante invertir en educación, formación y desarrollo de habilidades técnicas y profesionales que sean relevantes para los sectores estratégicos y prometedores. Además, fomentar la innovación y la investigación y desarrollo (I+D) puede generar un ambiente propicio para la inversión extranjera, al impulsar la creación de conocimiento y la competitividad en el mercado global.

REFERENCIAS Y BIBLIOGRAFÍA

- Álvaro Moya, A. (. (2010). *Inversión directa extranjera y formación de capacidades organizativas locales: un análisis del impacto de Estados Unidos en la empresa española (1918-1975)*. Madrid: Universidad Complutense de Madrid. Recuperado el 15 de Abril de 2023, de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/tesis?codigo=93291>
- Aponte Laos, D. P., & Enobi Nakasone, A. (2021). *Factores determinantes de la entrada de IED en 8 economías latinoamericanas (2004-2018) enfoque empresas multinacionales*. Recuperado el 05 de Abril de 2023, de <https://repositorio.ulima.edu.pe/handle/20.500.12724/13870>
- Armijos, J., & Olaya, E. (2017). Impacto de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico en Ecuador durante 1980-2015: un análisis de cointegración. *Revista Económica*, 2(1). Recuperado el 05 de Abril de 2023, de <https://www.revistaespacios.com/a20v41n17/a20v41n17p05.pdf>
- BCE. (28 de Diciembre de 2019). *PIB por rama de actividad económica*. Recuperado el 01 de Abril de 2023, de Banco Central de Ecuador: <https://contenido.bce.fin.ec/home1/estadisticas/cntrimestral/CNTrimestral.jsp>
- BCE. (03 de Agosto de 2023). *Banco Central de Ecuador*. Obtenido de Inversion extranjera directa por rama de actividad economica.: https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/boletin82/8_1_IED_Rama.xlsx
- BCE. (03 de agosto de 2023). *Cuentas nacionales trimestrales del Ecuador 2000.1-2022*. Obtenido de IV. Boletin No. 122.: <https://view.officeapps.live.com/op/view.aspx?src=https%3A%2F%2Fcontenido>

do.bce.fin.ec%2Fdocumentos%2FPublicacionesNotas%2FCatalogo%2FCuentasNacionales%2Fcnt65%2FCTAST

BID. (2016). *Análisis de los mecanismos de regulación y promoción de la Inversión Extranjera Directa en Ecuador*. Banco Interamericano de Desarrollo. Recuperado el 26 de Abril de 2023, de <https://publications.iadb.org/es/analisis-de-los-mecanismos-de-regulacion-y-promocion-de-la-inversion-extranjera-directa-ied-en>

Bittencourt, G. (2020). *La transnacionalización en el mundo y las políticas hacia la IED en América Latina 1985-2015*. Recuperado el 01 de Abril de 2023, de <https://cienciassociales.edu.uy/wp-content/uploads/2020/06/Tesis-G-Bittencourt-final-junio-2020.pdf>

Bittencourt, G., & Domingo, R. (2004). *Los determinantes de la IED y el impacto del MERCOSUR*. Mexico D.F.: El Trimestre Económico. Recuperado el 30 de Abril de 2023, de <https://www.bcu.gub.uy/Comunicaciones/Jornadas%20de%20Economia/iees03j360702.pdf>

Borensztein, E., De Gregorio, J., & Lee, J.-W. (1998). How does foreign direct investment affect economic growth? *ELSEVIER*, 115-135. Recuperado el 25 de Abril de 2023, de <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0022199697000330>

Cabiedes Miragaya, L. (1992). *Relación entre la teoría del comercio internacional y los estudios de organización industrial*. Oviedo: Universidad de Oviedo. Recuperado el 15 de Abril de 2023, de https://econo.uniovi.es/c/document_library/get_file?uuid=70587556-8acd-4e1d-8f52-6c301c970a34&groupId=746637

Cedeño, M. V., Cedeño, J. J., & Vásquez, J. A. (2021). Crecimiento económico e inversión extranjera directa en Ecuador, periodo 2000-2020. *Sociedad &*

Tecnología, 4(S2), 291-305. Recuperado el 20 de Marzo de 2023, de <https://institutojubones.edu.ec/ojs/index.php/societec/article/view/152>

Correa, R. (. (2012). *Transformación de la matriz productiva. Enlace ciudadano N°287*. Quito: Ministerio coordinador de la política y gobiernos autónomos descentralizados. Recuperado el 25 de Marzo de 2023, de <https://repositorio.flacsoandes.edu.ec/handle/10469/8994>

Duque, W. (2019). *Sectores económicos de la economía*. Gestión Digital. Recuperado el 27 de Abril de 2023, de https://www.eustat.eus/documentos/opt_1/tema_57/elem_1535/definicion.html#:~:text=Se%20utiliza%20la%20clasificaci%C3%B3n%20a,%2C%20Industria%2C%20Construcci%C3%B3n%20y%20Servicios.

Ecuador, A. N. (2008). *Constitución de la República del Ecuador*. Quito: Montecristi. Recuperado el 30 de Abril de 2023, de https://www.oas.org/juridico/pdfs/mesicic4_ecu_const.pdf

Ecuador., A. N. (2010). *Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones*. Recuperado el 01 de Mayo de 2023, de <https://www.gob.ec/sites/default/files/regulations/2020-04/CODIGO%20ORGANICO%20DE%20LA%20PRODUCCION%2C%20COMERCIO%20E%20INVERSIONES%20COPCI.pdf>

Ecuador., A. N. (2018). *Ley Orgánica para el Fomento Productivo Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo, y Estabilidad y Equilibrio Fiscal*. Quito. Recuperado el 01 de Mayo de 2023, de https://www.gob.ec/sites/default/files/regulations/2018-09/Documento_Ley-Org%C3%A1nica-Fomento-Productivo-Atracci%C3%B3n-Inversiones.pdf

Espín Tinillo, A. P., & Villalva Torres, A. M. (2017). *Análisis de la inversión extranjera directa y sus determinantes en el Ecuador, período 2007-2015*.

Quito: Universidad Central del Ecuador. Recuperado el 20 de Marzo de 2023, de <http://www.dspace.uce.edu.ec/handle/25000/9927>

Espinoza, A., & Muñoz, R. (2017). *Fundamentos avanzados para la política económica*. Cuenca: Universidad de Cuenca. Recuperado el 23 de Abril de 2023, de https://www.researchgate.net/publication/315826661_Fundamentos_avanzados_para_la_politica_economica

Ferrer, J. C., Alvarado, Á. E., & Rodríguez, S. J. (2022). Capítulo 19. Variables potenciales para atracción de inversión extranjera directa: caso Querétaro. *UASLP*, 317.

FMI. (2007). *Balance of payments and international investment position manual*. Washington, D.C: International Monetary Fund. Recuperado el 26 de Abril de 2023, de <https://www.imf.org/external/pubs/ft/bop/2007/pdf/bpm6.pdf>

Freire Patiño, D. C. (2018). *La inversión extranjera directa y la formación del capital humano en el Ecuador: Un estudio del incentivo del flujo de capitales extranjeros a la educación*. Recuperado el 26 de Abril de 2023, de <https://repositorio.uta.edu.ec/handle/123456789/30873>

García Zabala, A. (2022). *La internacionalización del capital español en Argentina*. Bilbao: Universidad País Vasco. Recuperado el 25 de Abril de 2023, de <https://addi.ehu.es/handle/10810/56402>

Garzón Osorio, J. C. (2018). *La internacionalización de las grandes empresas colombianas: un análisis cualitativo*. Valencia: Universitat de València. Recuperado el 15 de Abril de 2023, de <https://roderic.uv.es/handle/10550/66812>

INEC. (2010). *Manual de Usuario CIIU - Clasificación Industrial Internacional Unifrome*. Instituto Nacional de Estadística y Censos. Recuperado el 30 de Abril de 2023, de

https://www.ecuadorencifras.gob.ec/documentos/web-inec/Poblacion_y_Demografia/CPV_aplicativos/modulo_cpv/CIIU4.0.pdf

Krugman, P., & Obstfeld, M. (2001). *Economía internacional. Teoría y política. (Novena edición ed.)*. Madrid: McGraw - Hill. Recuperado el 01 de Abril de 2023, de <https://rodrigo.files.wordpress.com/2019/03/economia-internacional-paul-krugman-ed-9.pdf>

Loor Mendoza, K. K., & Rivera Rivera, D. G. (2022). *Análisis de las limitaciones de la inversión extranjera directa en el Ecuador. periodo 2011-2020*. Guayaquil: UVRL. Recuperado el 25 de Marzo de 2023, de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/5928>

Lucero, J. C. (2019). *Patrón de especialización comercial externa de la cúpula empresarial en Argentina (1994-2015)*. Buenos Aires: FLACSO. Recuperado el 05 de Abril de 2023, de <https://repositorio.flacsoandes.edu.ec/xmlui/handle/10469/16306>

Malthus, T. (1798). *An Essay on the Principle of Population*. London: J. Johnson, in St. Paul's Church-Yard. Recuperado el 23 de Abril de 2023, de <http://www.esp.org/books/malthus/population/malthus.pdf>

Martínez, C. B., & Guarasa, M. M. (2020). Importancia de las capacidades dinámicas en el proceso de internacionalización: El caso de los KIS. *Revista de economía mundial*, 54. Recuperado el 15 de Abril de 2023, de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7383034>

Martínez, J. (2010). El PIB (per cápita) como indicador de sostenibilidad. *Boletín de estudios económicos*, 65(200), 283.

Meléndez Totolhua, S. S. (2022). *La inversión extranjera directa y spillovers tecnológicos en la industria automotriz mexicana : 2005-2018*. Mexico D. F.: Universidad Nacional Autónoma de México. Recuperado el 05 de Abril de

2023, de
https://ri.unam.mx/contenidos/ficha/la-inversion-extranjera-directa-y-spillovers-tecnologicos-en-la-industria-automotriz-mexicana-2005-2018-3612800?c=MkbjmD&d=false&q=*&i=1&v=1&t=search_0&as=0

Merubia, M. J. (2019). Teorías de la internacionalización de empresas. *Illustro*, 10, 21-51. Recuperado el 20 de Abril de 2023, de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/4780130.pdf>

Monge, C., Niño, J. P., Vargas, C. A., Peña, J. L., Veloz, J., & Camelos, E. (2021). *Hidrocarburos en Latinoamérica*. La Paz: Red Latinoamericana sobre las Industrias Extractivas - RLIE.

Moran-Villamarin, E. D., Ortiz, P. J., Salmon, E. S., & Tenorio, X. P. (2023). Análisis del ciclo de vida de las PYMES ecuatorianas: un enfoque hacia el desarrollo sostenible. *Revista Científica FIPCAEC*, 8(2), 138-155. Recuperado el 15 de Abril de 2023, de <https://www.fipcaec.com/index.php/fipcaec/article/view/813>

Navarro Rodríguez, R., & Vargas Céspedes, J. P. (2023). *Contraste de los factores de la atracción de inversión extranjera directa en el sector de servicios en Costa Rica*. Recuperado el 01 de Abril de 2023, de <https://repositorio.una.ac.cr/handle/11056/25517>

Nicolás, O. &. (2019). Competitividad de México en la exportación de limón a Países Bajos. *Actualidad Contable Faces*, 22(39), 93-111. Recuperado el 05 de Abril de 2023, de <https://www.redalyc.org/journal/257/25760520005/>

Peters, E. D. (2007). *La inversión extranjera directa en México: Desempeño y potencial: Una perspectiva macro, meso, micro y territorial*. Mexico DF: Siglo XXI. Recuperado el 20 de Marzo de 2023, de <https://www.dusselpeters.com/80.pdf>

- Porter, M. E. (2011). *Competitive advantage of nations: creating and sustaining superior performance*. New York: Simon and schuster. Recuperado el 01 de Abril de 2023, de http://eprints.stiperdharmawacana.ac.id/56/1/%5BMichael_E._Porter%5D_Compitative_advantage_creatin%28BookFi%29.pdf
- Reinoso Recalde, G. P. (2023). *Obstáculos a la transición energética en Ecuador: el caso de la generación eléctrica a partir de fuentes fotovoltaicas*. Quito: Universidad Andina Simón Bolívar, Sede Ecuador. Recuperado el 01 de Abril de 2023, de <https://repositorio.uasb.edu.ec/handle/10644/9311>
- Rodríguez, C. (2013). *Diccionario de economía: etimológico, conceptual y procedimental*. Mendoza: Facultad de Humanidades y Ciencias Económicas. Recuperado el 23 de Abril de 2023, de <https://repositorio.uca.edu.ar/bitstream/123456789/5559/1/diccionario-economia-etimologico-conceptual.pdf>
- Sabogal, A., & Alvarez, C. (2022). *El Capital Intelectual: Una aproximación desde los modelos Skandia/Intellectus para fortalecer el turismo científico*. Colombia. Recuperado el 01 de Abril de 2023, de <https://ridum.umanizales.edu.co/xmlui/handle/20.500.12746/6163>
- Smith, A. (. (1776). *The wealth of nations*. William Strahan. New York: Metalibri. Recuperado el 20 de Abril de 2023, de <https://rauterberg.employee.id.tue.nl/lecturenotes/DDM110%20CAS/Smith-1776%20Wealth%20of%20Nations.pdf>
- Solow, R. (1956). A Contribution to the Theory of Economic Growth. *The Quarterly Journal of Economics*, 65 - 94. Recuperado el 23 de Abril de 2023, de <http://piketty.pse.ens.fr/files/Solow1956.pdf>
- Soriano, F. J., Jiménez, D. D., & García, M. E. (2019). La inversión extranjera directa en el Ecuador 2018. *RECIMUNDO: Revista Científica de la*

Investigación y el Conocimiento, 3(1), 446-471. Recuperado el 20 de Marzo de 2023, de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6796757>

Tinoco-García, M. J., & Guzmán-Anaya, L. (2020). Factores Regionales de Atracción de Inversión Extranjera Directa en México. *Análisis económico*, 35(88), 89-117. Recuperado el 15 de Abril de 2023, de http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2448-66552020000100089

Tondl, G., & Fornero, J. (2008). Sectoral productivity and spillover effects of FDI in Latin America. *FIW Working Paper*, 7-20. Recuperado el 25 de Abril de 2023, de https://www.econstor.eu/bitstream/10419/121055/1/N_053.pdf

Tsushima, Y. (2017). *Inversión directa y comercio en México*. Salamanca: Universidad de Salamanca. Recuperado el 05 de Abril de 2023, de <https://gredos.usal.es/handle/10366/137167>